БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№67 (410) 13 октября 1997 года

понедельник

СЕГОДНЯ

ЮРИЙ ЧЕРНИЧЕНКО: «МЕНЯ ВЫГОНЯЛИ ИЗ «ПРАВДЫ», НО НИКОГДА НЕ САЖАЛИ В ТЮРЬМУ»

Стр. 4

СТЕКОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: БЫЛОЕ И ДУМЫ

Слухи о кончине белорусской стекольной промышленности оказались явно преувеличенными. Таков главный вывод ведущих специалистов отрасли, встретившихся на минувшей неделе за «круглым столом».

Стр. 20

СОБЫТИЕ

ОБЫКНОВЕННОЕ БЕЛОРУССКОЕ ЧУДО

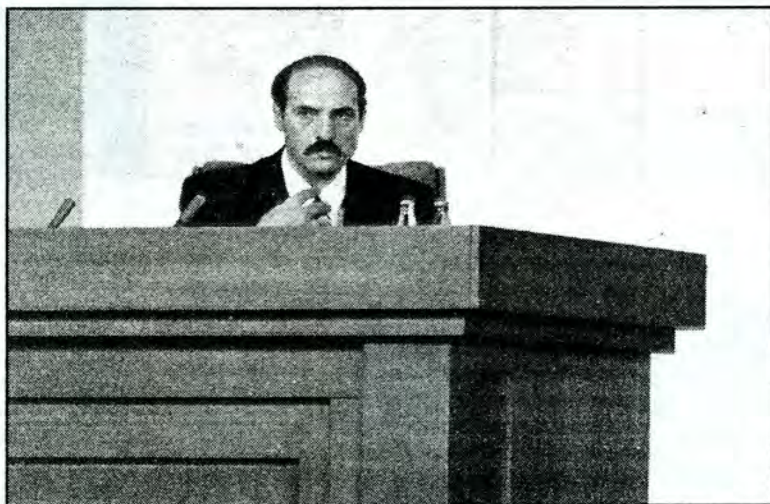
Андрей МАХОВСКИЙ

10 сентября Александр Лукашенко выступал перед Национальным собранием. Вероятно, шок, который был вызван убийством Евгения Миколуцкого, прошел, поскольку президент был вполне спокоен, шутил и не угрожал, как обычно, никому немедленной расправой. Он даже высказался в том смысле, что сказанные им на похоронах политического товарища слова о беспощадной войне с коммерсантами не следует понимать слишком буквально.

Часть доклада президента, посвященная макроэкономическим проблемам, не содержала в себе ничего нового. Александр Лукашенко познакомил парламентариев с цифрами, убедительно свидетельствующими о том, что белорусское экономическое чудо стало постоянным явлением.

Александр Лукашенко заявил, что «*благодаря взвешенной государственной политике в этом году удалось стабилизировать работу многих крупных предприятий. Сегодня благодаря государственным преференциям продукция многих наших предприятий удерживается на внутреннем рынке*». В то же время президент подчеркнул, что производители не должны рассчитывать только на государство.

Настораживающим фактором является и рост бюджетного дефицита. Напомним, что по итогам июля размер его составлял чуть больше BLR 300 млрд. За два прошедших месяца он вырос в шесть раза. В настоящее время дефицит бюджета Беларуси, по словам президента, измеряется BLR 1,8 трлн. Объяснять причины этого в своем обращении к депутатам Лукашенко не стал. Как считает один из специалистов бюджетной комиссии Палаты представителей, рост дефицита связан с тем, что в конце года государство вынуждено отдавать долги и финансировать расходы, которые не были профинансированы в течение года. «*Выросли расходы на науку, увеличился размер минимальной заработной платы. В ближайшие несколько месяцев можно ждать, что дефицит будет расти лавинообразно*»,-- сказал он.



Не было бы несчастья, да «свалилось» счастье служить народу

Тем не менее президент уверен, что в ближайшем будущем белорусскому экономическому чуду ничто не грозит. Правда, Лукашенко потребовал от правительства ликвидировать те негативные тенденции, которые до сих пор сохраняются в экономике страны. Одна из них -- незапланированный рост инфляции. Как всегда, президент уверен, что до конца года среднемесячная инфляция будет снижена. Он говорил это и в прошлом, и в позапрошлом году. В будущем году месячной инфляции опять предписано не превышать 2%-ный рубеж. Основным фактором ее снижения вновь должна стать политика ценообразования.

Особо в своем выступлении президент отметил такой негативный фактор, как сохранение задолженности по заработной плате. Сейчас она составляет BLR 600 млрд. Из них BLR 460 млрд. приходится на предприятия Минсельхозпрода. Сделав строгий выговор министру сельского хозяйства Василию Леонову, президент прямо на заседании уволил председателя колхоза «Рассвет» Василия Старовойтова. Дважды Герой Социалистического Труда пострадал за то, что «испортил» президенту прическу. «*У меня последние волосы встали дыбом, когда мне доложили, что творится в этом колхозе*»,-- заявил Лукашенко.

Похоже, недолго осталось ждать увольнения и председателю «Белкоопсоюза» г-ну Владыко. Во всяком случае, выступая перед парламентариями, Лукашенко в весьма резкой форме высказывал свое недовольство работой этой организации, в частности тем, как «Белкоопсоюз» обеспечивает ассортимент товаров в сельских магазинах.

Но главной задачей остается победа над экономической преступностью. «*Мы должны мобилизовать все силы на борьбу с этой гидрой*»,-- сказал президент депутатам. По его словам, первоначальный вариант плана всеобщей мобилизации вчера был представлен секретарем Совета безопасности Виктором Шейманом. В то же время президент гарантировал, что конституционные права и свободы граждан в процессе этой борьбы нарушены не будут. Впрочем, президентские гарантии на «рынке» не котируются уже давно.

В отличие от экономики в политике для президента никаких проблем не осталось. По словам Александра Лукашенко, *власть сейчас едина, как никогда*, и никакая оппозиция представлять для нее угрозы не может. Лукашенко в очередной раз пообещал парламентариям, что роспуска нижней палаты он не произведет. По словам президента, он мог бы распустить парламент, *но только с согласия самих парламентариев*. При этом Лукашенко пообещал, что все нынешние депутаты Палаты представителей, если выборы все-таки состоятся, войдут в состав нового парламента. Но выборов не будет, поскольку «*вместо того, чтобы защитить белорусский народ от последствий Чернобыля, ожиревшая Европа пытается изолировать Беларусь*». По мнению президента, такое отношение объясняется вовсе не прошедшей год назад конституционной реформой, а личным отношением к белорусскому президенту отдельных европейских политиков, в частности, руководителя Парламентской ассамблеи Совета Европы Лени Фишер. «*Если Лени Фишер обиделась, что я в прошлом году с ней не встретился, а играл в футбол -- то у меня же график, 50 тысяч зрителей меня ждали. Могла бы и остаться*», -- посетовал Лукашенко.

Сам президент ни на кого не обижается. Он нормально относится к Лени Фишер и дружит с Борисом Ельциным. Похоже, белорусский президент верит, что для восстановления доброго отношения к Беларуси как Запада, так и Востока этого достаточно.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СОБЕСЕДНИК «СОБЕСЕДНИКА»

«Интерфакс»

Александр Лукашенко считает вполне реальной «чисто мужскую дружбу» между президентами Беларуси и России. Об этом он заявил в среду вечером в интервью журналистам российского еженедельника «Собеседник».

При этом глава государства заметил, что в настоящее время между главами государств *«образовалась целая прослойка из лиц, которым хочется развести президентов и столкнуть их»*.

Одной из причин замеченного в последнее время охлаждения отношений между первыми лицами двух союзных государств Лукашенко назвал то обстоятельство, что *«всегда говорил Борису Ельцину правду, какой бы горькой она ни была»*. Данную позицию главы Беларуси мог бы, по словам самого Лукашенко, подтвердить и Александр Коржаков, *«который всегда говорил о моей* (А.Лукашенко -- **ред.**) *прямоте и открытости»*.

Второй причиной возникшего противостояния белорусский президент назвал начавшуюся в РФ *«межклановую борьбу за присвоение государственной собственности»*. Для этих кланов, считает президент, *«Беларусь -- как белое пятно, которое многие бы хотели прибрать к рукам»*. Среди особо «лакомых кусков» Лукашенко назвал республиканские предприятия нефтехимического и оборонного комплексов. Однако подобной приватизации не будет, заверил глава республики. В то же время он отметил, что *«готов всем поделиться с российским государством и его народом»*.

В интервью «Собеседнику» Александр Лукашенко высказал мнение, что произошедший в начале минувшей недели террористический акт, в результате которого погиб председатель Комитета государственного контроля по Могилевской области, депутат Палаты представителей Национального собрания Евгений Миколуцкий, следует напрямую увязывать с деятельностью «криминального бизнеса», представители которого хотели бы беспрепятственно и за бесценок вывозить за рубеж белорусскую продукцию и перегонять в РФ эшелоны со спиртом и табаком. *«В лице же одного из ближайших сподвижников президента преступники увидели преграду, убрать которую решили варварским способом»*.

«Убить нас можно, но запугать -- никогда», -- подчеркнул Александр Лукашенко.

ВИЗИТЫ

КСЕНИЯ ПОНОМАРЕВА ПРИЛЕТАЛА В МИНСК, ЧТОБЫ ПОЖАТЬ РУКУ ПАВЛУ ШЕРЕМЕТУ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Прилетев в Минск, исполняющая обязанности генерального директора ОРТ Ксения Пономарева заявила: *«Я приехала для того, чтобы пожать руку Павлу Шеремету»*. Г-жа Пономарева решила приехать в Беларусь сразу после того, как стало известно, что Павел освобожден из-под стражи. Встреча состоялась 7 октября.



Утром следующего дня руководитель ОРТ провела переговоры с белорусским президентом. Судя по всему, г-жа Пономарева произвела впечатление на Лукашенко. По слухам, президент сказал, что красота и молодость Ксении Пономаревой стали для него полной неожиданностью.

Беседа продолжалась около часа -- гораздо дольше, чем планировалось. Двум послам пришлось ожидать около сорока минут, чтобы вручить верительные грамоты. Когда г-жа Пономарева уже собиралась покидать Минск, стала известна еще одна интересная деталь. В аэропорт внезапно приехал российский посол и сообщил, что ему только что позвонил министр иностранных дел России Евгений Примаков. Г-н Примаков заявил, что утром Борис Ельцин решил поговорить по телефону с Лукашенко. Однако телефонный разговор президентов не состоялся, поскольку в это время Лукашенко как раз встречался с г-жой Пономаревой.

Во время беседы с президентом Ксения Пономарева с самого начала расставила акценты, заявив, что не намерена его ни о чем просить и не ждет от него никаких обещаний. Основная задача встречи, по словам г-жи Пономаревой, -- сделать первый шаг к миру. Это было необходимо, особенно если учесть, что в последнее время Лукашенко постоянно обвинял телекомпанию ОРТ и ее руководство во всевозможных грехах.

По словам Ксении Пономаревой, ей пришлось долго рассказывать белорусскому президенту о том, как работает компания ОРТ, и знакомить его с мировыми стандартами деятельности телекомпаний. Она также поставила Лукашенко в известность, что телекомпания не намерена в ближайшее время менять подход к подаче информационных и аналитических материалов о ситуации в Беларуси.

Вполне естественно, что сторонами обсуждалась дальнейшая деятельность ОРТ на территории Беларуси. Не так давно аккредитация телекомпании была приостановлена на полгода, и на этом основании в конце сентября белорусское внешнеполитическое ведомство отказало в праве на работу журналистам ОРТ. Ксения Пономарева заручилась личным обещанием Лукашенко о том, что телекомпания все же будет работать в Беларуси. Президент также пообещал временно аккредитовать корреспондента ОРТ Владимира Фошенко. Кроме того, на встрече с Пономаревой Лукашенко заявил, что права тех сотрудников ОРТ, которые в последнее время были лишены аккредитации, будут восстановлены. Что касается дальнейшей судьбы Павла Шеремета, то, по словам президента, вопрос о его аккредитации может быть решен только после суда.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД

В ЕВРОПЕ БЕЛОРУССКИХ СУДЕЙ НЕ ЖДУТ

Отдел информации «БДГ»

Белорусские власти потерпели еще одно поражение на международном уровне. Конституционный суд Беларуси не был принят в полноправные члены Конференции Конституционных судов Европы. Очередное заседание этой организации завершилось на прошедшей неделе в Варшаве. Представители белорусского КС отказались давать комментарии по поводу этого провала.

На прошедшей неделе председатель Конституционного суда Беларуси Григорий Васильевич специально отправился в Варшаву для того, чтобы ходатайствовать о принятии вверенного ему суда в полноправные члены конференции. Однако представители конституционных судов европейских стран не сочли необходимым рекомендовать белорусский КС для принятия в полноправные члены конференции. Вопрос о Беларуси даже не был поставлен на голосование. Между тем на варшавской встрече в полноправные члены конференции были приняты Болгария, Литва, Молдова, Армения и Словакия.



Вопрос о вступлении Беларуси отложен как минимум на два года -- до XI конференции 1999 года, которая также состоится в Варшаве (нынешняя встреча была проведена в рамках подготовки к этой конференции). По словам президента польского конституционного трибунала Анджея Цолля, *«в течение этих двух лет мы будем наблюдать за работой и решениями белорусского суда. И если он исполнит требования конференции, то будет принят в 1999 г. в полноправные члены».*

История отношений белорусского КС с конференцией началась несколько лет назад: еще в ноябре 1994 года от имени Валерия Тихини поступило соответствующее заявление о желании присоединиться к этому авторитетному форуму, объединяющему конституционные суды всех тех европейских стран, где они предусмотрены действующим законодательством и функционируют. Просьба г-на Тихини была поддержана Анджеем Цоллем. Как заявил корреспонденту «БДГ» г-н Цолль, *«эта просьба была трактована как подготовленная и обоснованная должным образом»*, и потому польский трибунал выступил в ее поддержку.

Однако теперь польский трибунал не смог поддержать заявление, привезенное Григорием Васильевичем, в котором была описана деятельность белорусского КС после роспуска предыдущего состава суда. *«Мы еще ожидаем от Беларуси пояснений относительно отставки предыдущего суда. Условием принятия в конференцию является выполнение стандартов демократического государства. Суд должен продемонстрировать вынесение таких решений, которые отвечали бы стандартам демократии, должен показать, что эффективно стоит на страже права в своем государстве»*,-- заявил по этому поводу президент польского конституционного трибунала.

Корреспондент «БДГ» попросил г-на Цолля уточнить, каким требованиям конференции, по его мнению, не отвечает нынешний орган, который призван следить за конституционным порядком в Беларуси. На это президент польского конституционного трибунала ответил, что формального свода правил нет, однако *«есть определенные европейские стандарты конституционного судопроизводства, которым необходимо следовать... И основное требование -- независимость суда»*.

Непризнание Европой Конституционного суда последовало за непризнанием Национального собрания и явилось закономерным итогом политических потрясений, произошедших в Беларуси прошлой осенью.

ПАРЛАМЕНТ

РОПТАЛИ, НО ПОДЧИНИЛИСЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошедшей неделе Палата представителей утвердила измененный бюджетный план 1997 года и согласилась с декретом президента «О порядке осуществления валютных операций».

Согласно новому прогнозу на нынешний год объем ВВП составит BLR 336,7 трлн. вместо 225 трлн. Среднемесячная инфляция по итогам года должна составить порядка 3,9-4,1%. При этом ожидается, что поступления по налогу на прибыль увеличатся на BLR 4,7 трлн. Рост подоходного налога оценивается в BLR 3,7 трлн. НДС предполагается увеличить в 1,8 раза по сравнению с планом, или на BLR 14,3 трлн.

Еще масштабнее должен быть прирост по косвенным налогам. Так, сбор акцизов увеличится на BLR 6 трлн. Таможенных пошлин будет собрано в 2,1 раза больше, чем планировалось.

С президентскими доводами депутаты согласились без особых споров. В результате измененный бюджет на нынешний год получил статус полноправного законодательного акта.

Куда более оживленным было обсуждение декрета о валютных операциях. Напомним, что парламентарии выступали против него с момента его вступления в действие. Во время первого обсуждения документа сопротивление депутатов было настолько сильным, что выносить его на голосование руководство Палаты представителей не решилось. Отмечалось негативное влияние декрета на рынок недвижимости, ситуацию на валютном рынке.

Несмотря на все возражения, временный декрет президента действует уже десять месяцев. За это время он принес вполне конкретные результаты -- количество привлеченных к ответственности за незаконные валютные операции резко возросло. За период его действия было составлено 5577 протоколов. Общая сумма штрафов -- BLR 43 млрд. У тех, кто занимался валютными операциями, изъято в общей сложности $747 тыс., DEM 94 тыс., RUR 2664 млн. и BLR 14 млрд. К административной ответственности привлечено пять с лишним тысяч граждан, полторы тысячи приговорено к административным арестам, заведено 198 уголовных дел.

По мнению многих депутатов, чаще всего жертвами становятся не валютчики, а те, кто на последние деньги покупает $10, $20 или $100. По мнению депутата Валентина Снегиря, органам власти необходимо более гибко подходить к выбору санкций за нарушение декрета. Как считает депутат Петр Жушма, именно гибкости не хватает сотрудникам правоохранительных органов. Меньше всего шансов попасться на незаконных валютных сделках как раз у тех, кто занимается этим делом профессионально. По мнению Василия Хрола, государству прежде необходимо создать нормальные условия для того, чтобы у собственных граждан не было необходимости нарушать законы.

Несмотря на все эти возражения, в конечном итоге возобладало мнение президентского юриста Александра Пласковицкого. Обращаясь к парламентариям, он заявил, что декрет доказал свою эффективность. По словам Пласковицкого, чтобы защитить национальную валюту, такому небольшому государству, как Беларусь, просто необходимо прибегать к самым жестким мерам. А что касается невинно страдающих граждан, то, как считает юрист, каким бы ни был закон, нарушать его не должен никто.

Параллельно с принятием декретов депутаты внесли в Уголовный и Административный кодексы изменения, ужесточающие ответственность за нарушения законов о предпринимательстве. В частности, штраф за корыстные преступления увеличен до 100-1000 минимальных заработных плат (ранее он составлял 20-500 МЗП). Ужесточена и уголовная ответственность за сокрытие доходов. По новым правилам за это преступление грозит тюремное заключение сроком от 4 до 8 лет (раньше -- от 1 до 7 лет).

Таким образом, государственное регулирование экономических отношений продолжается. Ответственность за правонарушения в этой сфере все больше ужесточается. Показательно, что завышается планка минимального наказания. Разрыв между минимальной и максимальной ответственностью становится все меньше, а значит, у правоохранительных органов остается все меньше возможностей для лавирования при определении наказания. И бабушка, купившая за свою пенсию каких-нибудь $20, и опытный валютчик, ежедневно оперирующий суммами в несколько тысяч долларов, будут отвечать перед государством одинаково.

КОММЕНТАРИЙ

СЧЕТЧИК ОТСЧИТАЛ ШЕСТЬ ДНЕЙ

Владимир ДОРОХОВ

Выступая на похоронах Евгения Миколуцкого, президент Беларуси фактически объявил войну частному бизнесу. Это довольно странная война, поскольку высоко ценимый фактор внезапности здесь не действует. Тем не менее сомневаться в серьезности намерений Лукашенко не приходится. По меткому выражению Андрея Черкизова, страна «поставлена на счетчик». Время пошло, начался принципиально новый этап во взаимоотношениях нынешних правителей и капитала.

Взаимоотношения эти пережили, условно говоря, три стадии. На первой, еще до избрания Лукашенко президентом, некоторые бизнесмены, понимая значение дружбы с первым лицом страны, пытались наладить хорошие отношения с реальным кандидатом на главный пост в стране. О том, что вышло из этой затеи, лучше спросить ее авторов (если удастся их найти). Предложенные услуги были с благодарностью приняты, а вот расчеты на взаимность не оправдались. Парадоксально, но и сегодня в среде бизнесменов существует точка зрения, согласно которой все беды отечественного предпринимательства происходят от того, что в нужное время капитал не делегировал в команду Лукашенко достойных представителей для лоббирования своих интересов. Число желающих влиять на Лукашенко или по-хорошему договориться с ним за три последних года нисколько не уменьшилось, несмотря на плачевные результаты деятельности всех приверженцев идеи влияния. При этом никто внятно не объяснил, как можно влиять и договариваться с человеком, который признает лишь собственное мнение и обладает образцовым антиправовым сознанием.

После избрания Лукашенко президентом начался второй этап в его отношениях с местным капиталом. У главы государства не отнять одного примечательного качества -- он умеет последовательно реализовать то, чего очень хочет. Примером может служить удивительно прилежное выполнение и даже явное перевыполнение всех предвыборных обещаний в отношении отечественного бизнеса. Коммерческие банки, недавно еще всесильные, поставлены на колени. Их финансовые ресурсы переориентированы в интересах власти. Уничтожена конкурентная среда в сфере экономики. Монополизированы государством или приближенными к нему структурами наиболее прибыльные секторы рынка. Буквально за 2-3 года произошло кардинальное изменение в положении белорусских предпринимателей. На сегодня мелкий бизнес оказался практически уничтоженным. Крупный, не захотевший работать по правилам власти, вынужден был быстро свернуть операции на отечественном рынке и переместиться в соседние страны, преимущественно в Россию. А те его немногочисленные представители, которые рискнули все же остаться в Беларуси, полностью перешли под контроль власти, и их бизнес стремительно приобрел серую окраску. Зарабатывать деньги, не придерживаясь правил власти, стало не только невозможно, но и опасно. Эти неписаные правила нигде нельзя прочитать, они постоянно меняются, но их содержание всегда определяется самой властью исходя из ее сиюминутных интересов. Желающих играть по таким странным правилам осталось немного, т.к. монополия подразумевает сохранение небольшого числа субъектов хозяйствования. В результате в стране сложился уникальный социально-хозяйственный строй, где хищнический олигархический государственно-монополистический капитализм -- только для своих, а многочисленные «прелести» реального социализма -- для всех остальных. При таком латиноамериканском варианте рынка возможен лишь «серый» бизнес, тесно переплетенный с государством. Логика его развития такова, что, в конце концов, становится непонятно, где кончается государство и начинается экономическая мафия.

Сегодня власть, имеющая в своем распоряжении нищую и разоренную страну, пока не в состоянии обойтись без услуг менеджеров криминального капитализма, помогающих ей достать деньги на поддержание режима. Им нельзя отказать в своеобразном мужестве, ведь они добровольно встали под знамена власти, которая никому из своих служителей не гарантирует личной безопасности. Естественно, интересы обслуживающей режим привилегированной бизнес-элиты не во всем и не всегда совпадают с интересами самого режима. Видимо, противоречия в какой-то момент стали настолько серьезными, что «государевам купцам» пришлось продемонстрировать умение за себя постоять.

Почему убийство Миколуцкого вызвало такую истерическую реакцию? Ведь высоких госчиновников время от времени убивают во всем мире, и нигде в этот первое лицо государства не говорит о мерах, которые похожи на кровную месть. Случившееся можно объяснить двояко. Во-первых, чуть ли не главное достижение, приписываемое Лукашенко самому себе, есть пресловутая стабильность, о которой говорится сегодня к месту и не к месту. У нас-де никого не взрывают и не убивают, не прослушивают телефонные разговоры вице-премьеров. С гибелью Миколуцкого этот козырь потерян. Во-вторых, совершенно очевидно, что происшедшее явно напугало президента. Давно замечено: когда он чувствует неуверенность, то старается скрыть ее испытанным детским способом -- начинает пугать других. Президент увидел начало очередного, третьего этапа развития отношений с капиталом. Крупный капитал стал защищаться доступными ему способами. «Серый» бизнес, обслуживающий власть и вышедший из под ее контроля, -- это ведь не бессильный Верховный Совет. Он оперирует другими, гораздо более эффективными методами самозащиты. И бороться за свои права, скорее всего, намерен до конца.

Многие наблюдатели убийство Евгения Миколуцкого поспешили сравнить с убийством Кирова. Тогда, в 1934, Сталин сразу решил две проблемы -- устранил потенциального конкурента и развязал себе руки для начала массового политического террора. Политический террор в современной Беларуси сегодня просто бессмыслен. Политическая оппозиция режиму пока не представляет для Лукашенко сколько-нибудь серьезной опасности. Опасность несет другое -- «серый» капитал, который власть породила, а теперь пытается окончательно приручить. Требования президента смешны и страшны одновременно. Только в советских детективах преступники добровольно сдавались властям, когда у последних не было никаких шансов их найти. И только в Беларуси президент может позволить себе заявления о необязательности поиска доказательств и об адекватных ответных мерах в отношении уголовников.

Однако, что ни говори, война уже объявлена. Неизвестно, кто первым начал боевые действия, которые, несомненно, скрыто велись и ранее, -- просто об этом не знала наивная общественность. Факт нарушения неписаных соглашений бесспорен -- пошла игра в открытую. Посмотрим, найдутся ли у *«подвизавшихся на ниве бессовестной коммерции»* весомые контраргументы в противоборстве с их госпокровителями. В начавшихся внутренних разборках власти и капитала тревожит другое: в число пострадавших запросто может попасть любой гражданин, не имеющий ни малейшего представления о налоговых льготах и об импорте безакцизной водки. Диктаторы и диктаторы всех времен больше всего ненавидят процедуру. И мечтают об упрощенном судопроизводстве, которое легко применимо не только к водочному миллионеру, но и к каждому из нас.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЮРИЙ ЧЕРНИЧЕНКО: «МЕНЯ ВЫГОНЯЛИ ИЗ «ПРАВДЫ», НО НИКОГДА НЕ САЖАЛИ В ТЮРЬМУ»

Семен БУКЧИН

С Юрием Дмитриевичем Черниченко нас познакомил Алесь Адамович лет двадцать пять тому назад в Коктебеле. Черниченко в ту пору уже гремел своими очерками и статьями, показывавшими всю противоестественность советского коллективного сельского хозяйства. Он был автором «Нового мира», а что могло быть выше этой аттестации в мире интеллигентского свободомыслия? Потом были встречи в Москве, в Пицунде, опять в Коктебеле... Либеральная волна конца 80-х годов вывела Черниченко в первый ряд не только публицистики, но и общественной, политической жизни. Он стал депутатом Верховного Совета Союза, членом знаменитой Межрегиональной депутатской группы, потом возглавил Крестьянскую партию. Статьи, выступления Черниченко той поры по телевидению (знаменитый «Сельский час»), в популярнейших тогда же «Огоньке», «Московских новостях» и других изданиях запомнились многим.

... Последняя наша встреча пришлась на начало сентября нынешнего года. Юрий Дмитриевич приехал в Минск отметить семьдесят лет со дня рождения своего друга Алеся Адамовича.

-- Юрий Дмитриевич, куда вы пропали? Не видно по телевидению... В московской печати встречаю редко... Куда-то это все отодвинулось... И тех, кто с вами начинал в либерально-романтическую пору, именовавшуюся перестройкой, не слышно. Сменилась эпоха?

-- Если говорить о Межрегиональной группе, куда входили, если помните, и Юрий Афанасьев, и Галина Старовойтова, и другие, то она, конечно, не действует. А что касается меня лично, то я продолжаю работать в своем ключе, в своей среде. Это аграрная реформа в России, земельная реформа, это реализация конституционных завоеваний, касающихся непосредственно частной собственности на землю, то есть фактическая ликвидация колхозного строя. Действовать в этом направлении означает в первую очередь лишать партийно-советскую номенклатуру базы, фундамента, на котором она сидит в России,-- земельной собственности. Потому что все, что над землей, уже поделено, как, впрочем, и то, что под землей -- газ, нефть, алмазы... А сама земля по-прежнему принадлежит 27 тысячам колхозов и совхозов, которыми управляют все те же люди от номенклатуры.

-- Почему земельная реформа идет в России с таким скрипом?

-- Это очень тяжелый для нас этап. Земельная реформа действительно идет у нас хуже, чем во многих других государствах СНГ. В Армении, к примеру, она полностью была проведена уже в начале 90-х годов. Армяне на своих камнях за это время сумели добиться прироста в сельском хозяйстве в 122% по сравнению с девяностым годом. И это без капли собственной нефти. Вот вам полная реализация продовольственной программы Горбачева, но на крестьянском труде, на крестьянской основе. Мы в России этого сделать не смогли по ряду причин. Прежде всего виновата исполнительная власть, которая не захотела взять на себя эту тяжкую и благородную миссию. Виноваты, безусловно, и общественные движения, не сумевшие отстоять основные принципы решения земельной проблемы. Но есть и существеннейшая вина самого колхозного крестьянства, которое как бы заключило с властью нечто вроде пакта Молотова-Риббентропа. Суть его: я у тебя буду воровать, а ты меня за это не наказывай, я проживу на ничтожную зарплату в двести тысяч, да еще буду выкармливать шесть кабанчиков в год, только ты меня не трогай. А что в итоге? Проживаются бездарно колхозные средства и основные производственные фонды, которые представляют собой национальное достояние.

-- Можно говорить о поражении реформаторов в этой сфере?

-- Вы же знаете, что у победы всегда сто отцов, а поражение -- сирота. Удивительно, что демократические движения оказались совершенно равнодушны к судьбе земельной реформы в России.

-- А как же фермерство, с которым связывают ваше имя?

-- Это попытка отстоять хотя бы таким образом частную собственность на землю. Я автор соответствующей статьи в Конституции, потому и привязывают мое имя к фермерству. Что же касается именно земельной реформы, то надо отдавать себе отчет в том, что при нынешнем составе Думы этот процесс обречен на поражение. Это очень дорого обходится России. У нас сейчас в заброшенном состоянии находятся девять миллионов гектаров земли. Это, кажется, пять Молдов или восемнадцать Армений.

-- И все-таки при соответствующей готовности законодательной базы будет ли отклик снизу? Вы сами говорите о нежелании колхозного крестьянства впрягаться в лямку частной собственности. Может быть, действительно правы те публицисты, которые говорят о необратимости того ужасающего процесса раскрестьянивания, который провела за десятилетия советская власть?

-- Мне кажется, что тот штурмовой отряд, который мы называем фермерами, -- а в России сегодня 280 тысяч фермерских хозяйств, это примерно полтора миллиона человек -- он свое дело сделал, показал, что человек может владеть землей, при этом жить лучше других и быть абсолютно независимым или зависимым от обстоятельств, а не от начальства. И здесь я опять вынужден вернуться к вине ушедших с политической сцены демократов -- Собчака, Попова, Шахрая и других, не защитивших фермера и не освободивших землю от великолепно вышколенной партийной номенклатуры, которая еще с давних времен является аппаратом товарища Сталина. Прежде всего по своей психологии. Это и ваш Лукашенко, и наш краснодарский губернатор Кондратенко, это и ваши районные руководители, и наши новые губернаторы. Многие из них очень деятельные люди, но они чаще всего с красным оперением. А вот аппарата, который реализовывал бы замысел, возникший у Ельцина еще в 1991 году относительно реформирования села, нет. Вот и получилось, что Ельцин поручил исполнять реформу на селе тем, против кого она направлена. Это, конечно же, стратегически обреченный вариант.

-- Идея без аппарата ничто?

-- Конечно! Я постоянно возвращаюсь к образу знаменитого в истории саардамского плотника и созданного им саардамского аппарата. Ну в самом деле, чего добился бы царь Петр, хорошо самолично поработавший на голландских верфях, если не вышколил бы на плодах этого опыта определенный слой, тип молодого дворянства, делового, образованного, исполнительного? Возникла новая генерация, основными чертами которой были преданность молодому государю, умение самостоятельно работать, рационализм и так далее. Образовалась новая сумма ценностей. Поэтому любой реформатор -- с положительным или негативным знаком -- прежде всего создает свой аппарат, реализующий его идеи. Возьмем товарища Сталина с его двадцатипятитысячниками, посланными в колхозы, среди которых был шолоховский Семен Давыдов... Ленин создал свой аппарат РКП(б)... То же, кстати, касается и французской буржуазии, и японских современных достижений в научно-технической сфере. Поэтому если в верхах, в Кремле, говорят о глобальных переменах, а в Кулундинской степи или в Ставропольском крае господствует районный комитет КПСС, то только законченный утопист может ожидать каких-то сдвигов с земельной реформой. Ельцин в отличие от предшественников не организовал свои совпартшколы, не выпустил в жизнь десятки тысяч малых молодых Ельциных. Он не клонировал самого себя, поэтому исполнять реформу, защищать фермера буквально некому.

-- А нынешние так называемые молодые реформаторы из ельцинского окружения? Есть на них надежда?

-- Они не развернуты к земле. В то же время, если бы Ельцин не взял этих двоих, Чубайса и Немцова, то его песенка была бы спета. Они его спасли, он их любит. Но это единичные вкрапления, а не аппарат, способный переворачивать жизнь на местах. Я очень ценю этих даровитых людей, но их «звездность» говорит о таком голоде аппаратном, о таком отсутствии людей, на которых Ельцин мог бы опереться... Просто жуть берет. Немцов рос на моих глазах. Я видел, как он привозил из кремлевского буфета в Нижний Новгород буквально три сосиски, потому что есть было нечего. Для дочки, для жены и для меня -- гостя. Абсолютный голод был в Нижнем Новгороде. Это девяностый год... И знаю, насколько это талантливая, страстная и ликующая изнутри натура. Конечно, Немцов это человек петровской формации. Такой вот Меньшиков без воровства последнего, но так схож с ним по жизнелюбию, по гедонизму, блеску таланта. Недаром и королева английская его полюбила, и Клинтон был в восторге... Дай Бог ему здоровья! Но мы с вами говорим об аппарате, действующем в такой глухомани, куда ворон костей не заносил. А это не команда из двадцати человек.

-- Неужели такая очевидная идея -- о необходимости нового аппарата -- не приходит в голову команде реформаторов в Кремле?

-- Я был у Чубайса, предложил ему идею создания Всероссийского центра аграрной реформы, создания аппарата с вертикальными ответвлениями сверху донизу.

-- Лукашенко создал у нас свою вертикаль, и достаточно жесткую.

-- Потому что он не мыслит без нее осуществления своей власти. А вот Чубайс мне сказал: нет, это не тот путь, а если есть проблемы -- решай их в министерстве сельского хозяйства. Вы понимаете, есть люди совершенно равнодушные к футболу. Так вот, я равнодушен к футболу, а Чубайс -- к сельскому хозяйству. Но мое равнодушие социально не опасно, а вот равнодушие реформаторов оборачивается тем, что они отдают это гигантское и жизненно важное поле деятельности другому фронту, все той же номенклатуре.

-- Может быть, они считают, что экономика, финансы, банки, изменения в этих сферах потянут за собой село?

-- Кое-что они в деревне починили. Они разогнали воровские продовольственные корпорации, действовавшие под опекой губернаторов. Но у человека на селе по-прежнему нет своей земли, нет возможности заложить ее в банке, завещать ее сыну. Нет возможности кормиться за счет собственности на землю.

-- Вы много раз бывали в Беларуси... Какой наша страна видится сегодня из Москвы? Тем более, о наших делах сегодня много толкуют...

-- Я был на конференции, посвященной семидесятилетию со дня рождения Алеся Адамовича. Это был очень концентрированный, высококвалифицированный и вместе с тем откровенный разговор, который составил бы честь любому большому городу. Что касается ваших известных дел, то я знаю о них главным образом по передачам того же ОРТ. И думаю о комизме ситуации, когда среднеевропейская по размерам страна, то есть большая страна, начинает свифтовскую по сути войну с никому не известным парнишкой, написавшим в следственном изоляторе покаянное письмо на имя президента Лукашенко.

-- Вы имеете в виду корреспондента ОРТ Анатолия Адамчука?

-- Да-да, его, Адамчука! Выясняется, что еще живы в вашем аппарате КГБ люди, действующие по рецептам Берии: «Вы дайте его мне, он завтра напишет все, что потребуется!». Оказывается, они еще у вас донашивают погоны, дотаптывают желтые, длинные, остроносые туфли свои подполковничьи. Вот это подлинное унижение страны -- такой провинциализм, такая убогость этих методов, с помощью которых выбиваются нужные признания от людей, по сути абсолютно ни в чем не виновных. Я профессионально десятилетиями переходил границу. Я становился липовым комбайнером и изучал таким образом достоинства комбайна «Дон». Я был свекловодкой, и крайком партии на Кубани скрипел зубами, но терпел мое влезание в проблему на протяжении целого лета. Я производил свои эксперименты с русской пшеницей. Я исследовал всю цепь производства и сбыта картофеля. ЦК КПСС крайне негативно относился к моим упражнениям, но никогда меня не сажали в тюрьму. Меня выгоняли из «Правды», но никто не говорил, что я лгу, от меня не требовали просьб о прощении. И если бы меня тогда посадили в тюрягу в Гродно, это была бы известная социальная потеря. А вот у вас продолжается свифтовская ситуация -- жалкая, убогая, комичная. А в общем, я обрадовался тому, как ваша власть среагировала на пробу на вшивость. Лучше уж так, чем нам казнить себя этим принудительным слиянием, этой любовью взасос. Я очень сочувствую ребятам, сидящим в ваших тюрьмах, сочувствую Павлу Шеремету, его родным, я не хочу, чтобы они кормили вшей в кутузках, поймите меня правильно, но лучше уж пускай будет так, чем мы бы потом тянули на своем горбу этот придурковатый, интеллектуально дебильный строй. Нам это не нужно! Такая дружба срамит Россию! Для меня количество извилин в мозгах власти на первом месте.

-- Но ежели не хватает этих самых извилин?

-- Тогда живите с теми, что есть,-- это ваши проблемы. Кстати, ваши руководящие кадры не всегда были так дебильны. Ваш же белорусский выходец, секретарь ЦК КПСС Зимянин, любил говаривать: «Черниченко оправдывает свою фамилию, он чернит нашу действительность». Но даже в те времена партийного всевластия и террора он не мог меня посадить. А Шеремет-то и не совершил ничего противоправного -- вот в чем кошмар вашей ситуации!

-- Увы -- наше общество не протестует...Может быть, это одно из проявлений провинциализма?

-- Вот это-то и страшно! Но столичность -- это не красота улиц, экологичность и симпатичность такого тихого, замершего где-то в начале милых шестидесятых годов города, когда у нас в Москве еще стояли три тополя на Плющихе. Я очень люблю ваш город, особенно такой осенней порой. Но столичность -- это когда уважается человек, уважаются его права, когда люди улыбаются друг другу, когда они знают, что никто безвинно не томится в тюрьме.

-- У нас народ запуган, открыто протестует небольшая часть интеллигенции, молодежи. Многие люди понимают несправедливость ситуации, но они боятся...

-- Вот это и есть провинциализм самый настоящий, это страх! И еще провинциализм проявляется в обилии руководящих лиц на телеэкране. Эта традиция напоминает режимы Дювалье, Сомосы, Батисты, Чаушеску...

-- Есть у нас и обида на Россию... Ее реакция такая вялая, неопределенная...

-- Да, это плохо! Но вот в Москве писательская организация насчитывает тысячу четыреста человек, и я председатель Союза писателей Москвы. И мы с большим возмущением отреагировали как на попрание ваших человеческих прав, так и нашего российского достоинства. И эта наша позиция неизменна. Мы же видим, какого рода бабочки слетаются на ваши властные огоньки. Не надо быть Конфуцием, чтобы определить, если к тебе едет Жириновский с Зюгановым, будь бдителен.

-- У нас промелькнуло сообщение, что якобы Коржаков приглашается в Беларусь «на работу по специальности».

-- У вас сейчас на работе по специальности находится самая черная фигура наших московских семидесятых-восьмидесятых годов. Не хочу, чтобы он затаскал по судам газету, потому и не называю его имя. Тоже ваш выдвиженец. Он был на третьих ролях в центральном партийном аппарате, но по услужливости, по доносам, по стукачеству -- первым. Россия избавилась от него. У вас же его подобрали и соответствующим образом снова встроили во власть. Даже ЦК в годы перестройки с брезгливостью убрал его из своего аппарата, где он занимал должность заместителя заведующего отделом. При мне он ходил и говорил: «Ради Бога, хоть за что-нибудь уцепиться! Хоть в какую-нибудь редакцию в отдел писем устроиться помогите!». Он был раздавлен необходимостью вернуться на родину. А через несколько месяцев он уже заложил Василя Быкова, благороднейшего из писателей и своего земляка по крови. Абхазцы за такую вещь лишили бы его гениталий. За измену роду! Двадцатилетний Быков проливал на фронте кровь за родину, а он его, тоже белорус, учил, как следует нравственно освещать войну. Такова степень низости, растленности существа. И вот в Москве его нет, он списан, даже в мусорных ящиках не найдете! Кто его поднимает, кто выволакивает, кто роется в мусорных корзинах наших кадровых отбросов? Вот опять ответ на ваш вопрос о провинциализме...

-- Да это уже не провинциализм... Это что-то другое...

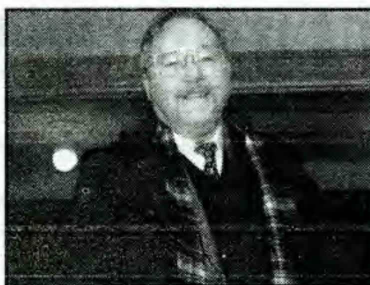
-- Ну вы знаете, я же специалист больше по сельскохозяйственным проблемам. Так что вы лучше сами определения поищите.

ЛИТВА

В ВИЛЬНЮСЕ ИЩУТ АГЕНТОВ КГБ

Александр ВЛАСКИН

В конце минувшей недели началась регистрация кандидатов на пост президента Литвы. Президентские выборы в Литовской Республике назначены на 21 декабря. Девять политиков уже заявили о своем желании баллотироваться на пост главы государства.



Наибольшие шансы на победу имеют председатель Литовского сейма Витаутас Ландсбергис, американец литовского происхождения известный эколог Валдас Адамкус, а также бывший генпрокурор республики Артурас Паулаускас. Опросы общественного мнения показали, что из всех возможных кандидатов на президентский пост наибольшей популярностью пользуется нынешний глава государства Альгирдас Бразаускас. За него высказались более 60% респондентов.

Как обычно, предвыборная гонка сопровождается скандалами. Все настойчивее становятся слухи о том, что Ландсбергис -- признанный претендент N2 -- с 1950 года являлся сотрудником КГБ. Говорили о возможности такого факта уже очень давно, но сегодня обвинения звучат настолько громко, что требуется проверка архивов спецслужб для подтверждения (или опровержения) этой информации. Сам же Ландсбергис слухи о своем сотрудничестве с пресловутым комитетом называет инсинуацией и подозревает в подлоге Аудрюса Буткявичуса, бывшего министра охраны края, депутата сейма и своего яростного оппонента, ранее замеченного в мошенничестве и лишенного депутатской неприкосновенности. Но даже если вина председателя сейма доказана не будет, скандал все равно бросит тень на его репутацию и обернется снижением политической популярности на ближайшие несколько лет.

Для стран бывшего соцлагеря «фактор КГБ» еще долго будет играть роль одного из главных инструментов в политических интригах (достаточно вспомнить недавнее «дело Олексы» в Польше). Почему этот фактор не действует, например, в России и Беларуси? Потому что в большинстве союзных республик партноменклатура в социальном плане стояла над КГБ. Попробуйте обвинить Ельцина в сотрудничестве с Лубянкой, -- вас засмеют.

Этот-то элемент взаимоотношений и использовал в своей игре Альгирдас Бразаускас. Сам по себе отказ участвовать в предвыборной гонке наделал немало шума, а если еще учесть и фон, на котором это происходит... Свой шаг Бразаускас объясняет тремя основными причинами: 1) в 65 лет уже очень хочется удалиться на покой, да и следует дать дорогу молодым политикам; 2) прямое его отношение к советской номенклатуре серьезно подрывает имидж страны в мире; 3) полномочия главы государства слишком ограничены для того, чтобы проводить самостоятельный политический курс в условиях, когда большинство в сейме принадлежит возглавляемым Ландсбергисом правым.

Уход Бразаускаса с политической арены, скорее всего, глубоко продуманный шаг, сделанный в расчете на долгосрочную перспективу. Бразаускас еще не сказал, кого поддержит на выборах (чаще других называют экс-генпрокурора), но уже видно, кому он спутал карты. «Фактор КГБ», впервые использованный Ландсбергисом против первого премьера Литвы Казимиры Прунскене, по иронии судьбы ударил по нему же. И в этот момент Бразаускас уходит с политической сцены, подчеркивая свое бесспорное моральное превосходство: пусть я бывший партократ (о чем сожалею), но он-то -- рядовой агент охранки.

БЛИЖНИЙ ВОСТОК

В ЗОНУ ИНТЕРЕСОВ «ГАЗПРОМА» ВТОРГАЕТСЯ ПЕНТАГОН

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Пока правительства стран ЕС концептуально оформляли свое недовольство по поводу последнего окрика из-за океана (касающегося иранского контракта французской компании Total), авианосец 6-го флота США «Нимиц» взял курс на южный сектор Персидского залива.



Боевая задача экипажа «Нимица» представлена Вашингтоном как попытка пресечь налеты иранской авиации на базы оппозиционной иранской группировки «Муджахидин Хальк», расположенные в зоне безопасности на юге Ирака. Американцы, впрочем, лукавят. Подобное объяснение тактической задачи едва ли отражает ее скрытый стратегический смысл. В противном случае она была бы вполне по силам для одного-двух кораблей, входящих в состав дислоцированной в заливе ударной группировки ВМС США. «Нимиц», следовательно, сориентирован на нечто большее. Поэтому вполне уместно предположение европейских наблюдателей: командование авианосца получило от Госдепартамента прямое указание сорвать контракт, предполагающий разработку газового месторождения Южный Парс на морском шельфе Ирана. Речь идет о контракте, заключенном две недели назад иранской компанией National Tehran Oil Company с международным консорциумом в составе французской компании Total, малазийской Petronas и РАО «Газпром»(«БДГ» писала об этом в N65/408).

Эта сделка, подпадающая под действие закона Д'Амато-Кеннеди, который направлен против фирм, вложивших в течение полугода более $40 млн. в иранскую экономику (контракт по Южному Парсу оценивается в $2 млрд.), вызвала возмущение Вашингтона. Ответ на угрозу применения карательных санкций против Total & К последовал незамедлительно. Вашингтон, пожалуй, не ожидал столь решительного отпора со стороны Франции и некоторых стран ЕС, не имеющих принципиальных претензий к закону Д'Амато, но готовых спорить по поводу сферы его применения и раздраженных постоянными директивами Белого дома. К единому европейскому хору присоединился голос Москвы, охраняющей внешние интересы «Газпрома» (Борис Ельцин: *«Мы подписали этот документ и ни шагу назад не сделаем»*), и не только «Газпрома».

Связь с Парижем и Лондоном, окрепшая после вступления России в одноименные клубы и визитов французского президента Жака Ширака и британского премьера Тони Блэра, позволяет Москве отстоять «иранские» интересы своего ВПК. Если месяц назад России было сложно tet-a-tet дискутировать с США по поводу якобы поставляемых в Иран компонентов ракетно-ядерного оружия, то теперь задача упрощается. Вливаясь в общеевропейский фронт под лозунгом «Европа --- для европейцев», Россия, не желающая сворачивать военно-техническое сотрудничество с Тегераном и одновременно сохраняющая инвестиционную зависимость от США, пытается расширить поле своей деятельности.

Прямого столкновения амбиций США с гордыней Европы, впрочем, не последовало. Госдепартамент США отложил санкции на черный день и занял компромиссную позицию. Но для срыва сделки тут же решил реализовать иную схему, продиктованную текущими событиями на Ближнем Востоке. Интерес Вашингтона сосредоточился на воздушных налетах, недавно совершенных иранскими ВВС на лагеря марксистской оппозиции, расположенные в зоне безопасности на юге Ирака.

Две зоны безопасности, созданные на территории этой страны сразу после окончания войны в заливе (1991 г.), по замыслу США, должны были защитить иракские меньшинства от багдадского геноцида. Вскоре в пределах этих двух «карантинов», один из которых предназначался для курдов (на севере Ирака), другой -- для шиитов (на юге), обосновались, помимо иракской оппозиции, другие узкие формирования. Северную зону безопасности пополнили подразделения Курдской рабочей партии (КРП), в южной расположились лагеря иранских марксистов.

Одна из основных целей КРП -- вооруженное противостояние Турции. Вашингтон, стратегический союзник Анкары, естественно, не возражал против регулярных рейдов турецкой армии в северный Ирак. Более того -- он активно отстаивал перед Европой действия Анкары, объясняя их необходимостью борьбы с «курдскими террористами». Аргументы европейцев, возмущенных гибелью мирного населения Иракского Курдистана, на фоне обоснований США казались малоубедительными. Практикуемые в этом вопросе «двойные стандарты» Вашингтона неоднократно всплывали на поверхность. В частности, в прошлом году -- в связи с вылазкой в зону безопасности войск Саддама Хусейна, завершившейся памятным залпом американских ракет по Багдаду.

В конце нынешнего сентября турецкая армия приступила к очередной операции против курдских повстанцев. Чем незамедлительно воспользовался Тегеран, посчитавший, что шум баталий на севере Ирака несколько отвлечет всеобщее внимание от карательных мер, направленных против обосновавшейся в южной зоне безопасности марксистской оппозиции. США не пришлось искать иной повод для срыва ненавистной газовой сделки. Тегеран сам поставил под удар многообещающий контракт своей корпорации.

Выдвижение на боевую позицию авианосца «Нимиц» в Тегеране оценили вполне адекватно. После соответствующей ноты своего руководства Иран развернул крупномасштабные маневры в заливе и вывел на боевую позицию ударную группировку своих ВМС, включая купленные у России три подлодки класса Kilo. Желание Тегерана, фактически бросающего Вашингтону вызов, наверное, способно было бы вызвать определенное одобрение ограниченных в средствах европейских «американофобов», но по сути оно поставило под вопрос реализацию выгодного для «Газпрома» и компании Total контракта. Вдобавок ко всему Иран принял решение ввязаться в борьбу против талибов. Все названные факторы могут привести к малопредсказуемым последствиям в этом регионе, напоминающем в этническом плане лоскутное одеяло.

РОССИЯ

ЗЕРНОВОЙ БУМ ПРЕВРАЩАЕТСЯ В БУМЕРАНГ

Анатолий МИХАЙЛОВ

По утверждению руководства Минсельхозпрода РФ, итоговый показатель валового сбора зерна в России в 1997 году превысит 80 млн. т (в весе после доработки). Этот прогноз послужил основанием для оптимистичного заявления Ельцина о возврате России «славы великой зерновой державы» и о намерении продать за рубеж порядка 10 млн. т хлеба.

Однако эту уверенность правительственного кабинета тут же попытались развеять специалисты. Как считает вице-президент Российской академии сельскохозяйственных наук Анатолий Шутьков, гордость некоторых защитников реформ в связи с относительными успехами растениеводства и, следовательно, возможностью зернового экспорта России выглядит нелепо, поскольку страна по-прежнему зависима от импорта. «*Изменилась лишь его форма*, -- отметил ученый. -- *Теперь ввозится не кормовое зерно для отечественного скота и птицы (что обеспечивало работой сотни тысяч россиян), а закупаются готовые мясные и молочные продукты, чем поддерживаются зарубежные сельхозпроизводители*». Объемы этого скрытого зернового импорта составили в 1995-1996 годах 40 млн. т и, по словам Шутькова, стремительно растут, о чем свидетельствуют как засилье на российских прилавках импортного продовольствия, так и расчеты ученых.

Скептические выводы вице-президента Россельхозакадемии отчасти подкрепляются статистическими выкладками. Согласно данным Госкомстата, по состоянию на 4 октября аграрный сектор РФ собрал в первоначально-оприходованном весе 82,6 млн. т зерна (без кукурузы), но при его доработке и закладке на хранение будет потеряно от 8 до 12% валового сбора. Итоговая цифра по зерну (70 млн. т), действительно, заставляет усомниться в возможности зерновой интервенции России. Следует отметить, что в прошлом году при урожае 69,3 млн. т (против 116,7 млн. т в 1990 году и 104 млн. т --- в 1991 году) импорт составил порядка 20 млн. т.

Скептически оценивают перспективы российского урожая и на Западе (преимущественно брокеры). С одной стороны, хороший зерновой урожай ожидается во многих странах Восточной Европы, поэтому российские успехи, скорее всего, объясняются природными причинами, а не результатами действия рыночных механизмов в сельскохозяйственном секторе. С другой стороны, прогнозируемый сельскохозяйственный подъем в Восточной Европе уже отразился на ценах, установившихся на низком уровне, и возможный российский экспорт не окажет на них сколько-нибудь серьезного влияния. «*Я буду очень удивлен, если они продадут 10 миллионов тонн*»,-- отметил Ричард Мэхью, брокер лондонской товарной фирмы GNI по зерновым фьючерсам (Financial Timse). Однако российские планы по зерновой экспансии все же вызвали на западных товарных биржах легкую панику, и теперь уже можно говорить о «негативном психологическом воздействии» России на мировой рынок, связанном с тем, что эта страна впредь не собирается возглавлять списки крупнейших потребителей зерна.

Между тем падение мировых цен на зерно, скорее всего, не слишком благоприятно отразится на российских сельхозпроизводителях. Отсутствие же развитой инфраструктуры внутреннего зернового рынка затруднит реализацию зерна и в конечном итоге может привести к дополнительному падению цен на него. По данным Минсельхозпрода, в сравнении с показателями аналогичного периода прошлого года стоимость тонны зерна снизилась на RUR 150-200 тыс. и в настоящее время составляет RUR 850-900 тыс. (пшеница 3-го класса), а цена фуражной пшеницы упала до RUR 400-500 тыс. против RUR 750 тыс. за тонну в прошлом году. Иными словами, сельскохозяйственный подъем не сделал российского крестьянина богаче, если не сказать больше: он ударил по сельхозпроизводителю бумерангом.

РЫНОК ОРУЖИЯ

ИСЛАМ И ИНДУИЗМ ПРОДОЛЖАЮТ ВООРУЖАТЬСЯ

Отдел международной информации «БДГ»

На прошлой неделе завершился визит в Москву министра обороны Индии Мулаяма Сингха Ядава. Пятидневная программа его пребывания в России была целиком посвящена вопросам военно-технического сотрудничества Москвы и Дели. Кроме прочего, состоялся смотр военной техники на полигонах под Петербургом и Москвой.

Этот визит хорошо вписался в российско-индийскую долгосрочную программу военно-технического сотрудничества до 2000 г. и в исторический контекст: продолжающееся уже более 30 лет «братство по оружию» не ослабевает. Сегодня Индия является основным потребителем продукции российского ВПК. Что касается упомянутой программы, то она -- единственная в своем роде (подобная программа подписана Москвой только с Дели) и предполагает беспрецедентные масштабы торговли -- $8-10 млрд.

Выразив удовлетворение реализацией ранее заключенного контракта на поставку самолетов Су-30 на общую сумму $1,8 млрд. (в свое время на их закупку у Минобороны не оказалось денег), стороны перешли к дальнейшим переговорам, которые определялись широтой российского предложения. Был обсужден вопрос о закупке Индией партии вертолетов Ка-30 для индийских ВВС, двух подводных лодок стоимостью $800 млн. каждая, нескольких фрегатов. Особенный интерес гостя из Дели привлекли великолепные зенитно-ракетные комплексы С-300 ПМУ-1, по эффективности превосходящие американский аналог «Пэтриот» (коэффициент вероятности поражения цели в боевых условиях для комплекса «Пэтриот» составляет 0,4-0,6, для российской установки -- 0,8-0,95). Россия уже совершила определенный прорыв в продажах С-300 ПМУ-1, подписав сделку с Кипром, которая мгновенно вызвала негативную реакцию Турции и предостерегающие заявления из Вашингтона.

Как полагают военные эксперты, гвоздем программы в уникальной по своим объемам сделке является продажа тяжелого авианесущего крейсера «Адмирал Горшков», пока еще приписанного к российскому Северному флоту. В случае положительного решения вопроса этот будет первый проданный иностранному государству корабль подобного типа.

Сделка, которая обещает явные выгоды, не может, впрочем, не вызывать определенной озабоченности Москвы. Во-первых, возможна негативная реакция Запада. Во-вторых, «братство» с Индией способно нанести ущерб торговле, например, с Китаем, а главным образом -- с Пакистаном. России приходится учитывать историческую и этническую специфику региона: после ухода английской администрации в 1947 г. прежде единый колониальный субконтинент распался на два враждующих государства -- индуистскую Индию и мусульманский Пакистан. Таким образом, в рукопожатия с Исламабадом в ближайшей перспективе Москва не будет вкладывать серьезного содержания. Зато Украина, видя в Пакистане одного из своих фаворитов в торговле военной техникой, укрепляет «братство» со стратегическим противником России.

НОВОСТИ

ЦЕНОВАЯ ТАКТИКА И ПОЛИТИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ

Отдел информации «БДГ»

10 октября в республике вновь произошло повышение цен на алкогольные изделия. Повысилась стоимость всех видов настоек, вин, бренди, коньяков, шампанского -- всего отечественного ассортимента спиртного, кроме белой водки.

В результате повышения и с учетом взимаемого пятипроцентного налога, цены в зависимости от наименования и марки изделия возрастут на 5-10 тыс. руб. за бутылку. Специалисты объясняют очередное повышение цен прежде всего продолжающимся ростом инфляции. Еще одна причина, по их мнению, заключается в том, что цены на алкоголь в Беларуси значительно ниже, чем в соседних государствах, что порождает его контрабандный вывоз.

По словам одного из сотрудников Госкомцен, повышение вызвано тем, что после введения в июле минимальных отпускных цен на алкогольные изделия цена на водку повышалась уже дважды. Ее цена возросла в среднем на 23 процента. Теперь необходимо «подтянуть» до такого же уровня и цены на остальные алкогольные напитки. При этом, как отметили в Комитете цен, многие предприятия-производители уже самостоятельно повысили минимальные отпускные цены, и их новое распоряжение не коснется.

КАК ПОВЫСИТЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ?

Ответы на этот вопрос и другие вопросы прозвучали на прошедшем 8 октября семинаре «Актуальные вопросы внешнеэкономической деятельности». Семинар, организованный Группой «ЮНИТЕР», собрал директоров, руководителей внешнеторговых и финансовых подразделений, главных бухгалтеров ведущих предприятий белорусской станкостроительной отрасли.

Среди тем, затронутых на семинаре, особый интерес для участников представили: практика экспорта и импорта, осуществление бартерных операций и зачетов, специфика работы с внешнеторговыми агентами, а также практические рекомендации по осуществлению внешнеторговой деятельности в условиях существующих в республике таможенных, налоговых и валютных норм и ограничений.

«Значение и польза подобных семинаров -- в их конкретном прикладном характере, -- заявил «БДГ» директор по развитию Группы «ЮНИТЕР» Валерий Малаховский. -- *Участники получают не только общую информацию о проблемах, которые могут возникнуть в практике внешнеэкономической деятельности. В ходе семинара они, как правило, находят для конкретных экспортно-импортных сделок своих предприятий нестандартные варианты осуществления, при которых многие типичные проблемы внешней торговли просто не возникают».*

Все участники увезли с собой пакет материалов с необходимыми документами и конкретными рекомендациями. В планах Группы «ЮНИТЕР» проведение подобных семинаров для предприятий других отраслей белорусской промышленности.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРИВАТИЗАЦИЯ: ОТВЕТ ИЗВЕСТЕН ЗАРАНЕЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

В начале прошедшей недели в Администрации президента состоялось совещание, посвященное вопросам приватизации. В нем принял участие премьер-министр Сергей Линг и глава администрации Михаил Мясникович. Мы попросили Михаила Владимировича высказать свое мнение о ходе и путях приватизации в республике.



-- Михаил Владимирович, программа приватизации на нынешний год фактически не выполнена. При том, что в бюджете поступления от приватизации были запланированы в 500 млрд. белорусских рублей, реальный размер поступлений к настоящему времени составил немногим более 50 млрд. Чем, на ваш взгляд, это можно объяснить?

-- По поручению президента мы недавно провели специальное совещание, где рассмотрели все эти вопросы. Речь идет не о плане приватизации. В таком деле вообще абсурдно говорить о каких-то планах или программах. Мы хотим создать такие механизмы, чтобы приватизация не зависела от планов и программ. Чтобы она была реальной.

Скажем, имеется предприятие, имеется инвестор. Инвестор выдвигает определенные требования -- мы эти требования рассматриваем. Сначала происходит корпоратизация, потом возможна полная или частичная приватизация. В конце концов, государство -- собственник, и от этого никуда не денешься.

-- Но все-таки, есть ли сейчас у правительства некая концепция, в соответствии с которой будет проводиться приватизация?

-- Речь идет о том, чтобы определиться. Если, к примеру, есть некое градообразующее предприятие, то, наверное, нужно, чтобы были сохранены профиль этого предприятия, рабочие места. Нужно делать все, чтобы не возникло социального взрыва или других нежелательных социальных последствий.

В случае, если предприятие не является градообразующим, если это, к примеру, предприятие коммунальной собственности с небольшим числом рабочих мест -- может быть, и не следует ставить вопрос о сохранении профиля или тех же рабочих мест. Нужно, чтобы по каждому отдельному предприятию был составлен отдельный план его приватизации. Например, появляется у нас инвестор, просит тракторный завод. А в нашем банке данных к этому времени должен быть готов план приватизации тракторного завода.

-- А вообще, возможен вариант, когда будет приватизирован тракторный завод?

-- Тракторный завод сейчас работает над акционированием. Это, конечно, не значит, что его акции уже завтра будут проданы или переданы кому-то. Речь идет о том, что если мы хотим войти в мировую систему хозяйственных связей, то должны уже сейчас начинать работать по общемировым принципам. Если тракторному заводу нужно найти инвестора и инвестор заявит, что готов дать деньги за определенный пакет акций -- то мы будем рассматривать этот вопрос.

-- Возможна ли приватизация того же тракторного или других крупных предприятий хотя бы теоретически?

-- Еще Верховный Совет 13-го или 12-го созыва утвердил перечень предприятий, которые остаются в особом положении. К ним отнесены железнодорожные коммуникации, трубопроводы, все, что связано с разработкой недр. Для этих предприятий установлен особый порядок приватизации. А все остальные -- пожалуйста, почему нет. Так что, на мой взгляд, никакой трагедии с приватизацией тракторного нет.

В принципе этот процесс идет, но нужен нормативный акт, который бы определял все условия. Поэтому президент дал задание, чтобы был подготовлен проект соответствующего декрета. Декрет установит порядок большой и малой приватизации. Конечно, можно выставить на продажу любое предприятие. Мы сможем выставить сейчас какой-нибудь химический завод или что-нибудь подобное. Но что толку его выставлять, если никто не купит? Хоть тысячу раз выставляй -- пользы не будет. Если нет инвестора или нет денег, то зачем приватизировать это предприятие. Государство не будет продавать или отдавать принадлежащую ему собственность за какую-то символическую цену. Если продаем что-то, то хотим получить нормальные деньги, которые бы оправдали эту продажу.

-- Стоит ли ждать, что в следующем году процессы приватизации както ускорятся или все останется по-прежнему?

-- Все зависит от инвестиционного климата. Чтобы проводилась приватизация, нужно, чтобы инвесторы хотели и не боялись вкладывать деньги.

МНЕНИЕ

БЕЛОРУССКИЙ ПУТЬ К ИНВЕСТИЦИЯМ

Станислав БОГДАНКЕВИЧ, председатель Объединенной гражданской партии, профессор

Как свидетельствует мировой опыт, для стабильного улучшения жизненного уровня населения страны с переходной экономикой необходимо обеспечить реальный экономический рост порядка 6-10% в год и существенный рост эффективности производства. Объективным показателем крайне низкой эффективности белорусского производства является тот факт, что согласно «Отчету о мировом развитии за 1995 год» на единицу потребляемой энергии у нас производится почти в 2,5 раза меньше ВВП, чем в среднем в группе стран с таким же доходом, как и Беларусь.



В связи с этим приоритетными инвестициями должны стать вложения в новейшие технологии, а также в экспорт. Мировой опыт свидетельствует: наряду с созданием конкурентной рыночной среды и крупномасштабными мерами по подъему эффективности использования основных фондов ежегодные инвестиции в экономику должны составлять примерно 30% от ВВП.

Инвестиции в Беларуси в основной капитал (в процентах от ВВП) составляли: 1995 г. -- 18,7%; 1996 г. -- 15,2%; январь--июль 1997 г. -- 14,6%. При этом инвестиции в производственную сферу составляют менее 10% от ВВП (за январь--июль 1997 г. -- 8,4%). У Беларуси есть лишь один способ увеличить инвестиции до уровня 30% от ВВП -- крупномасштабное улучшение делового климата, что позволило бы привлечь как иностранных инвесторов и иностранных кредиторов, так и национальный частный бизнес, включая репатриацию капитала, ранее вывезенного за границу.

30% от ВВП -- это сегодня $3,5 млрд. По оценке за текущий 1997 год в экономику, включая непроизводственный сектор, будет вложено менее половины требуемой суммы, в том числе в производственный сектор -- примерно $1 млрд. Причем доля иностранных кредитов и прямых иностранных инвестиций составит лишь около 2% от суммы инвестиций. Учитывая реальное снижение уровня жизни, увеличение удельного веса инвестиций за счет сокращения потребления не только не желательно, но и трудноосуществимо. Единственными реальными источниками роста необходимых инвестиций остаются иностранные кредиты и иностранные прямые инвестиции, а также возможная репатриация вывезенного за границу национального капитала. Страна должна поставить перед собой и решить непростую задачу -- ежегодно привлекать из-за рубежа порядка $1,5 млрд. в соотношении: прямые инвестиции -- $500 млн., кредиты -- $1 млрд.

Эта задача в принципе вполне решаема. Беларусь с ее исключительно выгодным географическим положением, тесными связями как с традиционным восточным, так и с богатым западным рынком, неплохой производственной инфраструктурой, квалифицированной и дисциплинированной рабочей силой, незначительной по мировым стандартам внешней задолженностью обладает огромным потенциалом для расширения притока иностранного капитала в форме как прямых инвестиций, так и кредитов. Для его реализации нужна лишь политическая воля, команда профессионалов-реформаторов, ясно представляющих пути решения этой проблемы, и строго выверенная программа действий, в основе которой лежит создание условий и ориентация любых субъектов хозяйствования на получение максимальной прибыли, использование ее на накопление и высокоэффективные инвестиции.

Что подразумевается под «хорошим инвестиционным климатом»? Прежде всего создание в стране такой деловой среды, которая обеспечивала бы любому инвестору (как внутреннему, так и иностранному) максимальный доход при минимальном риске, где вопросы разрешений на инвестиции, приобретение земли или акций, формирование цен, налоговые и иные платежи решаются прозрачными, обязательными для всех и безусловно стабильными законами, а не исполнительными органами власти, где не требуются специальные обращения к государственным чиновникам и «стимулирование».

Главное, что необходимо гарантировать: макроэкономическое равновесие; либерализацию цен, демонополизацию и приватизацию; прозрачные и справедливые правовые основы и высокий уровень экономической свободы для предпринимательства; высокую степень реальной безопасности частной собственности; прозрачное и справедливое налогообложение; более высокие в сравнении с другими странами с переходной экономикой реальные доходы на вложенный капитал на белорусском рынке.

Макроэкономическое равновесие -- это прежде всего низкий уровень инфляции и стабильный валютный курс. Равновесие между совокупным спросом и внутренним производством, между спросом и предложением инвалюты достигается прежде всего строгой денежно-кредитной политикой; отказом от политики кредитной экспансии и заниженных процентных ставок; введением жесткой финансовой и бюджетной дисциплины вплоть до банкротства для всех без исключения предприятий, включая государственные; открытой внешнеторговой политикой; конкурентным ценообразованием; введением режима свободной текущей конвертируемости белорусского рубля по единому курсу, формируемому под действием ничем не ограниченных рыночных спроса и предложения.

Первичным условием для достижения макроэкономического равновесия, с одной стороны, является отказ президента и правительства от вмешательства в деятельность Национального банка, прежде всего в вопросы денежно-кредитной эмиссии, рефинансирования коммерческих банков (только через аукционы), процентную политику и валютное регулирование; с другой -- обеспечение режима строжайшей экономии, ограничение дефицита государственного бюджета 2% от ВВП. При этом максимальный внешний долг страны за счет инвестиций в новейшую технологию и экспорт мог бы быть увеличен до $4 млрд. (до 30% от ВВП).

Либерализация цен, демонополизация экономики и приватизация -- важнейшие слагаемые, без которых невозможно достижение успеха в привлечении крупных инвестиций и создании конкурентной экономической среды. Цены -- главный, если не единственный ориентир для эффективного размещения ресурсов. Сегодня в Беларуси оценка подлинной эффективности того либо иного производства крайне затруднена из-за искажений цен в силу инфляции, завышенного обменного курса, льготирования, субсидирования, различных внутренних ограничений и незавершенности структурных преобразований. Цены должны формироваться не под влиянием правительственных решений, а в силу действия конкурентных рыночных сил, отражая реальную потребность рынка в определенных товарах и услугах и обеспечивая максимальную эффективность инвестору и экономический рост.

О неэффективности административного регулирования цен свидетельствует, например, следующий факт. В Украине и России, где цены формируются свободно на базе спроса и предложения, за первое полугодие нынешнего года уровень цен повысился соответственно на 5,4% и 8,4%, а в Беларуси, где они регулируются государством, потребительские цены выросли на 41,3%, а цены производителей промышленной продукции -- на 65%. Эффективная рыночная экономика без свободного конкурентного формирования цен немыслима. Для создания конкурентной среды необходима максимальная демонополизация экономики. Монополистические рыночные структуры, прежде всего розничные, оптовые торговые и снабженческие организации, монопольные образования в жилищном секторе и другие необходимо упразднить.

Однако демонополизация сама по себе недостаточна. Необходима широкая приватизация, а также снятие всяких препятствий для развития частного предпринимательства, в том числе барьеров на пути создания и закрытия предприятий, вывоза прибылей и капитала. Демонополизации на внутреннем рынке продукции таких наших крупных предприятий, как автомобильного, тракторного и других заводов-монополистов, работающих в основном на экспорт, можно было бы добиться путем обеспечения внешней открытости рынка, сохранив на первом этапе лишь небольшую защиту от производителей из-за рубежа. Разумеется, в тех структурах, где демонополизация невозможна, контроль за монополистами должен быть сохранен. Кроме того, требуется ликвидация любых факторов, искажающих уровень цен, естественную реальную рентабельность производства, стоимость банковского (денежного) капитала, как то: льготирование, субсидирование, материальная поддержка неэффективных предприятий в любой форме, неодинаковое, неравновеликое и нестабильное налогообложение.

Всякое искажение стоимости дезинформирует инвесторов, субъектов рынка, однако, что очевидно, не отменяет известное положение, согласно которому в принципе невозможно реально снизить цену на какой-либо товар ниже стоимости производства в целом для всего общества, для всей страны. Очевидно, одним из привлекательных для инвесторов аргументов в пользу инвестирования в экономику Беларуси было бы совершенствование Таможенного союза с Россией -- уменьшение или полная ликвидация налогов и тарифов на импортируемое оборудование и материалы для национального производства из третьих стран.

Важным слагаемым успеха является обеспечение любому инвестору полной свободы выбора: где инвестировать, что производить, как производить, какую численность рабочей силы сохранять, для кого производить, по какой цене и в какой стране продавать, а также права собственности на земельные участки для создания коммерческого предприятия. Частный бизнес должен быть защищен от дискриминационного применения нормативных актов, от предвзятых проверок контролирующих органов, от дискриминации в области кредитования, от «драконовских» штрафов и сумм арендной платы, от «выбивания» лицензий, разрешений, регистраций, согласований и других проволочек, от любой зависимости от доброй либо злой воли государственной бюрократии.

Цены не имеют экономического смысла, если субъекты рынка не платят по счетам, живут не по средствам. Длительные задержки платежей, характерные для нынешнего состояния нашей экономики, искажают цены и реальную эффективность инвестиций, приводят к неэффективному, расточительному использованию ресурсов. Жесткая финансовая дисциплина -- безусловная составляющая эффективной рыночной экономики. Без дисциплины и строгой имущественной ответственности нельзя создать привлекательную деловую среду для инвестора. Жесткая дисциплина предполагает отказ от субсидирования банкротов, включая и скрытую форму, посредством принудительного банковского кредитования, недопущения просроченных платежей между субъектами, широкого использования залогового права собственности на землю и недвижимость. Инструментом, безусловно гарантирующим соблюдение строгих финансовых отношений в экономике, выполнение заключенных контрактов, является только реальная угроза банкротства. Кроме того, должна быть отменена всякая иная очередность платежей, кроме календарной. Все платежные обязательства должны иметь одинаковую силу. Иного не дано. Это основа всякого бизнеса и частных инвестиций.

В конкуренции за инвестиционные ресурсы большую роль играет налогообложение. Задача улучшения инвестиционного климата требует создания в Беларуси хотя бы такой же налоговой среды, как в странах-конкурентах с аналогичным уровнем доходов на душу населения. Налоговая система Беларуси должна соответствовать международным нормам, быть прозрачной, справедливой, ясной для понимания и расчета платежей. Прежде всего следовало бы упразднить внебюджетные фонды и целевые налоги, кроме общепринятых в мировой практике. Уровень налоговой нагрузки на экономику у нас должен быть снижен как минимум в 1,5 раза. Должна быть также сокращена численность налогов, количество дифференцированных ставок по отдельным налогам, прекращена практика налоговых льгот для отдельных субъектов, осуществлен переход к международным стандартам бухгалтерского учета. Все конкурирующие субъекты хозяйствования и инвесторы должны быть поставлены в одинаковые условия хозяйствования, платить одни и те же налоги на аналогичные виды деятельности или доходы.

Очевидно, сокращение налогового бремени предполагает сокращение государственных расходов. Следовало бы исходя из опыта стран с таким же, как у нас, уровнем дохода ограничить государственные расходы 25% от ВВП. Одновременно с этим необходимо покончить с теневым президентским бюджетом (финансирование через управление делами президента), а также квазифискальным бюджетом, финансируемым через банковскую систему («кредитование» АПК, нерентабельных госпредприятий, жилищного строительства и т.п.). Для сокращения государственных расходов необходимо реформирование наряду с экономикой системы государственного управления, армии, милиции, социальной сферы.

Благоприятный инвестиционный климат предполагает наличие в стране реально функционирующей правовой, законодательной базы, особенно в отношении частной собственности, а также независимой от правительства судебной системы, обеспечивающей строгое соблюдение законов. Прозрачные и справедливые правовые основы должны гарантировать потенциальным инвесторам равные условия, в которых правила игры понятны и одинаковы для всех. При создании такой деловой среды Беларусь сможет реализовать свой безусловный шанс стать процветающей европейской страной.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЦЕНА ИНФЛЯЦИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Ситуацию, сложившуюся в банковской системе страны, комментирует исполнительный директор Ассоциации белорусских банков Михаил Ковалев:

-- Некоторое экономическое оживление, вызванное ростом целевых эмиссионных кредитов, повлияло на ситуацию в банковском секторе экономики следующим образом. Кредитные рублевые вложения коммерческих банков росли со скоростью 70,2%, то есть примерно так же, как и цены на промышленную продукцию (77,8%). Выросла доля долгосрочных кредитов в основном за счет кредитов на жилье, объем которых достиг 4,6 триллиона рублей.

Инфляция уменьшила долю проблемных кредитов до 13,4% от общей суммы активов. Особенно сократилась доля проблемных рублевых кредитов.

Доходы банков за первое полугодие составили 7,4% ВВП, или 10 триллионов рублей. В них преобладают процентные доходы (примерно 8 триллионов рублей). В себестоимости реализованной продукции процентные доходы банков составляют 4%, что в условиях инфляции не так уж много, то есть инфляционный налог достался не банкам, а бюджету. Население и субъекты хозяйствования потеряли от инфляции за восемь месяцев с учетом даже начисленных процентов 6,8 триллиона рублей. Фактически государство изъяло за 8 месяцев из карманов населения 2,4 триллиона рублей и из касс субъектов хозяйствования 4,4 триллиона. Такова цена инфляции.

Среди расходов банков также превалируют процентные расходы, хотя остальные (комиссионные и прочие) превышают зарубежный стандарт. Текущая прибыль за 8 месяцев невелика -- 0,4 триллиона рублей, что в сумме прибыли народного хозяйства составляет всего 1,1%. Средняя рентабельность банков (3,3%) существенно ниже рентабельности по экономике (10,5%). Одним словом, представления о высоких прибылях банков сильно преувеличены. За август банки получили прибыли всего 90,5 миллиарда рублей.

Продолжается тенденция снижения доходности ГКО (в августе она составила 39,2%). Тем не менее в активах банков ценные бумаги занимают значительную долю (4,7 триллиона рублей, или 16,5% от всех активов).

Резко сократились объемы рынка наличной валюты (в августе куплено 42 миллиона долларов и продано 20 миллионов).

В августе резко увеличился возврат валютной экспортной выручки, он составил 419,2 миллиона долларов, а это почти пятая часть выручки за восемь месяцев (2 миллиарда) при сумме экспорта за этот период более 4 миллиардов.

Валютные ресурсы в СКВ коммерческих банков на 1 сентября составили 1 миллиард долларов. Они распределяются между основными банками следующим образом: БелВЭБ -- 202 миллиона, «Приорбанк» -- 138,4 миллиона; БелПСБ -- 129 миллионов; БелАПБ -- 59,8 миллиона; «Белбизнесбанк» -- 44 миллиона.

Чистые иностранные активы коммерческих банков достигли 255,1 миллиона, что является рекордной цифрой; у Национального банка чистые иностранные активы с начала года выросли до 78,4 миллиона.

Средняя зарплата за август служащих банковского сектора составила 4,764 миллиона рублей, что меньше, чем у работников таможен (5,37 миллиона) и трубоукладчиков (5,169 миллиона).

КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 СЕНТЯБРЯ 1997 ГОДА (млрд.BLR)

№	Наименование банка	Всего ресурсы	Кредиты реальному сектору	Кредиты реальному сектору/все ресурсы(%)	Кредиты народному хозяйству	Кредиты физическим лицам	Кредиты правительству и местным орг.власти (ценные бумаги)	Ресурсы, размещенные в других банках в любой форме	В т.ч. за пределами республики
Члены Ассоциации белорусских банков									
1	Белагропромбанк	15045,8	12568,5	83,5	12530,2	4,7	33,6	308,8	27,4
2	Белпромстройбанк	9016,6	5731,8	63,6	5311,9	36,5	383,4	752,5	464,2
3	АСБ Беларусбанк	24040,6	10810,2	45,0	5218,4	4838,3	753,5	5392,1	685,1
4	Белвнешэкономбанк	6639,7	4179,0	62,9	3093,6	12,7	1072,7	837,3	652,1
5	Приорбанк	5481,4	2363,7	43,1	1981,5	36,3	345,9	1612,3	725,7
6	Белбизнесбанк	4249,8	2137,4	50,3	1879,4	7,8	250,2	586,0	80,4
7	Поиск	1256,3	814,6	64,8	802,4	9,2	3,0	6,9	0,0
8	Белкомбанк	1340,6	841,8	62,8	690,6	30,3	120,9	100,7	0,7
9	Белорусский банк развития	463,7	341,8	73,7	320,1	0,0	21,7	44,8	0,0
10	Минский транзитный банк	418,4	287,1	68,6	250,0	0,1	37,0	52,4	0,0
11	Олимп	718,2	299,6	41,7	184,3	1,7	113,6	170,9	126,9
12	Белкоопбанк	192,9	156,3	81,0	156,0	0,3	0,0	0,0	0,0
13	Белорусский биржевой банк	1550,0	362,4	23,4	87,2	5,3	269,9	693,5	185,3
14	Абсолютбанк	166,5	97,1	58,3	83,8	3,9	9,4	5,1	0,0
15	Белорусский народный банк	174,1	116,7	67,0	81,5	2,0	33,2	18,8	0,0
16	Инфобанк	247,6	71,2	28,8	68,6	0,5	2,1	32,1	19,9
17	Профбанк	188,4	112,4	59,7	37,8	0,1	74,5	18,4	0,0
18	Джем-банк	314,4	43,6	13,9	32,2	0,0	11,4	65,6	0,0
19	Новоком	104,9	22,0	21,0	8,6	0,6	12,8	40,0	9,7
20	Золотой талер	169,5	14,8	8,7	4,3	1,3	9,2	88,7	55,2
21	Рассвет	18,2	8,1	44,5	2,4	0,1	5,6	4,7	0,0
Остальные банки									
22	МинскКомплексбанк	1769,9	1046,2	59,1	706,3	11,2	328,7	313,1	85,6
23	Филиал Мосбизнесбанка	852,1	522,2	61,3	418,4	0,7	103,1	111,0	19,6
24	Чистьинвестбанк	393,9	287,0	72,9	287,0	0,0	0,0	0,0	0,0
25	Белбалтия	627,3	330,3	52,7	85,6	2,7	242,0	247,1	247,1
26	Славнефтебанк	286,6	106,6	37,2	36,2	0,1	70,3	23,1	0,0
27	Технобанк	224,1	33,3	14,9	30,3	3,0	0,0	19,1	0,0
28	РРБ-банк	113,8	33,7	29,6	18,1	1,1	14,5	25,7	11,4
	Итого по системе с учетом кризисных и ликвидируемых банков	**76452,4**	**44009,4**	**57,6**	**34673,4**	**5013,8**	**4322,2**	**11606,7**	**3410,3**

Банки упорядочены по сумме кредитов народному хозяйству.

ПОДРОБНОСТИ

«ОНЭКСИМБАНК» В БЕЛАРУСИ: ПЕРВЫЕ ШАГИ

Игорь ВОРОБЬЕВ, Дмитрий МАШАРА

Национальный банк Беларуси перерегистрировал АКБ «МинскКомплексбанк» в совместный российско-белорусский банк со следующим распределением долей в уставном фонде: 49%-- российская сторона, 51% -- белорусская. Доля государственной собственности в уставном фонде «МинскКомплексбанка» от белорусской стороны составляет 32%.

СТРУКТУРНЫЕ ПЕРЕМЕНЫ В «МИНСККОМПЛЕКСБАНКЕ»

По сведениям «БДГ», с 1 октября в «МинскКомплексбанке» функционирует новая структура персонала. Подробно ознакомиться с ней «БДГ» пока не удалось, но стало известно, что в банке проводится сокращение штатов. Руководство уже утвердило сокращение около 45 человек, что составляет примерно 15% общей численности персонала. В самом банке заверили, что это не просто процесс обновления кадров: *«Действительно, в «МинскКомплексбанке» достаточно жестко рассматриваются вопросы по сокращению количества сотрудников и увеличению нагрузки на остающийся персонал. Нового набора персонала производиться не будет»*. Вероятно, таким образом руководство «МинскКомплексбанка» намерено повысить эффективность мелких операций. Согласно другой версии за счет сокращения численности персонала планируется несколько повысить зарплату оставшимся. К примеру, 15-процентное сокращение позволит увеличить оплату труда на 110-115 пунктов.

По сведениям «БДГ», в первую очередь под сокращение попадет вся розничная инфраструктура. Большое количество обменных пунктов, доставшихся «МинскКомплексбанку» в наследство, сегодня стало для него серьезной обузой.

В то же время, по информации «БДГ», в «МинскКомплексбанке» расширено управление по работе с ценными бумагами, развивается управление по работе с векселями.

ВЕКСЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

Высоколиквидные векселя «Онэксимбанка» могут найти применение в самых разных сферах. Приоритетной среди них является обслуживание финансовых потоков между странами СНГ. В этой схеме уже задействованы Казахстан, Украина, Молдова и Россия. Сможет участвовать в ней и Беларусь. Кроме этого, «Онэксимбанк» получит возможность участвовать в российских программах, связанных со странами СНГ. В качестве наиболее реального направления работы российского банка можно назвать обслуживание российских технических кредитов. Недавнее решение о выделении 500-миллиардного кредита Минскому автозаводу также предоставляет хорошие условия для маневра. Работа с долгами по техническим кредитам может иметь еще одну стратегическую цель -- получение недвижимости на территории стран-должников. Подобные договоры о реструктуризации задолженности заключены Россией с Киргизией, Молдовой, Таджикистаном. В перспективе такая возможность не исключена и для Беларуси.

Предполагаемые вексельные схемы были озвучены еще до вхождения «Онэксимбанка» в состав акционеров «МинскКомплексбанка», и можно предположить, что в настоящее время под них идет поиск клиентов.

В одну группу потенциальных клиентов можно отнести белорусские предприятия, у которых есть проблемы со взысканием долгов со своих партнеров в России. Крупным должником белорусских предприятий является и министерство обороны России, и предприятия, потребляющие сырье. К примеру, минобороны должно более RUR 500 млрд. Белорусские предприятия, в свою очередь, должны российским. Для проведения зачета будут выпущены векселя, которые через участников схемы сконцентрируются в едином вексельном центре.

В России «Онэксимбанк» уже накопил большой опыт по развязке неплатежей, который может быть использован в Беларуси. В своих цепочках «Онэксим» связывает предприятия и местные органы власти. К примеру, если местные органы власти не могут выплатить зарплату, предприятие в свою очередь не может заплатить все налоги в бюджет -- получается замкнутая цепь неплатежей. В таком случае эмитируется вексель, который выступает в качестве средства расчета между субъектами схемы. Производится расчет, а остающееся небольшое сальдо покрывается позже. Пройдя длинный путь, вексель возвращается в банк. И подобная схема позволяет векселю выполнять одну из функций денег. При развязке неплатежей такая схема более гибка и жизнеспособна, чем, например, составление реестра, так как очень сложно внести в него все стороны, да и текущая задолженность постоянно меняется.

Сейчас, когда определены основные направления работы, остаются открытыми технические вопросы. В частности, предстоит решить, будут ли векселя эмитироваться «МинскКомплексбанком» и авалироваться «Онэксимбанком», или их станет выпускать сам «Онэксим». Возможно, этот вопрос будет решаться для каждого конкретного выпуска под определенный проект.

В России «Онэксимбанк» является ведущим эмитентом по объему выпущенных векселей среди коммерческих банков. При этом дисконт его векселей, с которым они принимаются в качестве оплаты, составляет 1%. В связи с этим векселями, по мнению специалистов «Онэксимбанка», может воспользоваться и белорусское правительство. Аргументируется это тем, что выпуск на внешний рынок обязательств Минфина Беларуси может быть достаточно рискованным, а соответственно и дисконт по ним будет большим.

ПЛОДЫ УНИВЕРСАЛЬНОСТИ

По замыслу руководства «Онэксимбанка», руководителей белорусских предприятий могут заинтересовать небанковские источники финансирования. К ним относятся выпуск векселей самих же предприятий и выход на рынки евроазаимствования. При этом даже если вывести облигации белорусских предприятий на рынок европейских стран не удастся, «Онэксимбанк» в любом случае, работая в этом направлении, получает потенциальных клиентов для реализации других собственных схем.

Российские банкиры могут проявить активность на рынке государственных ценных бумаг Беларуси. Благо некоторый опыт у них уже есть. «Международная финансовая компания» является одним из монополистов в сфере долгов украинских предприятий. Достаточно большие суммы были вложены «МФК» в ОГВЗ и валютные векселя минфина Украины, связанные с газовым зачетом. «МФК» владеет «газовыми» облигациями Украины на сумму $400 млн.

Будет ли «МФК» столь же активен на белорусском рынке государственных обязательств, как и в Украине? Не секрет, что на инвестиционные процессы негативно влияет крайне нестабильный курс белорусского рубля. Все зависит от прогнозов поведения доллара на рынке Беларуси. Если реальный курс, определяемый на московском рынке, будет сближаться с курсом Национального банка, то, возможно, какие-то инвестиции в белорусские ГКО будут сделаны. А если разница между биржевым и внебиржевым курсами белорусской валюты станет увеличиваться, то инвестировать в этот инструмент станет достаточно рискованно. Никакая доходность не окупит курсовые потери, понесенные в этом случае. Иными словами, чем меньше разница между биржевым и небиржевым курсами «зайца», тем более привлекательными для инвесторов становятся белорусские инструменты. И не «МФК» должна решать -- вложить деньги в Беларусь или нет, а Нацбанк и Минфин обязаны создать условия для прямых инвестиций в экономику.

Есть возможность для совместной работы «Онэксимбанка» и белорусского правительства в таможенной области. В собственности группы «Онэксим-МФК» находится программный продукт, позволяющий увеличить собираемость платежей. Этот продукт готовился для российской таможни. Его разработка обошлась «Онэксимбанку» в $200 тыс. Подобные программы предусмотрены и для местных бюджетов.

По сведениям «БДГ», страновой лимит на Беларусь «Онэксимбанком» не определялся. Существует лишь договоренность о том, что 10% суммы проекта оплачивает «МинскКомплексбанк», а 90% -- «Онэксимбанк». Не стоит забывать, что при переписке с правительством фигурировала первоначальная сумма в RUR 1 трлн.

Сегодня руководство банка работает над установлением лимита на короткие операции для белорусских банков, являющихся партнерами «МинскКомплексбанка». Решается вопрос об открытии счетов «Онэксимбанка» в «Белвнешэкономбанке». Также рассматривается возможность увеличения лимита для «Онэксимбанка» на «Беларусбанк». Помимо этого, на днях планируется подписать договор о стратегическом сотрудничестве с «Белвнешэкономбанком». В договоре будут предусмотрены пункты о взаимном предоставлении информации и совместной работе по ряду программ. Такие договоры руководство «МинскКомплексбанка» планирует подписать и с другими банками Беларуси -- как с крупными, так и с небольшими.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

13 октября 1997 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ВЫСТАВКИ

«Деревообработка-97»: старейшей отрасли — современные орудия труда

С 14 по 17 октября в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) пройдет 3-я международная специализированная выставка «Деревообработка-97», организованная выставочной компанией «Минскэкспо» совместно с Министерством промышленности, Министерством лесного хозяйства и концерном «Беллесбумпром».

В мероприятии примут участие 117 фирм из 12 стран: Беларуси, Германии, Дании, Италии, Латвии, Литвы, Польши, России, Финляндии, Франции, Украины и Швеции. Основная часть экспонентов -- отечественные предприятия. (В этом году желание участвовать в выставке изъявили 84 белорусские фирмы.) Достаточно представительными выглядят делегации из России и Германии (соответственно 11 и 5 фирм).

Посетители «Деревообработки-97» смогут ознакомиться с современными технологиями, машинами и оборудованием для лесопильной, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности. На выставке будут представлены инструменты, транспортные средства, мебель, комплектующие и отделочные материалы, контрольно-измерительная аппаратура, упаковочные материалы и др.

В рамках мероприятия планируется проведение 2 семинаров: по мебельной фурнитуре и проблемам инвестиций в лесную и деревообрабатывающую промышленность.

Активное участие в подготовке к выставке принимает концерн «Беллесбумпром». Это объясняется тем, что его предприятия - основные потребители оборудования для деревообработки в нашей стране. Кстати, до распада СССР такое оборудование в Беларуси практически не выпускалось. Поэтому концерну пришлось финансировать ряд проектов по разработке технической документации и освоению производства деревообрабатывающего оборудования на некоторых отечественных предприятиях. В настоящий момент в Беларуси выпускается примерно 150 наименований такого оборудования. Тем самым в значительной степени удовлетворяются потребности небольших предприятий отрасли. (Освоение выпуска деревообрабатывающего оборудования для крупных производств на сегодняшний день нерентабельно, т.к. некоторые виды станков и линий требуют замены 1 раз в несколько лет.)

Относительная узость белорусского рынка уже сыграла злую шутку с нашими производителями: в настоящий момент они испытывают серьезные проблемы со сбытом оборудования, выпуск которого с таким трудом налаживали. Поэтому «Деревообработка-97» актуальна для отечественных предприятий: она поможет расширить круг потенциальных заказчиков и изучить опыт признанных лидеров, мировые тенденции развития отрасли.

О самом насущном — на «Интерпродукте-97»

С 14 по 17 октября в РВЦ (ул.Я.Купалы, 27) пройдет 3-я международная специализированная выставка «Интерпродукт-97». Мероприятие организует РВЦ при содействии МВЭСа, Министерства торговли, Минсельхозпрода, Мингорисполкома и Белкоопсоюза.

Как показывает практика, выставки по данной тематике в Беларуси — одни из наиболее представительных. «Интерпродукт-97» не является исключением: в этом году он соберет более 100 экспонентов, значительная часть которых - постоянные участники. Подтверждением международного авторитета выставки служит тот факт, что примерно 20% экспонентов - зарубежные фирмы. Традиционно большой интерес к данному мероприятию проявляют компании из России и стран Балтии. (В рамках «Интерпродукта-97» пройдут дни Мурманской области, проводимые Северной торгово-промышленной палатой.) Достаточно представительной будет делегация из Венгрии. Следует отметить, что до настоящего времени венгерские бизнесмены не проявляли большого интереса к белорусскому рынку. Возможно, установленные в ходе подготовки к «Интерпродукту-97» контакты с Союзом предпринимателей Венгрии, а также участие венгерских фирм в самой выставке станут началом нового этапа экономического сотрудничества между нашими странами.

Тематика мероприятия охватывает почти все сферы деятельности, связанные с продовольствием.

В разделе «Пищевая промышленность» будут представлены готовые продукты питания: кондитерские и хлебобулочные изделия, мясные и молочные продукты, фрукты и овощи, дары моря, спиртные напитки, вина, пиво, безалкогольные напитки, замороженные и консервированные продукты.

По словам организаторов «Интерпродукта-97», раздел «Тара и упаковка» благодаря насыщенной экспозиции мог бы быть самостоятельной выставкой. Не менее широкий ассортимент продукции будет представлен в разделе «Оборудование для производства пищевых продуктов, торговое оборудование, технология транспортировки». Большинство экспонентов раздела «Сельское и лесное хозяйство», посвященного современным технике, технологиям, инвентарю и др.,- гости из России, Литвы, Венгрии, Украины.

В свое время оргкомитет выставки и Министерство торговли договорились о совместном проведении «Интерпродукта» и республиканской оптовой ярмарки «Продтовары». В текущем году эти мероприятия будут совмещены во 2-й раз. Опыт свидетельствует, что это значительно увеличивает практическую отдачу от участия в выставке для экспонентов.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Телефон
РИОМ	мембранные прессы	233-4929
	торцовочные и круглопильные станки	
	упаковочные машинки (металлической и ПВХ-лентой)	
	пневмошлифмашинки	

МАТЕРИАЛЫ

Armstrong — это не только подвесные потолки

Компания *Armstrong* (Великобритания) известна на белорусском рынке в основном своими подвесными потолками. Между тем она является крупнейшим производителем напольных покрытий.

Бытовой линолеум *Armstrong*. Долговечность и прочность линолеуму придают износостойкий ПВХ-слой (0,1--0,5 мм) и защитное покрытие, имеющее высокую устойчивость к образованию царапин, пятен и препятствующее проникновению грязи внутрь. Благодаря такому покрытию следы от резиновой обуви удаляются даже сухой тряпкой. Вспененный слой обеспечивает шумопоглощение и теплоизоляцию. (Для сравнения: 1 слой линолеума на вспененной основе заменяет 2 слоя на войлочной.) Бытовой линолеум *Armstrong* гибок, не требует предварительного вылеживания, допускает укладку без клея на малых площадях. Данное покрытие обладает превосходной структурной памятью: если вы решили переставить мебель, вмятины от ножек исчезнут довольно быстро. Приобрести бытовой линолеум *Armstrong* можно в магазинах «Евролюкс» (Червенский рынок), «Находка» (ул. Филимонова, 3), «Синтелон» (ул. Красная, 7).

Коммерческая ПВХ-плитка *Rhinotex*. Она идеально сочетает в себе стойкость к истиранию минеральных материалов и пластичность ПВХ-покрытия. Благодаря однородному по толщине крапчатому рисунку, маскирующему дефекты, и наличию в составе до 50% прочного минерального наполнителя, такая плитка долговечна. Технологичность укладки обеспечивается высоким допуском на использование размеров, экономичность применения -- разумной ценой и небольшими размерами материала (30 х 30 см), а свобода творчества дизайнера -- многообразием расцветок.

Антистатическое напольное покрытие *Rhino Antistatic*. Благодаря высокой электропроводности, это покрытие рассеивает электростатические заряды, предотвращая повреждение электронной техники. *Rhino Antistatic* обладает повышенной прочностью, необходимой в местах с интенсивным движением. Такое покрытие легко укладывается. Многоцветный рисунок скрывает следы износа и повреждений.

Ознакомиться с образцами напольных покрытий компании *Armstrong* можно в фирме **«Юнибудкомплект»**.

г. Минск,
пр. Партизанский, 14—216;
тел.: 249-80-17, 249-51-90, 249-41-27;
пейджер 263-58-37 (абонент № 427)
круглосуточно и без выходных.

ОБЗОР

Хороший пол —

Еще лет 5 назад о широком ассортименте напольных покрытий можно было только мечтать. В «хрущевках» полы были дощатыми, в более современных домах использовался линолеум, а верхом роскоши в квартире считался паркет. Однако в настоящее время ситуация резко изменилась.

Благодаря появлению на нашем рынке высококачественных импортных материалов, о которых отечественный потребитель раньше даже не слышал, выбрать покрытие для пола сегодня непросто. Здесь главное -- не ошибиться, поскольку пол в доме -- это, как правило, надолго.

Доска, паркет или *Tarkett*?

Из традиционных напольных покрытий наиболее привычным для нас является обычная доска. Она пока не утратила своей популярности у застройщиков. Средняя цена 1 куб.м половой доски (а это примерно 20 кв.м пола) сегодня составляет $70--400 в зависимости от качества, длины, породы дерева, производителя. Этот материал можно без труда приобрести на отечественных деревообрабатывающих предприятиях.

Деревянные полы -- это не только доски, но и всеми любимый паркет. В настоящее время на белорусском рынке представлен паркет отечественного и зарубежного производства.

Отечественный выпускается из различных пород дерева: сосны, березы, дуба, бука, ясеня. Самый дешевый сосновый паркет в зависимости от сорта древесины стоит 2,5--9 $ / кв.м. Березовый несколько дороже -- 4,5--15 $ / кв.м, а один из самых дорогих -- дубовый и вовсе роскошь — 12--25 $ / кв.м.

Импортные покрытия на деревянной основе назвать паркетами можно лишь условно. Это, как правило, цельные плиты из клееной древесины, внешне имитирующие аккуратно уложенный паркет. Следует отметить, что зарубежные производители используют гораздо больше пород дерева, чем отечественные.

Цена таких импортных материалов зависит от сорта древесины, престижности торговой марки, назначения покрытия. Например, ламинированный пол известной шведской фирмы *Tarkett*, состоящий из 4 слоев (гидроизоляция, ДВП, декоративное ламинированное и защитное меламиновое покрытия), просто не может стоить дешево. (В настоящее время цена таких полов составляет 17--25 $ / кв.м.) Импортные панели на основе натуральной древесины стоят до 50 $ / кв.м.

Отдельный вид напольных покрытий на древесной основе -- пробковые панели. Они продаются по цене 8--12 $ / кв.м.

Великая пластмассовая революция

Современная тенденция развития строительной индустрии -- широкое использование полимеров в производстве стройматериалов. Сегодня пластифицирующие добавки вводятся в бетон, кровельные покрытия, ограждающие конструкции. Пластмассовая революция затронула и производство покрытий для пола.

Напольные покрытия на основе полимеров можно разделить на следующие группы:

-- линолеумы;

-- гомогенные покрытия;

-- виниловые полы с полиуретановой защитой;

-- наливные полы на основе полимеров;

-- искусственные ковровые покрытия.

Линолеум -- самое распространенное напольное покрытие на полимерной основе. Как правило, современный линолеум состоит из нескольких слоев:

-- основы (джут, лен, синтетические материалы, вспененная пластмасса), обеспечивающей тепло- и звукоизоляцию;

-- усиливающего слоя, придающего покрытию эластичность;

-- декоративного слоя, который может имитировать практически любое покрытие;

-- наружного защитного слоя, препятствующего проникновению грязи и влаги.

Большинство линолеумов имеют очень важное достоинство: благодаря защитному полиуретановому слою они легко чистятся.

Линолеум -- долговечный материал. Однако напольные покрытия на джутовой, льняной или другой натуральной основе в условиях повышенной влажности могут гнить.

Также выпускаются линолеумы на утепленной основе. Как правило, они толще обычных и не требуют идеально ровной поверхности «чернового» пола при укладке.

Основные факторы, определяющие цену линолеума,-- толщина (1--8 мм), плотность, эластичность и пластичность, сопротивление механическим и термическим деформациям. Отечественная продукция

ГИД

Где заказать напольные покрытия

«Комкон»

(тел.: 229-21-50, 264-50-21)

Прямой поставщик из Словении НПО «Комкон» предлагает оптом и в розницу около 100 наименований линолеума на утепленной, вспененной и ПВХ-основе. Ширина -- 2 м и 3 м. Цены низкие. Розничная продажа: магазины «Мелисса» (тел. 264-50-21) и «Комфорт» (тел. 221-10-84).

«Павіліца»

(г. Минск, ул. Воронянского, 11/1; тел. 224-21-77)

В фирменном магазине «Павіліца» представлен широкий выбор высококачественной керамической плитки для стен и пола ведущих европейских производителей по весьма умеренным ценам. Имеется в наличии плитка типа *Top Gres* различных цветов и размеров, в т.ч. специального назначения -- для ступеней и с противоскользящей поверхностью. В магазине также можно подобрать все необходимое для ремонта и отделки туалета и ванной комнаты: от унитаза и раковины с комплектом смесителей до чугунной ванны и электроводонагревателя.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
АЛКИД	«Аутокрин-177» - термостойкий, гидроизоляционный, антикоррозийный	Беларусь	производителя	склад	266-0106
	«Аутокрин-577» - битумно-полимерный, термостойкий				
	мастика «Аутокрин-Эласт» - битумно-каучуковая, холодная, гидроизоляционная, кровельная				
	антикор «Аутокрин-Эласт» - антикоррозийный материал для металла и бетона				
	шифер - волнистый, удобный при монтаже	Германия	4,8 у.е.	экологически чистый; цвет под заказ	
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям - существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,5 у.е.		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,61 у.е./кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 х 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Dumaplast (0,25 х 2,70 м)	Бельгия	от 16,8 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 х 2,44 м)		?		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 у.е.	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 у.е.	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 х 30	8,9 у.е.	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3;-6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 у.е.	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	линолеум Armstrong	Англия	3	200, 300, 400	от 277.000 руб./кв.м	249-5190

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа					213-4056 233-1881

РЫНКА

это надолго

стоит от 3,5--4 $/кв.м. Нижняя граница цены для линолеумов, производимых в странах бывшего соцлагеря (Словакии, Польше, Чехии), составляет 4,5 $/кв.м. Элитные материалы ведущих мировых производителей (неотъемлемая часть престижного у нас «евроремонта») стоят от 12 $/кв.м.

Гомогенные покрытия (коммерческие линолеумы), в отличие от линолеумов, однородны по составу. Отличительная особенность таких материалов-- высокая износостойкость, позволяющая использовать их в помещениях, где постоянно бывает большое количество людей. Гомогенные покрытия долгое время сохраняют рисунок, устойчивы к механическим, термическим, химическим и биологическим воздействиям. Этот материал прослужит не меньше, чем пол из мрамора или керамическая плитка. Правда, гомогенное покрытие обеспечивает меньшую, чем бытовой линолеум, звукоизоляцию. Цена этого материала составляет 6--20 $/кв.м.

Из других напольных покрытий на полимерной основе широко представлены виниловые материалы с полиуретановой защитой, оптимально подходящие для офисов, аэропортов, гостиниц, производственных цехов. В таких покрытиях винил обеспечивает долговечность, а полиуретановая защита препятствует проникновению загрязнений. В зависимости от расцветки, износостойкости, функционального предназначения данные материалы стоят 6,5--25 $/кв.м.

Наливные полы на полимерной основе -- пока дорогое удовольствие (около 40 $/кв.м). Однако их качество и внешний вид привлекают состоятельных людей. Такое покрытие обладает исключительной износостойкостью. Область применения наливных полов достаточно широка: от бытовых до промышленных помещений.

Благодаря невысокой цене и хорошему качеству, за короткое время смогли завоевать признание отечественных потребителей ковровые покрытия на синтетической основе. Эти материалы различаются по видам ворса, основе, способу укладки. Как правило, современные ковровые покрытия высокопластичны и образуют ровную поверхность, даже если по технологии не требуется их приклеивание к «черновому» полу. Толщина таких материалов колеблется в пределах 10--30 мм, высота ворса -- 5--15 мм. Преимущества ковровых покрытий -- уникальная способность поглощать грязь и пыль, отсутствие потребности в частой чистке, а также высокая тепло- и звукоизоляция. Такие материалы продаются по цене 4--15 $/кв.м.

Керамические покрытия

Напольные материалы на основе камня и керамики наиболее долговечны.

Керамическая плитка для пола обладает различными степенями износостойкости (по евростандарту их 5). Такого разнообразия рисунков, форм и размеров не имеет никакое другое покрытие. Срок службы плитки очень велик. (Гарантия ведущих мировых производителей составляет 30--50 лет.) Это покрытие стоит 3--20 $/кв.м.

По мере снижения цен на более качественные импортные материалы утрачивают былую популярность полы из камня и каменной крошки. Их использование сегодня диктуется в основном традициями.

Тенденции

Конечно, охватить в рамках одного обзора все напольные покрытия просто невозможно. Мы постарались подробнее осветить наиболее перспективные материалы (покрытия на основе полимеров и керамическую плитку), которые постепенно завоевывают всеобщее признание.

Существующая сегодня на рынке конкуренция делает цены на современные импортные покрытия более доступными для отечественных потребителей. С другой стороны, многие белорусские предприятия сейчас успешно налаживают выпуск конкурентоспособных материалов на основе передовых западных технологий. Поэтому в ближайшем будущем можно ожидать снижения объемов продаж импортной продукции по мере ее замещения качественными отечественными аналогами.

Роман КОСТИЦЫН

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии: горки, стеллажи, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3002 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов; прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	компьютерный дизайн интерьеров, доставка, установка; сроки - немедленно
	универсальная система стальных труб: потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки из ДСП		ламинат	по желанию			
	женские, мужские и детские манекены для демонстрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; доставка, сборка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56...270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341 у.е.		
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
T·I·N·A VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от 180 у.е.	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от 40 у.е.		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от 25 у.е.	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная мебель для банков и офисов Raibow, Serge Grand	Совместное пр-во Беларусь-Италия	меламин (толщина 18, 28 мм)	112 элементов мебели	производителя	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2800	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	ул. Широкая, 62; 10%-я скидка оптовым покупателям
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10.000 у.е.	236-8586	ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА; индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	суперкухня «Василиса»	Совместное пр-во Беларусь-Италия	встроенные аксессуары и оборудование; фасад и столешницы из постформинга	производителя	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-1048 232-2486	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH											
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Гар.	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100													
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/90	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	550	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
Jet	K5/100	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, mono	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	499	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	570	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	16	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	600	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100 Multimedia	P/100	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+	12	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120													
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	620	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	731	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	701	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	669	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	685	ICS	230-6482
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	650	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 330	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133													
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	675	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/133	256	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	910	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 300 GL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win95, Eth., опт. скидки, изм. конф.	12	968	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	K5/33	256	8	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	434	FALCON	234-4356, 234-4470
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	730	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	K5/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	K5/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	609	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	639	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
CP System	P/133	512	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	641	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SR	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG, S3V+, изм. конф., склад	24	685	SUNRISE	210-1678
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	655	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	670	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	782	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	752	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	719	ICS	230-6482
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/CD	15" 28 IBM	1	PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1678	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 300GL	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1164	IBA	262-5190, 232-5122
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	SIS, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	685	ASBIS	249-5792, 214-7767
TUCSON	P/133	512	16	1600	EIDE	14" 28	1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	980	LINK	236-2251, 236-2252
SR	P/133	512	16	1700	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	775	SUNRISE	210-1678
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150													
NTT-520	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	630	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/150	256	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	603	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
Jet	P/150	256	8	1270	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	P/150	256	8	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	450	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/150	256	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/150	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	662	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/150	256	16	1300	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	643	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	649	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	673	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	784	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	754	ICS	230-6482
Jet	P/150	256	16	1700	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	738	ICS	230-6482
NTT-522	P/150	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	764	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	750	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166													
Jet	K5/166	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K5/166	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	K5/166	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	503	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	EIDEISA	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	525	FALCON	234-4356, 234-4470
SI	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	669	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SOLI 166	P/166	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	640	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	727	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	812	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	785	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
SOLI 166	P/166	256	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	695	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SR	P/166MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG44i, S3 V+, изм. конф., склад	24	695	SUNRISE	210-1678
SI	P/166	256	32	2100	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+ Philips 104s	18	770	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
INCOMAG	P/166	512	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	P/166	512	16	1600	EIDE	выбор	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	760	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	770	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-750	P/166MMX	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	739	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	545	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY 166MMX	P/166MMX	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	735	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY 166MMX	P/166MMX	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	736	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	842	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/166MMX	256	16	1600	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB	36	1246	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/166MMX	256	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-751	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	815	TAIR	229-2999
NTT-752	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	873	TAIR	229-2999
CP System	P/166MMX	512	16	1600	EIDE	? ? ?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., S3Virge3D, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	758	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	820	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	775	SUNRISE	210-1678
SR	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	915	SUNRISE	210-1678
SKY	P/166MMX	512	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	890	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson LQ-100	A4, 24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	160	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	155	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9 pin, 220/60 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	295	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	295	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	465	ICS	230-6482
Epson FX-1170	A3, 9pin, рус., 380cps, склад	12	465	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	470	TAIR	229-2999
OKI ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus	200/1000/1500	12	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	175	ICS	230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	165	TAIR	229-2999
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	325	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	520	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 9 pin, 360x360dpi, 300 cps	12	530	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1520	A2, 1440dpi, 4ppm, русс., склад. Новая модель!	12	891	ICS	230-6482
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190	TAIR	229-2999
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	425	TAIR	229-2999
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	869	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi возм. цв. печати рус., портатив., склад, серт.РБ	12	270	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, возм. цв. печати	12	от 175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	169	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	color, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, серт.РБ	12	155	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!!	12	225	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	color, склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	224	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512kb	12	240	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	color, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, New!!	12	265	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	295	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус.	12	от 325	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	297	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	368	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	400	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	НОВЫЙ!!!		540	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1100i	ЦВЕТНАЯ НОВИНКА ФОРМАТА А3!!!		610	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Lexmark JP 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2050	col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 7000	col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-9000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	460/2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	495	TAIR	229-2999
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, a/п 250л, рус.	12	595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, a/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4517	A4, 1200dpi, 17ppm, 6Mb, a/п 250л, рус., дуплекс, сортер, HDD	12	1895	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/п 3x250л, рус., сеть	12	2850	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	4770	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	430	ICS	230-6482
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	2250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4V	A4, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад	12	2260	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	1249	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	445	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, русс., склад	12	439	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, сетевой, рус., серт.РБ	12	1595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5M	A4, 600dpi, 12ppm, серт.РБ, Postscript	12	540	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5Si	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 pages trays, рус., серт.РБ	12	3325	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	440	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IsDA, рус., серт.РБ	12	870	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	от 891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP Color LaserJet 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, цветной, серт.РБ	12	5250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	от 290	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ					
Барабаны для HP LJ 5L/5ML/4P/4MP			37	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи Hewlett Packard, Oki, Panasonic, заправка			от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Epson, Oki, Star и др.			от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Hewlett Packard DJ, Epson, Canon			от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Hewlett Packard, Epson, Canon			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP DJ, Epson, оригинал		-	?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к HP DJ 5xx, 6xx, color, black			от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи к Epson, Star, Oki, HDP, CPF			от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка			от 28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка			от 80	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи к HP 4L, 4P, 5L, заправка			от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка			от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star		-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к струйн. принтерам Epson, Canon, HP		-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к лазерным принтерам HP		-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP, склад		12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка		-	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		-	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		-	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP LJ, Epson, оригинал			?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	от 2.3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для лазерных принтеров HP LJ, доставка		-	от 80	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к HP DJ 500/500C/520/540/560C доставка, гарант., скидки			30	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Canon BC 01/02 black, доставка, гарант.,оптовые скидки			22	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, тонер для лазерных принтеров HP , Epson			?	КОПИПРО	239-6721
Расходные материалы HP LJ 5P/5MP, доставка, скидка		-	91	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы HP LJ fid 992295A, доставка, скидка		-	90	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы для Canon в ассортименте		-	?	Электросервис и К	266-0650
Тонер-картридж HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP, склад		12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер к лазерным принтерам HP, заправка		-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонер HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP		-	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонер HP DJ (IIp)/4L/4P/4+/5L/5P, фасовка по желанию, 1кг.			55	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка			от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon		-	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила HP, Epson, Canon, BJ		-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Чернила для Canon BC 01/02 black, заправка, дост., скидки			13	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 2x40мл., заправка, дост., скидки			10	БИТРЭЙД	229-2100
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Расходные материалы HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P		-	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	406	ICS	230-6482
Epson Photo-PC	цифр. фотокамера 1Mb, 36 кадр., 24bti 640x480pix	12	418	ICS	230-6482
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, ручной, OCR, TWAIN, склад	12	87	ELKO	236-9754, 236-8663
Epson GT 5000	цветной, планшетный	12	520	TAIR	229-2999
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр.	12	от 245	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	от 320	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300x1200dpi, 24bit color, OCR, TWAIN, склад	12	307	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	A4, 600x2400dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад, Side Adapter	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	824	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 4C GraphicPro	600/600dpi, до 2400dpi color	12	800	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
RISO TR 1510	300x300, масшт., прот., настольн.,	12	?		
RISO TR 1710	300x400, масшт., прот., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 1750	400x400, масшт., прот, 60-130ppm	12	?		
RISO TR 2710	300x400, масшт., планш., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 2750	400x400, масшт., планш., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 3750	400x400, масшт., планш., 60-120ppm, A3	12	?		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233													
SI	6x86/200	256	8	1080	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	650	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	600	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	807	ICS	230-6482
SI	6x86/200	256	16	1300	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	689	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	6x86/200	256	32	2100	EIDE	14" 28 sVGA C	1	PCI	Intel Triton VX, S3 trio 64+,Philips 104s	18	799	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
INCOMAG	P/200	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755		
INCOMAG	P/200	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	770		
INCOMAG	P/200	512	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	820		
SKY	P/200	512	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	915	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	665	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	992	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	892	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	865	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	881	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/200MMX	256	16	2500	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T	36	1552	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/200MMX	256	16	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/200MMX	256	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1050	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	930	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-720	P/200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28	2	PCI	Intel TX, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	955	TAIR	229-2999
CP System	P/200MMX	512	16	3200	EIDE	? ? ?	2	PCI	Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1083	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SR	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	1040	SUNRISE	210-1678
SKY	P/200MMX	512	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1030	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-721	P/200MMX	512	32	3400	EIDE/PCI	14" 28	2	PCI	Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1079	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/233MMX	256	16	2100	EIDE	выбор	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	915	FALCON	234-4356, 234-4470
CP System 5/233MMX ATX	P/133MMX	512	16		EIDE/PCI	выбор ?	1	PCI	Intel, Intel ViewSonic, MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1080	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1050	ASBIS	249-5792, 214-7767
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6													
FALCON OPTIMA	K6/166	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	542	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K6/166MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	PPro/166MMX	512	16	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1150	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-620	K6/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	885	TAIR	229-2999
NTT-621	K6/200	512	32	3400	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1009	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	1300	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	640	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K6/200MMX	256	16	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VENUS-200	PPro/200	256	16	2100	EIDE	15" 28	4	PCI	Intel 430 HX, MGA, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	1720	LINK	236-2251, 236-2252
HP Vectra XA 6/200	PPro/200	256	32	1600	SCSI-2/PCI	? ? ?	2	PCI	Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	3096	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	PPro/200	256	32	2000	USCSI/PCI	? ? ?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, серт.РБ	24	1820	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256	32	2100	SCSI-2/PCI	? ? ?	2	PCI	Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	4297	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 16xCD	36	2542	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1470	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	PPro/200	256	32	3200	EIDE	? ? ?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, изм. конф., серт.РБ	24	1517	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	? ? ?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256	64	4000	USCSI/PCI	? ? ?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, серт.РБ	24	3480	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SKY	PPro/200MMX	512	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1270	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	K6/233	256	16	2100	EIDE	выбор ?	1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	850	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1033	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1049	ICS	230-6482
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II													
CP System	PII/233	512	32	3200	EIDE	? ? ?	2	PCI	Intel VS440FX ATX ориг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ	24	1521	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-2701	PII/233MMX	256	32	3400	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	30	1522	TAIR	229-2999
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1595	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/233MMX	512	64	6400		? ?	4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CP System PII ATX	PII/300X	512	32		EIDE/PCI	выбор	1	PCI	Intel, Intel Atlanta AL440LX ATX, MMX, audio Yamaha 3D, Matrox, серт.РБ	24	1080	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Gateway 2000 Prof.	PII/300MMX	512	64	6400		? ?	4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
HP Vectra VL 6	PII/266	256	32	2500	EIDE	? ? ?	2	PCI	Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, NT4	36	2583	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1740	ASBIS	249-5792, 214-7767
PORTLAND	PII/266	512	16	1600	EIDE	14" 28	1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	2020	LINK	236-2251, 236-2252
ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ													
HP NetServer E30 Mod.1	P/166	256	16	?	SCSI-2/PCI	? ? ?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	1611	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 Mod.1	PPro/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	? ? ?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	2209	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro Mod.1	PPro/200	256	32	?	SCSI-2/PCI	? ? ?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID	36	3856	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro	PPro/200	256	32	?	F/W/U SCSI-2/PCI	? ? ?	512	PCI	up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	6495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	? ? ?	512	PCI	up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	11750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	? ? ?	512	PCI	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller	36	16050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	? ? ?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256	64	4000	USCSI/PCI	? ? ?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, серт.РБ	24	3481	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266	512	32	?	F/W/USCSI	? ? ?	1	PCI	Новый!, ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100	36	2534	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	UFW	? ?			2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI, Ethernet adapter, 4xCD SCSI	36	1760		
IBM PC SERVER 315	PPro/180	256	32	?	UFW	? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	2775		
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	2250	UFW	? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, 8xCD SCSI	36	4393		
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	UFW	? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	3110		
INTEL ALDER	PPro/200	512	64	6x4	?	? ?			до 4 PPro CPU, Menegement	36	от 13000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL BUCKEYE	PPro/200	256	64	4x4	?	? ?			5/10 HS drive bays, FW SCSI, EEPRO 100B, Menegement	36	от 7000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL ROSEWOOD	PPro/200	256	64	1x2	?	? ?			6 Drive bays, UFM, SCSI, ECC RAM	36	от 3000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL RPOVIDENCE	PPro/200	256	64	1x2	?	? ?			ECC DRAM, EE Pro 100B	36	от 2000	LINK	236-2251, 236-2252
УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)													
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?		
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?		
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?		
ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА													
IBM AS/400									RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?		
Advanced Series									LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?		
IBM RISC	Power/Power2								RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?		
Sistem/6000	PowerPC								вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
JetBook E	486DX4/100	8	810	DSTN	10.4"	PCMCIA III, Trackball, склад	12	1250	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T400CS	P/75	8	540	DSTN	10.4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,f/m 14.4,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1900	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/120	8	1100	DSTN	10.4"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	2347	IBA	262-5190, 232-5122
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	3170	IBA	262-5190, 232-5122
HITACHI E-133T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,28800 f/m,toechpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1890	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad 310	P/133	16	1100	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный	36	3011	IBA	262-5190, 232-5122
Chicony MP975D	P/133	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	1890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2590	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 2000C	P/133	16	1400	DSTN	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	2495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3060	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3530	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T440CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,склад	24	4200	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/150	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/150	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2690	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2190	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,800x600,10xCD,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color	36	5005	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2790	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 740CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,10xCD,F/M 33.6,SB,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4250	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M 36.6,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2290	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2890	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	2200	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4350	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	3000	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4970	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4623		
Compaq Armada 4120	P/120	16	1000	DSTN	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2154		
Compaq Armada 4130T	P/133	16	1000	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2637		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	12	от 2379		
Compaq Armada 1580T	P/150MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	12	4215		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад	36	от 4623		
Compaq Armada 7350T	P/166MMX	32	2100	CTFT	12.1"	PCMCIA,2Mb VRAM,SODIMM memory до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4895		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10.4"	touchpad, SB touchpad, склад	12	1450		
Rangler	486DX2/66	4	340	DSTN	9"	б/у,склад		650		
Mitac 5027	P/166MMX	64	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4790		
Mitac 5026	P/120	16	810	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM, sVGA, touchpad,IrDA, SB, TV out,склад	12	1890		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
AzBook	P/133	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2540		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1990		
AzBook	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12.1"	800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3090		
AzBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2790		
AzBook	P/166MMX	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2740		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2790		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,gamepad,Win95,склад	12	3290		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2390		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2390		
Mitac 5027	P/200MMX	64	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4890		

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1511B	15", 0.28, MPRII, 1280x1024, 64kHz, 120Hz, склад, MultiMedia	12	269	ELKO	236-9754, 236-8663
LG Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200		
LG Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
LG Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	560		
LG Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
LG Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
LG 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Philips 105S	0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	290		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 540		
LG Studiworks 44i	1280x1024dpi, Dig.	12	190		
LG Studiworks 56i	56m/56t/56d, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 310		
LG Studiworks 78i	1280x1024dpi, Dig.	12	645		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	415		
Samsung SM 15GIi	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	400		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	385		
Samsung SM 17GIi	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17GIsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад	12	189	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад	12	273	ICS	230-6482
Samsung TVM	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	350	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200SX	17", 1280x1024, MPRII, 0.25, 70kHz, 150Hz, (15/17" 100/200 sx/sf), склад	12	от 370	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	314	ICS	230-6482

ДИСКЕТЫ и НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M, Verbatim 3,5"	DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.)		от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	-	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	-	5	TAIR	229-2999
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4,5	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mitsubishi LS-120	120Mb, совместим с FDD 1.44	12	140	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, int/ext, IDE/LPT	12	125/175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Act. Speakers	YS 50W		от 25	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Speakers	активно-пассивные 5-240W PMPO, блок питания, Subwoofer	6	от 6	SLIDERS	213-4232
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Recorder	HP SureStore CD-Writer 6020i, внутр. склад	12	448	ELKO	236-9754, 236-8663
CD-Rewriter	Philips	12	430	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM "Verbatim"	74mmin650Mb	-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
DVD Kit HITACH	DVD Drive, Decording bard, DVD titles	-	533	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	-	4	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски	игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музык.		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	ПО: системное, графическое, бизнес-приложения		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	6-speed Mitsumi, 12-speed CiberDrive 24-speed TEAC, EIDE	6	от 55	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	8-speed, Samsung (8x, 12x)	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8/12/16/24-speed, Samsung, BTC, Pioneer, NEC, EIDE	6	от 65	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	12-speed	12	от 75	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM	12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE	6	80	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed Philips (6x-24x), IBM, 100% read data, EIDE	6	85	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed, CiberDrive	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	24-speed GoldStar/TEAC, 3600 kb/sec max, EIDE/SCSI	6	100	SLIDERS	213-4232
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718-804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25	SLIDERS	213-4232
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	111	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64 Creative	AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft	6	93	SLIDERS	213-4232
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16-FM radio, compatible	6	25	SLIDERS	213-4232
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1688	Sound Blaster	12	17	COMTRIS	221-3876
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D-	6	20	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold	6	от 16	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Pro2 16bit stereo	Beethover 16b, ES1688	6	16	FALCON	234-4356, 234-4470
SB Pro2 16bit stereo			от 30	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Sound card	в ассортименте	6	от 16	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PCI TV Tuner-S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4, YAMAHA 401T 6/4	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Rewriter	устройства для многократной перезаписи RICOH 6/2, NOMAI 6/2	12	?	DAMODARA	233-5693

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fax-modem 14.4 voice	GVC, Cirrus Logic, US Robotics (up to 56.6)	6	50	SLIDERS	213-4232
IC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55-95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, Гр. III		?	НИГАЛЕ	232-2322
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, int.	12	51	ICS	230-6482
USR Sportser VI	14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	89	ICS	230-6482
USR Sportser VI	28.8kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	159	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	260	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, АОН	24	390	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU AMD K5/K6 PR-133/166/200, склад		6	от 110		
CPU Intel Pentium 120/133/150/166MMX/200, склад		12	от 90		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	от 69		
MB 430 VIA	SVX/DTX	6	65		
MB 486 PCI		6	52		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 17		
TV tuner	Tecram M200	6	от 140		
MB	486, 586 Intel VXB, 5SDA User's	12	от 40	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, 256/512k PLcache, скидки	6	от 88	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	30 pin, 1/4/16Mb	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2-16MbSGRAM, 3D, Retail, быстр. MPEG		12	от 110	SLIDERS	213-4232
SVGA card S3Trio64V+/Virge/V2, MPEG, 3D, EDO, 1/2/4Mb		12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
SOJ DRAM	512kb, EDO	6	4.5	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Video card	S3 Virge	6	46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
MotherBoard P/PPro	INTEL DISTRIBUTOR все модели, склад	24	?	LINK	236-2251, 236-2252
MotherBoard ABIT/DataExpert PH5/N5/R5/R2/SM5(A)/IT5v/H, 256/51k,склад		24	от 77	ELKO	236-9754, 236-8663

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	300, 500, 750, 1000, 1500 VA, line-interactive	12	от 115	ЭЛЕКТРОН	224-3624
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back EC/EI-250/600VA, США, склад	24	от 104	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	114	ICS	230-6482
APC UPS	Back, Smart, UPC 250-3000VA	24	?	LINK	236-2251, 236-2252
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	115/185	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA	24	297/446	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
On-Line UPS	от 500 VA до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact, LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cooler for 486/Pentium		6	от 3/4	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Genius mouse	Easy, MyMouse Treasure, Jade/Saphire/Ruby/Sable, склад	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R-9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Mitsumi	6	8	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Наклейки русские на клавиатуру		-	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu	1.3/1.7/2.1/2.6Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 145	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	810Mb, FastATA 2-3, PIO4, HDD от 810Mb до 6200Mb	12	120	SLIDERS	213-4232
Maxtor	2000Mb	12	от 205	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	2100Mb, 1, 6/2, 16Gb	12	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate ST31277A	1280Mb, PIO4, New, розница, склад	12	138	ICS	230-6482
WD AC1200	1300Mb, большие опт. скидки!	12	161	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC21600	1600Mb, большие опт. скидки!	12	176	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22000	2000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	194	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22500	2500Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	215	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC24000	4000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	344	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 66	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 83	ELKO	236-9754, 236-8663
Allied Telesyn AT-2000U	LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад	36	28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450BT	LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад	36	76	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2460TX	LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад	36	99	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-820TR	Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание	999	140	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-415/815	Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый	999	68/88	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3012/16/24T	Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад	999	255/258	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-908/12TX-20	Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber	999	721/1262	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn TS90	SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch	36		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch	36	1750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Bay Networks	SW507 (6 ports 10Mb-1 port 10/100Mb)	12	915	BEL ABM 234-20-22 BEL ABM	
Bay Networks	SW510 (8 ports 10Mb-2 ports 10/100Mb)	12	1016		
Bay Networks	SW507 (16 ports 10Mb-2 ports 10/100Mb)	12	1511		
Genius	Ethernet Card, ISA,PCI, BNC/UTP	12	21/24		
Genius	Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP	12	75		
Genius	Ethernet Card, 8/16 ports UTP-BNC	12	75/180		
Кабель UTP	5 кат., 4 пары (за 1м)	?	0.4		
Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент		?	?		
INTEL EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC-TP, склад	99	39	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EEPro100B	100&10Mbs, PCI, full duplex, склад	99	79	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL Server Adaptor	PCI, Full duplex	99	560	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL NETPORT	сервер печати ETHERNET 100/10Mb, склад	12	310	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE10TX	Express stackable HUB 10/100Mb, склад	36	1389	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE100TX8	Express standalone HUB 10/100Mb, склад	12	570	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EE101TX	Express switch 100Mb,8/12 ports, склад	12	2970	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL EXPRESS-9000	маршрутизаторы LAN-2WAN, LAN WAN BRI	12	2970	LINK	236-2251, 236-2252
LAN Card Accord-970	PCI BNC/UTP	12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23	ТУССОН 236-4288 236-5931	
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	55		
LTC FastLink 800R	8x100BaseTX Hub, 8TP-1 UpLink	60	431		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP-1 UpLink, 19" RM	60	686		
LTC Flex16 Hub	16x10Base-Thub, 16TP-1 UpLink, 19" RM	60	147		
LTC Flex32 Hub	32TP-1uplink, 19" RM	60	245		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	1990		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP-1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP-1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	-	0.4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	-	0.45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ADOBE, BOLAND, COREL IBM, SYBASE, MICROSOFT, 1C...			скидки до 10%	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
BORLAND	DELPHI 3.0		от 123	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
MICROSOFT	SQL Server		от 1629	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
IBM	DB2		от 512	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус.и англ.)		от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии Single/User, Client-Serv.		от 478	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион. продукты			от 1339	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматиз. офиса под OS/2, Win, UNIX			?	IBA	234-4746
Oracle	Oracle Server - Enterprise Edition		от 14960	CompIT Systems 221-23-11, 221-53-51	
Oracle	Oracle Server		от 1850		
Oracle	Personal Oracle		от 480		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0		от 851	IBA	234-4746
Sybase Power++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet		499	КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85 СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE	
Sybase PowerBuilder 5.0	Быстрое создание клиент-сервер приложений		299		
Sybase PowerDesigner 6.0	Создание баз данных для более 30 СУБД		995		
Sybase SQL Anywhere 5.5	Многоплатформенный сервер баз данных		299		
Sybase SQL Server Prof	Промышленный сервер баз данных		999		
VisualAge, VisualGen	инс. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"		?	IBA	234-4746
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лицenз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры: Twigger, Red Alert, Z Platinum и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351
SYBASE	28 базовых учебных курса, выдача сертификата	+	от 300	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	электрон. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (нормативные документы		+	?	ДЕКЛЕФ	211-3799, 210-5479
РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЭД, конъюнктура рынков, деловые предложения)		+	?	ДЕКЛЕФ	244-3661, 211-3799
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395	Бенетон 220-59-24, 220-59-95	
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/дозвон	12	385/460	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	370/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, 220В, дост.	12	365-460	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-210/FC-230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., цвет. копии, прогрев 0 сек.	12	385/460	КопиПро 239-67-21	
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%, кассета 250 л.	12	1540		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1760		
Canon NP 6220	А3, 21к/мин, 15000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	2350		
Canon FC-210/230	А4, 4 к/мин, Е16	12	от 390	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	380	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	460	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 1215/6216	А3, 16к/мин., 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	12	1540-1760	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC 230	А4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	450	ЭЛЕКТРО сервис Official Canon Wholesaler 266-02-15	
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1500		
Canon NP 6012	А4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1225		
Canon PC 770	А4, 12к/мин, 12000к/мес., 70-141%, ADF	12	950		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1720		
Canon FC 210	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	368	ТОРИС КопиТехник 226-24-12, 222-98-12	
Canon FC 230	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	450		
Canon PC 740	А4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	889		
Canon NP 6012	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	1225		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	1720		
Canon NP 6521	А3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	3220		
Canon FC 210	А4, 4к/мин, Е-16	12	от 390	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC 230	А4, 4к/мин, Е-16	12	от 480	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC 230	А4, 4к/мин, Е-16	12	479	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon PC 740	А4, 12к/мин, 70-141%, Е-16, автоподача	12	950	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 50-200%, кассета 250л	12	1540	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, кассета 250л	12	1760	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Nashua 3413	В4, 13к/мин, 64-141%, кассета 250л	12	1499	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Nashua 3522td	А3, 22к/мин, 50-200%, кассета 500л, дуплекс	12	3499	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Canon FC 210/230	А4, 4к/мин, Е16	12	390/460	ЮНИЛЭНД 245-22-06	
Canon NP 155	А3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 50-150%	12	980		
Canon NP 2215	В4, 15к/мин, 65-142%	12	690		
Canon NP-4040	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета	12	899		
Canon NP-4540	А3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цвета	12	1199		
Konica 1012	А3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	А3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1750	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Sharp	А4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	А3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225

Фирма «Торис» основана 13 октября 1992 года. С первого дня работы фирма определила для себя основное направление деятельности -- поставку на белорусский рынок копировальной техники и расходных материалов. Сегодня «Торис» предлагает все модели копиров *Canon*, более 500 наименований расходных материалов и запасных частей к копировальной технике ведущих мировых производителей, осуществляет послепродажный сервис.

В честь своего юбилея «Торис» предоставляет 2%-ю скидку на все товары покупателям, обратившимся в фирму 13--23 октября.

«Торис»:
г. Минск, ул. Минина, 21а;
тел.: 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12.

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti 8004	А4 , 4к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2178		
Olivetti 8515	А3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Olivetti 8004	А4	12	454		
Olivetti 8012	А4	12	1210		
Olivetti 8516	А3	12	1718		
Canon NP-4000	А3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.09.97	12	890	БИСПРИС 220-09-26	
Ricoh FT 3030-3055	А4/В4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	15	от 599		
Ricoh FT-4070	А3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	12	868		
Ricoh FT-5010	А3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	950	ЮНИЛЭНД	245-2206
Mita CC-35	А4, 750 к/мес, 4ppm		490	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	А4, 3000 к/мес, 10ppm		995	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	А4, 4000 к/мес, 12ppm		?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1605	А4, 7800 к/мес. 15ppm		?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35/55	А4/В4, 500/1000 к/мес,4ppm/10ppm	12	451/847	АРЧИБА Минск (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88 Гродно (0152) 47-04-75	
Mita DC-1556/1856	А3, 5000 к/мес, масшт.	12	1544		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин	12	373/?		
Sharp Z-810/830	В4, 8/1000к/мес	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 4000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	А3, 5000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2020/2120	А3, 6000к/мес, масшт.	12	?		
SHARP Z-20	А4, 3к/мин	+	379	СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 453-372 (0212) 372-271 (0222) 256-360	
SHARP Z-25	А4, 3к/мин	+	?		
SHARP Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
SHARP SF-2114	В4, 14к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2116	А3, 16к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2118	А3, 18к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2120	А3, 20к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2030	А3, 30к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2050	А3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-50-68 232-53-76	
Xerox XC-822	А4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	А3, 15к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2116/2118	А3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес, масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, цв. тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	А4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	А3, 16/18 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12.	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/40	А3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2020/2120	А3, 20 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	А3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12		СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 220-6206, 220-3012 сервис - 220-4019	
Sharp Z-810	А4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост.	12			
Sharp Z-2116	А3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост.	12			
Xerox XC-822	А4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5334	А3, 34 к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12			
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485	TAIR 229-29-99	
Xerox XC822	А4, В4, 5 к/мин, масшт.	12	980		
Xerox 5310	А3, В4, 10 к/мин, масшт.	12	1010		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1950		
Xerox XC520	А4, 5 к/мин	12	560	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	А4, 8 к/мин, масшт.	12	985	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	А4, 10 к/мин, масшт.	12	1395	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5616	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	А3, 16 к/мин, масшт., новый	12		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	А1/А0, широкоформатные чертежные копиры		от 6100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Ricoh	А3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у		1200	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	А3, цифровой, фотокачество, возм. принтер		от 14000	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Полноцветные к/а	А4-А3, 2-16к/мин, до 200%	12	?	БИСПРИС	220-0926

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	А4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	А4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад	12	730	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	А3, 140 к/мин, до 200%6 цвет. сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	А4, 130 к/мин, фоторeж., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75	
Riso GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Запасные части для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+		Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Барабаны для Canon А30, Е18/Е30, дост.,опт. скидки		+	27.5	БИТРЭЙД	229-2100
Барабаны для Sharp 230/Rx 5220, дост., скидки		+	43	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, барабаны Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к Canon E18 FSc/PC 210/530, Япония, скидки дост.		+	76	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Mita CC 10/20, опт. скидки, доставка		+	178	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Sharp 230/50/52/70, дост., оптовые скидки		+	72	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи А30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, дост.		+	125	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи А30/Е30/Е16 для Canon, заправка		+		Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	от 7.5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры к HP LJ 4L/4P/5L/5P/5PM		+	?	АРЧИБА Минск (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88, Гродно (0152) 47-04-75	
Картриджи к струйным принтерам		+	?		
Sharp, Mita картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	?		
Mita картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	?		
Картриджи для матричных принтеров, скидки от 10 шт.			89-102 т.р.	КВАЗАР 220-8825 222-2558	
Лента красящая для матричных принтеров 6.35/8/12.7/25.4 мм.			от 67 т.р.		
Заправка картриджей для матричных принтеров			от 24 т.р.		
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, ТА 2008, 1кг.		+	75	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Canon E18 FSc/PC 210/530, заправка		+	8	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Sharp 230/50/52/70, Xerox, дост., 1кг.		+	70	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Тонеры, девелоперы Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Canon, Sharp, Xerox	тонеры, барабаны, картриджи		?	НИГАЛЕ	232-2322
Canon, Sharp, RX, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п		+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Xerox, Sharp	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама	В2, 4-х програм., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиолет. ламп	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	4 вида, 12 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 226	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	7 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 91	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 413	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 223	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 490	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	бэджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Та-Та, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 16 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529
Уничтожители ЕВА	Германия, 20 моделей	12	от 140	СТАТСЕРВИС	229-3513
Уничтожитель бумаг	HSM80		160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3М	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН 236-4288 236-5931	
3М	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3М	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3М	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3М	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	12	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	прокат видео/компьютерных проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858	TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05	
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic, Samsung	KX-F580/680/780, SF30/110/2800, инстр. на рус. яз.	12	от 230	ЭЛЕКТРОН	224-3624
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, ГТС, автообрез, память		12	от 319	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир		12	от 320	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	320/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	335/375	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, автообрез, сертификат РБ	12	от 215	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Samsung SF-30	ЖКИ, а/отв. цифровой, 110Т/2800, серт.РБ		227	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30	домашний	12	219	TAIR 229-29-99	
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	259		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	299		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	319		
Samsung SF-5500	лаз. печ. ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	869		
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	259		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	299		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	336		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	319		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/800/2800, серт.РБ		12	от 230	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-110Т, память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-900, память/ЖКИ/цифр., а/отв., серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров,а/дозвон, а/прием, серт РБ	12	270	КопиПро 239-67-21	
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров, а/подача, внеш. а/о, серт.РБ	12	298		
Samsung SF-1600	ЖКИ, 70 номеров, а/обрез, а/подача, внеш. а/отв., серт.РБ	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ, 90 номеров, а/обрез, а/подача, а/отв. 30 мин., серт.РБ	12	375		
Samsung SF-100/600	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/ответ.	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, громк. связь, до 300 м	12	38/55	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 44	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T	спикер, а/дозвон, 28 номеров памяти, ЖКИ		от 40	ЭЛЕКТРОН	224-3624
Panasonic KX-T2315	спикер, память	12	от 45	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/45	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
VEF	в ассортименте	12	449т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	200-5000м, 900MHz, доставка	12	от 100	ПЕОЛА&М	266-3796

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?	CS&C Communication Systems and Components 270-45-30, 270-46-86	
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Matracom 6500	АТС для активно растущего бизнеса	12	?	АКСИОМА	277-4144, 277-2400
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/655	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic Alkatel	любая конфигурация	12	от 260	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T308/616	3/6 городские, 8/16 внутренних, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 городских до 64 внутренних	12	от 840	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 129т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 259т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русиф., 15 моделей	12	от 1300т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	134	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам.	12	580		
Olivetti ET 2450/2		12	412		
Olivetti ET 2450 MD/2		12	576		
Olivetti ETB 540		12	226		
Optima SP 50/520	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	175/192	АРЧИБА Минск (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88, Гродно (0152) 47-04-75	
Optima SP 523	330мм, 8/32kb пам., рус./англ., серт.РБ	12	274.3		
Optima SP 524/528	330мм, 32/64kb пам., рус., серт.РБ	12	291/390		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	123.8		
Samsung/Olivetti/Canon	рус./лат., коррект., память		115	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Лента красящая	6.35, 8 мм для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox,		12-25 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
для пишущих	Brother и др. пр-ва Израиль. Заправка картриджей		12-25 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
машинок	для пишущей машинки Ятрань 13, 16 мм с катушкой		8-12 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Холодильное, морозильное торговое оборудование для магазинов, ресторанов, баров			?	АТЛАС ИНТЕРНЕШНЛ	234-5265, 234-5745
Вакуумный упаковщик	Multivac A 1000, Германия	12	от 360	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик денег De La Rue 2000/2600 Япония, счет, фасовка		12	410/390	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик денег MAGNER-35 DC Япония, счет, фасовка		12	770	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик денег СДБ-3/УПБ-2 Россия, счет, фасовка		12	770/1170	СТАТСЕРВИС	229-3513
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000, "Прима", ВМ 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olbell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Elite ECR-1200	госреестр, 40 отд.,програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Лента красящая для ЛЮБЫХ кассовых аппаратов, скидки от 10 шт.			от 15 тыс.р.	КВАЗАР 220-8825 222-2558	
Картриджи для КА Прима, Olibel CRF-1000, Star SP 3xx, скидки			от 67 тыс.р.		
Красящий ролик IR-40 для кассового аппарата Микро-101, скидки			от 43 тыс.р.		

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные, монтажные			?	СИНЕРГИЯ 221-03-10, 221-41-46	
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакумные			?		
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?		
Упаковочные аппараты: настольные,ручные; для упаковки коробов, мешков			?		
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?		
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров			?		

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30		2.5	TAIR	229-2999
Термобумага	210x30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Термобумага	210x30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	210x30, Германия		70 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30			СИНКЛ-КОМ	223-0478
Термобумага	210/216x15/30, доставка		от 1.2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210x30, 216x30, Германия		60т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210/216x30, Германия		?	КОПИПРО	239-6721

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Epson Original	А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi		от 10	ICS	230-6482
Бумага А4/А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3.4	МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41	
Писчая	А4, 5кг., доставка		от 4.1		
ЛБК-1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 11		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			от 1.45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			от 0.12		
Самокопир. А4/А5: 2-, 3-, 4-, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy	А4, 80 г/м, 500 л., Швеция		5.2	БИТРЭЙД	229-2100
DataCopy, UniPaper, A3/A4, 65-100 г/м, белая			?	КопиПро 239-67-21	
DataCopy	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
Kaskad	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
PolCopy, PolSpeed	A4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	A4, 65-80 г/м, 500 л., Россия		от 3.5	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, A4/A3, 29 цв., 80-270 г/м				NOVIK 227-38-03 227-23-56	
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62х94, 70х100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
DataCopy	A3/A4, 70-80 г/м		от 4.7	ПЕОЛА&М	266-3796
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, листая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.	Вилание 228-6921 228-6166 228-6167 228-6701	
VilatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		16500т.р.		
Офсетная №1	за тонну		27000т.р.		
Типографская №1	за тонну		24500т.р.		
Типографская №2	за тонну		19000т.р.		
Xerox Business	A4/A3, 80 г/м, 500л		4.5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	A4/A3, 500л		от 4.8	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Цифр. фотокамеры Casio, 320х240, 640х480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	-	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	-	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	-	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Наклейки, бланки, и приглашения, грамоты, визитки, бэджи			АРАМИС ГРАФИК	220-0559, 220-0232
Ламинирование и брошюровка			АРАМИС ГРАФИК	220-0559, 220-0232
Визитки, бланки (4-х видов, срочные)			ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры, каледари, плакаты		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Все виды наружной рекламы		?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия		?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска		?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток		?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток			ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток			ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Изготовление этикеток самоклеящихся			ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Ксерокопия цветная и ч/б			Микровидеосистемы	261-2523
Любые издательско-полиграфические услуги (книги, журналы, этикетки, календари, лиц №1316)		?	БЕЛ-ОВА-ПРЕСС	232-1589
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.		?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах		?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д.			ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Поставка самоклеящихся этикеток			ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Разработка дизайн-проекта, паспортизация		?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д.			ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3			МВС	261-2523
Фотовиньетки			Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках			Микровидеосистемы	261-2523
Ценники одноразовые, многоразовые			ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)		?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Grawerton - перенос компьютерной графики на			ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)			ДИКТУМ	268-4529
Визитки, фирменные бланки, наклейки		?	ТВАЙС 234-74-58	
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.		?	ZROK ART	226-0002
Разработка рекламной и полиграфической продукции		?	ZROK ART	226-0002
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы		?	ZROK ART	226-0002
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки		?	КАМТАТ	231-9405

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)		?	ИЛОРИЯ	220-4709
Печати, штампы (дешево, срочно, защита, гарантия)			ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат)			ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.		?	ИЛОРИЯ	220-4709
Счетчики банкнот — МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Широкий выбор канцелярских товаров			АрамисГрафик 220-05-59, 220-02-32	
Печати и штампы (срочно)				
Широкий выбор оснаски для печатей Colop, Trodat				
(деревянные, металлические, автоматические)				

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Выезд на ремонт и заправку к/а Canon, Sharp, RX, HP LJ	+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка			P.T.C.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,			P.T.C.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LaserJet			P.T.C.	236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb)	+	0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись и копирование на CD-ROM	+	?	IBA	234-4746
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox	+	?	ТЕХ	239-9865
Заправка картриджей Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд.	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/II/III/IP/IIIP/4P/4L/4/4M/4M+/5L/5P, выезд	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/DL	12	?	COMTRIS	221-3876
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей Canon, замена оптических барабанов	+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей Sharp, Mita, Rank Xerox	+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей лазерных принтеров HP, Epson EPL	+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Замена термопленки в к/а Canon всех моделей	+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Замена селеновых барабанов Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Монтаж. установка ЛВС. Модернизация компьютеров	12	?	LINK	236-2251, 236-2252
Помощь в регистрации субъектов хозяйствования, консультации, составление		?	ДС	248-9860, 248-4563
юридических документов. Быстро, качественно и недорого (лиц. №564 до 17.05.2000)		?	ДС	248-9860, 248-4563
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров	+	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.	+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon	-	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox		?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica		?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Nashua, Canon, Sharp, Mita, Ricon	+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Т/о, консультации, выезд к заказчику, поставка расходных частей и материалов	+	?	Пилигрим-сервис	213-4990, 236-8943
Ремонт копировальной техники	+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт, копировальной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, консульт.	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Ремонт множительной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов и блоков питания. Лицензия № 293	+	?	ЧП Чиркун	213-3793
Ремонт, техобслуживание копировальных аппаратов Xerox, Sharp,		?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Hitachi, Canon, сложной импортной аудио-, видеотехники		?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также	+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение	+	?	IBA	234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox заправка картриджей для к/а		?	КОПИПРО	239-6721
Canon, Sharp, Mita, Xerox, Ricoh ремонт к/а		?	КОПИПРО	239-6721
Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Запись на CD-ROM, скидки	+	?	DAMODARA	233-5693
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.	12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)		11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)		от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)		от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)		60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Маты и плиты теплозвукоизоляционные		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)		6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)		14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка		3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Сантехника (Италия-Валле Багина)		?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпатлевочные		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Трубы медные (Италия за 1п.м)		2,6-3,5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)		90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, доставка		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы		?	ФЛОС	260-3091, 260-6119

РАЗНОЕ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Оформление учредительных документов, регистрация предприятий любых форм собственности			ДЭЛФИКОНСАЛТ	220-0559, 220-0236
Регистрация фирм в Москве, Ингушетии, Риге (Лиц. № 647 от 22.01.97г.)			ДЭЛФИКОНСАЛТ	220-0559, 220-0236
Табачные изделия со складов в Минске, Барановичах, Бресте, Борисове, Гродно, Гомеле			БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-5115, 221-8613
Минске, Барановичах, Бресте, Борисове, Гродно, Гомеле			БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-5115, 221-8613
Табачные изделия со складов в Минске, Барановичах, Бресте, Борисове, Гродно, Гомеле			БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-5115, 221-8613
Часы настенные, настольные, более 150 моделей	12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели		?	ФЛОС	260-3091
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники		?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)		?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ВЫСТАВКИ

«Белорусский дом» откроет двери в 7-й раз

С 3 по 6 ноября в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) пройдет 7-я международная выставка «Белорусский дом-97», организованная выставочной компанией «Асунта» при содействии Минархстроя, Министерства коммунального хозяйства и Мингорисполкома. В рамках мероприятия состоится специализированная выставка «Отопление. Сантехника. Кондиционеры».

Следует отметить, что «Белорусский дом» включен Минархстроем в число приоритетных мероприятий на 1997 год. По словам директора «Асунты» Наталии **Поржецкой**, на сегодняшний день предварительные заявки на участие в выставке подали около 150 предприятий. Ведутся переговоры с итальянскими, литовскими и польскими компаниями. У «Белорусского дома» уже сложился круг постоянных экспонентов, среди которых такие известные фирмы, как «Сипласт», «Трайпл», «Ветразь».

Посетители выставки смогут ознакомиться с архитектурными решениями, строительными, отделочными, теплоизоляционными и реставрационными материалами, строительными механизмами и ручным инструментом, сантехническим оборудованием, кондиционерами, вентиляционными и охранными системами, мебелью и др. Впервые в подобного рода мероприятии примет участие Академия искусств, которая представит произведения белорусских мастеров из керамики, стекла, металла и др.

«Белорусский дом-97» проходит вслед за еще одной крупной строительной выставкой -- «Будпрагрэс». Однако, по словам г-жи Поржецкой, «в отличие от ориентированного в первую очередь на крупные компании «Будпрагрэс», предстоящая выставка в большей степени приближена к конечному потребителю».

В ходе мероприятия планируется проведение семинара для проектных организаций на тему «Новые технологии в строительстве» и конкурса среди экспонентов, победители которого станут обладателями памятных медалей и дипломов.

Юрий ХОВРОВ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	пост.	2* (в Праге), 3* (в Вене)	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	315 у.е. + виза, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
АНГЛИЯ	Лондон	О+Э+Я	8	авиа	ср, вс	в семьях	панс., уроки англ. яз., диплом, экск.	Минск	500 у.е. + а/б	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
БЕЛАРУСЬ	оз. НАРОЧЬ (клуб выходного дня)									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ГЕРМАНИЯ, США, ШВЕЙЦАРИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. США, ШВЕЙЦАРИЯ, ИТАЛИЯ, СТРАНЫ БАЛТИИ И ДР.: ОТДЫХ, ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, АВТОМОБИЛИ, БИЛЕТЫ (авто из Минска в Германию), СТРАХОВАНИЕ, «ЗЕЛЕНАЯ КАРТА»									ДВА Д	222-3972 278-2480в
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	ср, вс	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Москва	по спр.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЕГИПЕТ	Красное море, Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск., медстрах	Минск-2	от 765 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
	Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск.	Минск	780 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л	по жел.	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 650 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору	Варшава, Москва, Минск	от 750 у.е.	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва, Минск, Варшава	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от 620 у.е.	ТЭБ-ТУР	228-0058 229-3589
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ИТАЛИЯ, ФРАНЦИЯ, ГЕРМАНИЯ	ОТДЫХ И ЭКСКУРСИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ. ВАУЧЕРЫ. МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВКА. ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО 5 ЕВРОПЕЙСКИМ СТОЛИЦАМ (345 у.е.)									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 550 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!!									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О, Ш	5	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-14	авиа	с 18/10 пост.	3-5*	п/панс., экск., медстрах	Минск, Варшава	от 305 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам-Берлин	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., медстрах	Минск	350 у.е. + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ	Прага, Кршивоклад, К.Вары	Э	6	авто	2/11, пост.	2*	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	155 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага-К.Вары-Кутна Гора-Градец Краловы	Э	6	авто	26/10, пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	160 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
	Прага/ Чешска Липа	Э	6/7	авто	18/10, 1/11, пост.	отель	звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк	Минск	от 155 у.е.	ОСТ'КОМ	213-4378 213-4789 274-9351в
	Прага	О+Э	6	авто/ ж/д	2/11/ пост.	3*	звт., 2 экск.	Минск	170 у.е./ по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Прага, К.Вары, замок Мельник	Э	6	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	160 у.е. - взр., 140 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Братислава-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	19/10, пост.	2-3*	4 звт, 5 экск., бас., медстрах	Минск	175 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто	2/11, пост.	2*	звт (Прага, Будапешт), обед (К.Вары), экск.	Минск	175 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
	Прага, К.Вары, Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	175 у.е. - взр., 155 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ФРАНЦИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	320 у.е. + виза		
РАЗНОЕ	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ПОЕЗДКИ В ГЕРМАНИЮ									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 213-4789
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ»:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони» (выданы МСиТ РБ сроком на 2 года)

Фирма	Лицензия	Фирма	Лицензия
Белорусский клуб любителей путешествий	№ 377/10.01.97г.	CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г.
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	№ 177/02.10.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ОСТ КОМ	№ 476/26.03.97г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.
DEKO AIRLINES	№ 284/01.11.96г.	СВЭЛНА	№ 046/23.08.96г.
ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	№ 436/26.03.97г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
ДОМИНТ	№ 452/26.03.97г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
		ЯРХО	№ 165/26.09.96г.

ОБЗОР

Новым ботинком печатая шаг...

К сожалению, климат в Беларуси не позволяет постоянно ходить босиком. Поэтому периодически каждый из нас вынужден заглядывать в обувной магазин. Желание обновить гардероб часто появляется осенью, когда слякоть и заморозки заставляют задуматься о покупке качественной и теплой обуви. Поэтому в этом номере «Конъюнктуры» мы поразмышляем о тенденциях развития данного сегмента рынка.

Спад пошел на пользу?

По производству обуви на душу населения Беларусь занимала одно из первых мест в СССР. Однако в настоящее время из-за экономического кризиса наша обувная промышленность испытывает определенные трудности. Сегодня отечественные предприятия выпускают около 12 млн пар обуви в год. (В доперестроечные времена -- примерно 43--45 млн.) Такое падение объемов производства значительно затруднило дальнейшее развитие отрасли: освободившуюся нишу рынка мгновенно заняла импортная обувь различного качества. (Аналогичная ситуация наблюдается и в России.) Отвоевывать же утраченные позиции тяжело не только из-за значительного спада, но и по причине равнодушного отношения к обувной промышленности государства. (Интересно, что мировая практика показывает: вложения в эту отрасль приносят быструю и эффективную отдачу.)

В условиях перехода к рыночным отношениям большинство отечественных обувных фабрик столкнулись с необходимостью модернизации производства. Средства для закупки современных оборудования и технологий предприятия получали либо через акционирование, либо через создание СП. В результате многие отечественные фабрики смогли достигнуть мирового уровня качества выпускаемой продукции. Это подтверждается тем, что наша обувь находит своего покупателя не только в Беларуси, но и в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Не последнюю роль в повышении качества отечественной обуви сыграл импорт сырья. Дело в том, что отечественные кожевенные заводы не могут удовлетворить запросы обувных фабрик. Не организовано у нас производство высококачественной подошвы, не разрабатываются современные колодки. Однако хочется надеяться, что программа импортозамещения затронет и обувную промышленность, что позволит снизить стоимость конечной продукции.

Политика государства в отношении отрасли вызывает удивление. Сегодня, например, отечественные производители не имеют права повышать отпускные цены на свою продукцию более чем на 2% в месяц. (Инфляция почему-то под этот норматив подстраиваться не хочет.)

В таких условиях более гибкая ценовая политика правительства РФ делает организацию производства в этой стране более выгодной. (Один из ведущих белорусских производителей уже планирует открыть в российском городе Ревель собственную фабрику с проектной мощностью 300.000 пар/год.)



Хоть тужить, но все таки жить

Выходы из создавшейся ситуации предприятия ищут и в Беларуси. В последнее время отечественные производители пытаются максимально расширить ассортимент выпускаемой продукции, охватить предложением все возрастные группы населения. Однако иногда такое желание не соответствует возможностям. Например, затраты на производство детской обуви практически равны издержкам при изготовлении взрослой, но покупатели пока не привыкли к тому, что ботинки для подростка и взрослого могут стоить примерно одинаково. (Хотя в мировой практике ощутимой разницы в цене между детским и взрослым обувным ассортиментом не существует.) Интересен и тот факт, что предъявляемые государством требования к отечественной обуви для детей по отдельным показателям намного жестче зарубежных. Впрочем, не соответствующая белорусским стандартам детская обувь из развивающихся азиатских стран (носить которую иногда просто опасно для здоровья) свободно продается на наших вещевых рынках.

Продукция белорусских предприятий до недавнего времени была нацелена исключительно на людей с невысоким уровнем доходов. Причем иногда фабрики не успевали за модой. Сегодня некоторые производители разрабатывают коллекции для более состоятельных покупателей. При предполагаемой цене от 1,5 млн руб. и достаточно изысканном дизайне такая обувь сможет потеснить на нашем рынке поддельную модельную продукцию.

Говоря о дизайне, стоит упомянуть о том, что сегодня отечественные специалисты работают на современных ПК и выезжают за рубеж знакомиться с последними новинками моды. Интересно, что «навороченная» (квадратные и алмазные носы, бляхи на них, большое количество фурнитуры) обувь пользуется у нас гораздо меньшим спросом, чем в той же России. Особенно консервативны в данном случае мужчины.

В последние годы многие белорусские предприятия стали работать на давальческом сырье. (В этом случае на обуви ставится торговый знак заказчика.) Такая схема деятельности вряд ли усилит позиции отечественных обувщиков на нашем рынке. Во-первых, предприятия сами создают конкуренцию своей продукции. Во-вторых, эта схема не подразумевает достаточно выгодного для исполнителя распределения прибыли.

«Китайская Италия» и кожа черной акулы

Из-за проблем белорусских производителей наши покупатели стали чаще приобретать импортную обувь на вещевых рынках. Сегодня рядовой потребитель в полной мере ознакомился с продукцией всех мыслимых и немыслимых видов. Некоторые смогли поносить даже обувь для усопших. Еще совсем недавно, покупая ботинки с фирменным *Made in Italy* на подошве, мы и не догадывались, что написанное может относиться только к подошве или быть никак не связанным с предлагаемым товаром. Такая обувь производится в Чехии, Вьетнаме, Китае, Польше, и, как правило, за звучным названием фирмы не стоят престиж и качество. На рынке также предлагается продукция, изготавливаемая на юге Италии мелкими кооперативами, которые достаточно быстро реагируют на малейшие изменения в моде. Качество такой обуви -- дело случая.

В последнее время заметна тенденция перехода продавцов на вещевых рынках к торговле более именитой обувью, но все дело в том, что она может быть изготовлена на белорусских или российских фабриках. Цена такой продукции часто не соответствует ее качеству.

Многие сегодня предпочитают покупать обувь в специализированных магазинах или торговых секциях. Здесь на товар дают полноценную гарантию, да и вероятность того, что вы встретите подделку, гораздо ниже. В настоящее время ряд работающих на перспективу оптовых и розничных продавцов помимо дилерской деятельности размещают заказы на изготовление обуви за рубежом, причем такие модели адаптируются к нашим климатическим условиям и ногам. (Например, подъем ноги у итальянских и белорусских женщин различается.) На данной обуви может ставиться как торговая марка производителя, так и название фирмы, разместившей заказ.

Кроме магазинов, ориентированных на покупателя со средними доходами (обувь здесь продается по цене от $60 за пару), существуют достаточно дорогие. Это *Marcopizzi*, «Вероника», бутики *Tandem* и *Egoist*, обувная секция «Панорамы». Здесь новые белорусы могут приобрести пару по цене от $100. Некоторые эксклюзивные модели из экзотических материалов (кожа питона, страуса, черной акулы и др.) стоят до $900. Кроме того, в этих магазинах представлен широкий ассортимент аксессуаров, средств для ухода за обувью и ее хранения. Деятельность таких продавцов во многом затруднена высокими таможенными пошлинами и сложностями с приобретением валюты.

Конец мертвого сезона

Перемещение покупателя с невысоким достатком с вещевых рынков в магазины, торгующие отечественной обувью (цены в среднем от $30 при высоком качестве и использовании натуральных материалов), говорит о некоторой стабилизации положения в отрасли. Сегодня потребитель активно выбирает, кому из белорусских производителей отдать предпочтение.

Что касается покупателей со средними доходами, то «китайской Италией» их уже не заманишь. Они предпочитают обувь, изготовленную в России или Беларуси по заказам зарубежных фирм.

Состоятельные граждане, судя по всему, отечественную продукцию будут приобретать еще не скоро.

Несмотря на все проблемы обувной промышленности, хочется верить: со временем у нас будет больше красивой, недорогой, надежной и удобной обуви.

Андрей БУЧЕЛЬ

ТОРГОВАЯ МАРКА



marcopizzi

Островок подлинной Италии в море поддельной итальянской обуви

Казалось бы, сегодня итальянскую обувь в нашем городе можно купить везде. Магазины, рынки, уличные торговцы наперебой предлагают «самую оригинальную обувь из Италии», качество и происхождение которой весьма сомнительны. Где же найти ту самую вожделенную итальянскую изысканность, о которой мечтают и модницы, и приверженцы добротных классических моделей? Может быть, поехать в Италию? Там эта проблема решается просто. Вы заходите в магазин *Marcopizzi* и ахаете от предлагаемого ассортимента: около 7000 пар туфель, ботинок, босоножек, сапог ждут взгляда покупателя в торговом зале. Среди 1500 моделей непременно находится именно ваша. По желанию к ней подберут аксессуары (например, сумку) и сопутствующие товары — от обувных кремов до стелек и шнурков.

Фирма *Marcopizzi* -- один из лидеров итальянского обувного рынка. За более чем 30 лет деятельности она не только достигла собственного благополучия, но и внесла существенный вклад в нынешнее процветание итальянской экономики. Сегодня *Marcopizzi* -- это 10 магазинов в Италии и 17 – в Восточной Европе. В них представлена высококачественная обувь ведущих итальянских и американских производителей: *Sergio Rossi, Normal Coal, Marcopizzi, Planeta, TimberLand, Baldinini, Nike, Reebok*. *Marcopizzi* обосновалась в Болгарии, Польше, России, Литве, Украине... Для многих уже не секрет, что и в нашем городе все-таки можно разыскать настоящую итальянскую обувь. Расположенный прямо в центре Минска магазин *Marcopizzi* встречает покупателей по-европейски. Прекрасный интерьер, всегда готовый дать квалифицированную консультацию персонал, наконец, сама обувь удовлетворят самые строгие запросы. Вас ждет свободный доступ к моделям, что очень важно при выборе обуви.

Ассортимент *Marcopizzi* в Минске так же широк, как и в далеких итальянских магазинах. Обувь можно выбирать прямо в зале (7000 пар) или по каталогу (1500 моделей). Магазин держит свою высокую марку, не делая скидок на пресловутую «невзыскательность» белорусского покупателя: ассортимент здесь обновляется каждый месяц. Кроме того, покупая обувь от *Marcopizzi*, вы можете быть абсолютно уверены: именно эти модели сегодня популярны в Италии. Далеко не каждый модный магазин в Беларуси может похвастаться такими современными коллекциями. Ведь часто многие предлагают модели прошлых и даже позапрошлых сезонов. В *Marcopizzi* вы застрахованы от этого. Более того, в конце каждого сезона производится уценка обуви.

В магазине есть женский и мужской залы. Здесь можно найти обувь на все случаи жизни: на каждый день, для торжественных мероприятий, спорта и туризма. Почти все модели изготовлены из натуральной кожи.

Однако главное, что поражает воображение, -- богатство форм: от ультрамодных до классических. Покупателю кажется, что он очутился в музее современного обувного искусства, где целый день можно посвятить изучению экспозиции. Правда, некоторые выбирают обувь достаточно быстро, буквально влюбляясь в понравившуюся модель с первого взгляда. А вообще, как пошутил директор магазина: «Модницам есть где развернуться». Так что побывайте в Италии или увезите с собой ее частицу -- итальянскую обувь -- из минского магазина *Marcopizzi*.

Магазин Marcopizzi:
г. Минск,
ул. Комсомольская, 13;
тел. 223-12-07.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

НАЦБАНК СНИЖАЕТ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На минувшей неделе конъюнктура межбанковского рынка кредитных ресурсов не претерпела сколько-нибудь значительного изменения. В основном банки работали в нормальном режиме, и лишь в понедельник этот сегмент рынка привлек к себе определенное внимание.

Начало недели характеризовалось некоторым оживлением спроса на ресурсы и незначительным повышением ставок на свободные кредитные ресурсы. На рынке межбанковского кредита котировки выставлялись на уровне 15-20% годовых. Вторичный рынок ГКО оценивал спрос в 12-15%. Все это происходило несмотря на то, что Национальный банк несколько снизил процентные ставки по свободным денежным средствам банков, принимаемым в депозиты. Так, по депозитам на 1 день Нацбанк готов платить коммерческим банкам только 6% годовых, на срок от 2 до 4 календарных дней -- 12%, от 5 до 7 дней -- 22% и т.д.

Несколько повышенный спрос на ресурсы в начале недели объяснялся тем, что во вторник, 7 октября, проводился аукцион по размещению 68-го выпуска ГКО. Он привлек пристальное внимание некоторых банков, которые сформировали довольно значительный спрос на бумаги данного выпуска. Дело в том, что приобретенные после 1 октября у Национального банка государственные ценные бумаги со сроком погашения не ранее 1 апреля 1998 г. зачитываются банком в счет выполненных заданий по выделению кредитных ресурсов на закупку сельскохозяйственной продукции для государственных нужд. Все это и вызвало повышенный спрос на ресурсы в понедельник вечером. В результате у некоторых банков к концу операционного дня не было средств, и на коммерческом рейсе ставки поднялись до 8-11% годовых (при отсутствии повышенного спроса ставки на коммерческом рейсе в настоящее время колеблются в пределах 6-7%).

Несмотря на повышенный спрос на гособлигации, 7 октября на аукционе было размещено BLR 433,45 млрд. при объеме эмиссии BLR 520 млрд. Поэтому в среду, 8 октября, Нацбанк провел доразмещение в сумме BLR 86,55 млрд. Таким образом центральный банк страны полностью удовлетворил запрос Министерства финансов и привлек всю сумму планируемой эмиссии.

В тот же день произошло погашение 56-го выпуска ГКО, что снова стабилизировало обстановку на рынке МБК и вторичном рынке гособлигаций. Ставки на рынке межбанковского кредита колебались около 12-17% годовых на overnight. На вторичном рынке сделки РЕПО заключались по ставкам около 12% годовых на 1 день; на более длинные ресурсы ставка увеличивалась до 15-20%, на ресурсы сроком на месяц -- до 30% годовых.

На 14 октября назначен аукцион ГДКО. Срок обращения второго выпуска данного вида ценных бумаг составит 913 дней. Параметры аукциона: объем -- BLR 500 млрд., 50% неконкурентных заявок, электронный ввод заявок первичными инвесторами. Можно ожидать, что спрос на этот раз превысит 10-процентный рубеж, а количество инвесторов будет больше 6. В отличие от первого аукциона, проведенного «экспромтом», у инвесторов есть время подумать о размере дисконта и объеме участия. Однако открытым вопросом остается вторичный рынок облигаций с купонным доходом.

Во второй половине недели в течение операционного дня ситуация на межбанковском рынке ресурсов была стабильной. Только к вечеру наблюдалось некоторое оживление. Нехватка средств на корсчетах одних банков компенсировалась избыточностью ресурсов у других.

На следующей неделе ситуация обещает быть спокойной. Однако к концу недели возможно повышение спроса на свободные ресурсы, так как приближается время налоговых перечислений в бюджет.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НОВЫЕ ИГРЫ НА ММВБ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В начале недели московский рынок находился под впечатлением от интервенции Нацбанка Беларуси, проведенной в пятницу, 3 октября.

Заметив, что белорусский рубль в Москве упал до 40000 BLR/$, дилеры НБ РБ вышли на крупнейшие московские банки и совершили покупку белорусской валюты в объеме от $5 млн. до $10 млн. Удивлению московских банков не было предела, когда спустя несколько часов -- после того, как курс «зайчика» по следам интервенции вырос до 38500 BLR/$ -- Нацбанк стал покупать доллары. Таким образом НБ просто зафиксировал прибыль, воспользовавшись тем, что московские банки, отвыкшие от его интервенций (в 1996 г. он выходил на рынок всего дважды -- в январе и в августе), не могли прогнозировать его тактику, которая оказалась достаточно экстравагантной.

Сам факт интервенции успокоил рынок -- желания играть на понижение белорусского рубля в Москве в начале недели не наблюдалось, но «неттинговый» характер интервенций убедил москвичей в том, что НБ в силу скудости валютных резервов не имеет возможности осуществлять длительные долларовые вливания на межбанке. В среду участники рынка уже не испытывали страха перед НБ РБ, и белорусский рубль снова начал падать. С 8 по 10 октября торги ММВБ по белорусскому рублю ежедневно фиксировали новый исторический минимум.

Единственное, на что способен Нацбанк Беларуси сейчас, -- это превращаться в крупнейшего игрока и пополнять свои резервы за счет дилинговых операций. Эта перспектива вполне реальна, но со временем москвичи все равно научатся предугадывать тактику дилеров Нацбанка и, предвосхищая их операции, начнут выставлять соответствующие котировки.

На будущей неделе наиболее вероятен рост белорусского рубля или по крайней мере приостановка падения. Всю прошедшую неделю тренд был направлен строго вниз.

ОБВАЛ ГРИВНЫ

30 сентября и 1 октября были удачными днями для спекулянтов рынка гривны -- им удалось обвалить курс украинской валюты до 1,88-1,884 UAN/$. Достижение этого уровня в начале октября было крайне необходимо для открытия безубыточных длинных позиций по гривнам с гарантированным закрытием их в конце декабря по нижней границе валютного коридора 1,9 UAN/$.

После того, как эта цель была достигнута, а основные игроки удовлетворили свои аппетиты, трудно ожидать новых приглашений к «медвежьей» игре. Справедливость этой оценки подтверждает конъюнктура рынка гривны в первую декаду октября. Совершая периодические откаты к 1,875 UAN/$, котировки подтянулись до уровня фиксинга УМВБ -- 1,87 UAN/$ -- и в конце недели даже превысили его, достигнув 1,867 UAN/$.

Скорее всего, стабилизация гривны на достигнутом уровне превратится в устойчивую тенденцию. Основным фактором этой стабилизации является ясно заявленная линия Минфина Украины на повышение ставок по ОВГЗ. По сравнению с началом октября доходность годовых и девятимесячных ОВГЗ поднялась в среднем на 4 процентных пункта. Так что можно сказать, что «медведи» рынка ОВГЗ также достигли успеха и вынудили эмитента повысить доходность.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 10.10.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
06.10.97	52592	52592	52592	4.7100	16
07.10.97	81411	81411	81411	4.7100	19
08.10.97	59763	59763	59763	4.7100	16
09.10.97	45176	45176	45176	4.7100	17
10.10.97	44699	44699	44699	4.7100	14
***	283641	283641	283641	4.7100000000	16
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
06.10.97	700	1698	890	21050.0000	12
07.10.97	1796	1295	1333	21050.0000	11
08.10.97	2407	208	405	21050.0000	16
09.10.97	562	1104	712	21500.0000	11
10.10.97	812	217	296	21800.0000	15
***	6277	4522	3636	21380.000000	13
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
06.10.97	2739	2739	2739	27960.0000	16
07.10.97	2855	2489	2855	28010.0000	16
08.10.97	3130	3130	3130	28010.0000	14
09.10.97	2218	1968	1968	28060.0000	18
10.10.97	1655	1655	1655	28060.0000	14
***	12597	11981	12347	28028.000000	16
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
06.10.97	701	262	701	15930.0000	11
07.10.97	506	506	506	15930.0000	12
08.10.97	380	380	380	15930.0000	11
09.10.97	372	252	252	16000.0000	10
10.10.97	523	433	433	16060.0000	12
***	2482	1833	2272	15970.000000	11
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
08.10.97	6	6	6	19324.0000	1
***	6	6	6	19324.000000	1
ЭКЮ (лот=1000 XEU)					
06.10.97	1	1	1	30847.0000	1
***	1	1	1	30847.000000	1

*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

КОРОТКО

БАНКОВ В РОССИИ СТАНЕТ МЕНЬШЕ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Глава международного рейтингового агентства Thomsom BankWatch Грегори Рут заявил на прошлой неделе, что число банков в России в ближайшее время значительно сократится, однако процесс консолидации банковской системы будет соответствовать потребностям развивающейся российской экономики.

«В России сейчас слишком много банков, многие из них очень малы и недостаточно развиты в финансовом и техническом отношении по сравнению с крупными банками. По международным стандартам активы и капиталы даже самых крупных банков малы для российской экономики», -- сказал журналистам президент агентства.

По словам г-на Рута, основными проблемами российских банков являются также слаборазвитая кредитная политика, ограниченный круг клиентов, дисбаланс между активами и пассивами и зависимость от международных финансовых вливаний.

По его мнению, естественным процессом для дальнейшего развития банковской системы в России является консолидация, в результате которой через 5-10 лет в стране будет существовать около 50 сильных финансовых институтов.

По состоянию на 1 сентября 1997 г. в России зарегистрировано 2537 банков, из них действующими являются 1767. Об этом сообщает «Вестник Банка России» -- официальное издание Центрального банка РФ.

Число банков с уставным капиталом от RUR 30 млрд. и выше составляло 172, или 9,6% от общего числа действующих банков.

Большинство банков входит в две группы: имеющие уставный капитал от RUR 1 млрд. до 5 млрд (550 банков), или 30,7% от общего числа действующих банков, и имеющие уставный капитал от RUR 5 млрд. до 20 млрд. (611 банков), что соответствует 34,2%.

6000 РОССИЙСКИХ ЗА 1 АМЕРИКАНСКИЙ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Курс рубля к доллару США не превысит отметку 6000 RUR/$ до конца года при сохранении существующих тенденций на валютном рынке. Об этом говорится в тексте «Основных направлений денежно-кредитной политики РФ на 1998 г.», подготовленных Центробанком РФ. *«Темпы девальвации рубля таковы, что в течение восьми месяцев 1997 г. обменный курс находился в нижней части валютного коридора, и можно с достаточной вероятностью прогнозировать, что до конца года он не пересечет средней линии коридора».*

ЦБ РФ в конце 1996 г. установил границы валютного коридора на уровне 5500-5750 RUR/$ (нижняя граница) и 6100-6350 RUR/$ (верхняя граница).

По сообщению ЦБ РФ, всего за восемь месяцев номинальный курс доллара вырос на 4,9%, или на 0,6% в месяц. В то же время реальный курс рубля с учетом инфляции вырос на 3,2%.

По данным Госкомстата, инфляция за 8 месяцев в РФ составила 9,5%. *«Политика Банка России (в 1997 г.) в значительной степени была направлена на сдерживание резкого повышения курса национальной валюты в соответствии с принятыми обязательствами»*,-- говорится в документе.

ЦБ РФ сообщил, что в результате покупки Банком России валюты у банков чистые иностранные активы органов денежно-кредитного регулирования за шесть месяцев 1997 г. росли ежемесячно на 16,1%.

За это время чистые иностранные активы органов денежно-кредитного регулирования и банков выросли до RUR 87 трлн. с RUR 48,4 трлн. на 1 января 1997 г. При этом чистые иностранные активы банков снизились на RUR 12,7 трлн. Золотовалютные резервы РФ к 1 сентября 1997 г. выросли до $23,9 млрд. с $15,3 млрд. в начале года.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

TOYOTA COROLLA: В КЛАССЕ «КОМПАКТ» ОБОСТРИТСЯ КОНКУРЕНЦИЯ

Алексей УРБАН

8 октября в автосалоне СП Emir Motors была презентована новая Toyota Corolla. Как подчеркивается в пресс-релизе, подготовленном компанией для дилеров, новая модель предназначена для активной борьбы за потребителя в самом перенасыщенном сегменте европейского рынка -- классе «компакт».

Некоторые из ее основных конкурентов- «одноклассников» -- Mazda-323, Ford-Escort, VW-Golf, Opel Astra, Fiat Brava/Bravo, Renault Megane -- становились бестселлерами не только на внутренних рынках. Среди вариантов кузовов, представленных вниманию гостей, не оказалось только кузова типа «универсал». Как было заявлено, эта модификация появится на складе компании позже. Представители руководства СП, отвечая на вопросы журналистов, были предельно сдержанны. Основным потребителем нового автомобиля от Toyota Corp., по их мнению, должен стать прекрасный пол.



Стоимость презентованной модели в зависимости от комплектации будет колебаться от $12800 до $16800. Александр Шинкевич, генеральный директор Emir Motors, в связи с этим обратил внимание гостей на то, что, по его информации, стоимость автомобилей Ford, собираемых в Обчаке, составит $12900. Он также добавил, что компания-производитель, пока собирающая автомобили на японских предприятиях, планирует организовать сборку Corolla на базе британского филиала.

Toyota Corp., продающая на мировых рынках около 4 млн. единиц продукции в год, около 2 млн. из них реализует в Европе (по объемам продаж на внутреннем рынке Toyota признана 3-й после General Motors и Ford Motor Co.). Продукция, предназначенная для европейских покупателей, по словам г-на Шинкевича, специально адаптирована (усиленная подвеска, ударопрочное лакокрасочное покрытие, антикоррозийная подготовка, усовершенствованная в расчете на боковые удары конструкция кузова).

Белорусский покупатель может получить новый автомобиль, по словам менеджеров СП, в течение десяти дней. Один из гостей, приглашенных на презентацию, стал первым покупателем Corolla.

Руководство СП уклонилось от прямого ответа на вопрос журналистов о ближайших планах продаж: *«Сколько закажут -- столько и продадим...»*. Зато было отмечено, что если за 1996 год в Европе было продано 118 тыс. новых автомобилей, то в 1998 году должно быть реализовано не менее 160 тыс.

Особое внимание присутствующих было обращено на то, что за прошедший год, по словам руководства белорусского представительства Toyota, не случилось ни одной серьезной поломки или отказа узлов и агрегатов. Осуществлялось только текущее техническое обслуживание (замена при необходимости масла, ремней, колодок).

На вопрос о месте компании среди местных дилеров реакация была достаточно резкой: *«Учитывая ту ситуацию, те схемы, по которым производятся поставки новых автомобилей местными дилерами, сложно определять принадлежность рынка. К примеру, белорусский этот рынок или украинский в случае, если местный покупатель приобретает новый автомобиль на черниговском складе? Бюджет какой страны в таких случаях пополняется? Поэтому среди официальных поставщиков мы наверняка входим в тройку лидеров. Если оценивать новую нодель по критерию «технические характеристики + цена», то Corolla, по нашему мнению, конкурентоспособна»*.

Представителям СП Emir Motors был также задан вопрос о планах по развитию альтернативных для белорусского рынка методов продаж, например, продаж в рассрочку. Александр Шинкевич ответил, что работа по кредитным схемам возможна только в случае оптимизации действующего законодательства. В Прибалтике ежемесячно продается 200-400 новых автомобилей в кредит, в лизинг, причем именно благодаря действующей законодательной базе.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

ЗДРАВИЦЫ ПО ПОВОДУ 50-ЛЕТИЯ

Алексей УРБАН

На минувшей неделе ПО «БелавтоМАЗ» праздновало 50-летие со дня появления первого белорусского автомобиля. Самое время проанализировать пройденное и оценить перспективы белорусского автомобилестроения.

8-10 октября МАЗ «презентовал» самого себя. Оценивая сегодняшний день предприятия, заместитель генерального директора объединения Виктор Калечиц отметил небольшой рост производства (что, безусловно, достижение, особенно если учесть, что в 1995-1996 гг. предприятие «лежало»). Он также посетовал на то, что рост зарплаты на объединении отстает от показателя прошлого года. Впрочем, здесь ее, по крайней мере, выплачивают -- в отличие от ближайшего партнера -- ярославскокого АО «Автодизель». Г-н Калечиц обратил внимание на расширение производства спецтехники, достаточно популярной на рынке. К концу 1997 -- началу 1998 года может быть освоено серийное производство полноприводной техники (с колесной формулой 6х6). Кроме того, на предприятии налажен выпуск автобуса -- «сочленки». И несмотря на то, что потребители, по словам заместителя генерального директора, часто делают замечания по поводу цены, *«продукция уходит, не задерживаясь»*.

Комментируя совместные проекты МАЗа, в частности, проект МАЗ-MAN (выпущено 300 «МАЗов» с двигателем от MAN), г-н Калечиц заявил, что целесообразно было бы развивать свой собственный продукт -- по его мнению, он может быть не хуже «совместного».

Виктор Калечиц отметил также расширение присутствия предприятия на традиционном и емком рынке сбыта -- российском -- за счет потеснения КраАЗа и оценил это как нормальное явление. Слабые позиции МАЗа на украинском и азиатском рынках, по мнению г-на Калечица, требуют *«осмысления и более тонкого подхода»*. Главным условием успеха он назвал создание рабочей сбытовой, дилерской и сервисной сети. *«Сильная наша промашка -- вхождение в рынок без создания дилерской и сервисной сети, что уже тогда требовало определенных трудов и затрат. Чтобы сегодня владеть рынком, надо было тогда потратиться»*,-- признал Виктор Калечиц.

Г-н Калечиц достаточно жестко прокомментировал возможности партнерства с МАЗом, высказавшись в том смысле, что прибыльно работать с предприятием можно, только имея собственный стартовый капитал. Он заявил, что «поднимать» за свой счет объединение никого не станет: *«Вскармливать никого не собираемся, работать готовы только с теми, у кого есть что-то за душой»*.

Основные задачи текущей работы, по мнению заместителя генерального директора, заключаются в сокращении издержек, снижении себестоимости, которая, отражаясь на цене реализации, положительно влияет на сбыт. Появление свободных средств позволит вложить их в собственное развитие.

Что касается дилерства, то, как сказал г-н Калечиц, 1997 год позволил определить тех партнеров, которые достойны работать по жизнеспособным схемам, и отсеять недобросовестных посредников, работающих только с целью наживы. Уже готовы документы по согласованию общей для дилеров ценовой политики. Как заметил Виктор Александрович, работа будет проводиться на *«тендерной основе по нормальным согласованным ценам»*.

Отвечая на вопросы из зала, г-н Калечиц сказал, что пилотный ряд образцов совместного проекта с MAN уже готов, но документы СП еще не подписаны.

Интерес присутствующих вызвало эмоциональное выступление генерального директор АО «Автодизель» Владимира Савельева. По его мнению, нет смысла *«догонять и перегонять Запад... Но мы должны отвоевать рынок, куда ранее поставки гарантировались политикой. Сейчас и в Индии, и в Африке нет денег. Мы можем отвоевать рынок только ценой и качеством»*. По словам г-на Савельева, международные перевозчики уже не хотят иметь дело с бывшей в употреблении импортной техникой и зачастую *«от границы используют МАЗ»*, так как подержанные иномарки требуют высоких эксплуатационных расходов. *«Мы должны иметь свою технику, чтобы не остаться ни с чем»*,-- сказал он.

Г-н Савельев назвал главной проблемой объединения отсутствие средств на внедрение и развитие перспективных разработок. В связи с этим основной задачей руководства предприятия, по его мнению, должно стать принятие мер по сокращению бартера, увеличению доли денежных поступлений. Гендиректор АО «Автодизель» положительно оценил сотрудничество МАЗ с MAN: *«Правильно, выживают самые стойкие»*. Ранее доля МАЗ среди основных потребителей ЯМЗ составляла приблизительно 45%: 41-43 тыс. двигателей ежегодно. Теперь она сократилась до 25% -- 1 тыс. двигателей в месяц. Крупные российские потребители либо не дают денег (как УралАЗ, ВТЗ), либо просто обладают незначительной долей потребления -- 3 тыс., 500, 200 штук. ЗиЛ, по словам г-на Савельева, в период с октября по декабрь предполагает довести объем покупки с 50 до 80 единиц продукции, а по итогам следущего года -- до 5 тыс.

Г-н Савельев выразил уверенность, что сотрудничество в рамках соседних государств, которое до сих пор было успешным, останется таковым и впредь. Консолидация, по его мнению, позволяет работать лучше, быстрее и «денежнее». Работа с дилерской сетью должна стать более гибкой: *«Не надо бояться слова «коммерсант»*.

Подводя итоги, гендиректор объединения Валентин Гуринович признал, что *«отрицательного сейчас больше, чем положительного»*. Стратегия управления, по словам г-на Гуриновича, заключается в *«жесткой экономии»*, поиске инвесторов и наиболее выгодных условий для сотрудничества.

СПРАВКА «БДГ».

За 8 месяцев текущего года на предприятиях ПО «БелавтоМАЗ» произведено 7414 автомобилей, 1453 прицепа, что больше, чем в прошлом году, на 999 и 497 штук соответственно. За этот же период выпущено 54 автобуса (тогда как за весь прошлый год -- только 23). Объем реализованной продукции по отношению ко всей произведенной составил 91,7% (за 8 месяцев 1996г. -- 81,2%).

Наметилась тенденция увеличения доли денежных расчетов. Удельный вес бартерных операций в общем объеме реализации сократился на 5% (8 месяцев 1996 г. -- 81,6%, тот же период 1997 г. -- 76,6%).

В прошлом году завод был убыточным. Рентабельность произведенной в этом году товарной продукции составила 2,38%. Рентабельность реализованной продукции -- 5,3%. Балансовая прибыль за 8 месяцев -- BLR 406.530 млн.

Прибыль, оставшаяся в распоряжении завода, составила BLR 320.226 млн., из нее на пополнение оборотных средств направлено BLR 80.038 млн., в фонд накопления -- BLR 53.433 млн. Коэффициент обеспечения оборотными средствами вырос с 0,47 до 0,58. Фактически использовано средств фонда потребления BLR 62.032 млн. Производительность труда в сопоставимых ценах составила 130,9% к уровню прошлого года. Объем производства в сопоставимых ценах возрос по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 26,0%.

СПРАВКА «БДГ».

Кредиторская задолженность ПО «БелавтоМАЗ» составляет BLR 2.398.296 млн., дебиторская -- BLR 2.784.764 млн. (т.е МАЗу должны больше, чем должен он сам, при разнице в 16,1%). С учетом среднего индекса роста цен на комплектующие и материалы задолженность поставщикам должна возрасти с BLR 833.445 млн. (1.01.1997 г.) до BLR 1.391.853 млн. Фактически она составила BLR 1.247.183 млн., что было достигнуто благодаря обеспечению рентабельности товарообменных операций в сбытовой политике.

В бюджет и внебюджетные фонды внесено BLR 319.698 млн., что в 2,4 раза больше, чем за такой же период 1996 года. При расчете с местным бюджетом использовалась вексельная схема расчетов, что позволило полностью рассчитаться с Мингорисполкомом по долгам предприятия.

Среднемесячная зарплата за 8 месяцев составила BLR 2.636 тыс., что в 2,3 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года (официальный индекс цен за прошедшие месяцы текущего года составил 144,8%).

Доля МАЗа на российском рынке выросла в I полугодии 1997 г. на 4,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (доля УралАЗа уменьшилась с 19 до 9,91%).

23 мая начала работу кредитная компания при объединении -- «МАЗконтрактЛИЗИНГ», созданная при активном участии одного из самых известных дилеров МАЗа -- компании «Дженти». Объем сделок, заключенных ею с мая по сентябрь т.г., превысил $3 млн.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

С ЗАПАДНОГО ФРОНТА — С ПЕРЕМЕНАМИ

Отдел информации «БДГ»

Руководящий состав ОАО «Брестский чулочный комбинат» во главе с директором предприятия Борисом Гавриловым вернулся из поездки в Чехию и Словакию, где были заключены контракты на поставку продукции комбината и на закупку брестчанами нового технологического оборудования, сырья и упаковочных материалов.

Изучение брестской «чулочкой» сырьевых рынков Восточной Европы следует признать успешным, поскольку по качеству местное сырье не уступает своим аналогам в России и Прибалтике (до последнего времени именно страны бывшего СССР поставляли на комбинат весь необходимый для производства материал), зато значительно привлекательнее по цене. В ходе визита руководством комбината была достигнута договоренность с чешской фирмой «Униплет» о поставках в Брест уже в этом году вязальных аппаратов для производства продукции детского ассортимента. Активно работающая на чешском рынке французская фирма «Хелиот» намерена отправить брестской «чулочке» две технологические линии для формовки мужских носков. В Словакии наши соотечественники побывали на заводе компании «Графобал», где производится упаковочный материал: здесь заключен контракт на поставку коробок для колгот и этикеток для носков. Кроме того, брестчанам удалось подписать весьма важное соглашение о закупке ежемесячно до 10 тонн крашеной хлопчатобумажной пряжи (известно, что в Беларуси эта отрасль находится в глубоком кризисе).

Одновременно руководством чулочного комбината в ходе этой поездки рассматривались перспективы сбыта в Восточной Европе производимой продукции. На сегодняшний день доля экспорта на предприятии составляет до 40%, и в первую очередь он ориентирован на российский рынок (поставки в Германию и Чехию в сопоставимых ценах выглядят намного скромнее). Тем не менее в нынешнем году ОАО «Брестский чулочный комбинат» планирует отгрузить в дальнее зарубежье 1 млн.пар своей продукции на общую сумму DEM 800 тыс. (для сравнения: в 1996 году было поставлено продукции на DEM 670 тыс.). К этому стоит добавить, что брестчане не забывают и своего, белорусского потребителя: на отечественном рынке доля продукции комбината составляет 70% (это почти вдвое превосходит нынешние возможности двух других родственных предприятий, работающих в нашей стране).

«БЕЛЛЕГПРОМ»: НОВЫЕ ЛЮДИ — НОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Светлана САБИЛО

На минувшей неделе в Национальном пресс-центре президент концерна «Беллегпром» Валерий Петров сообщил показатели работы предприятий, относящихся к возглавляемому им ведомству. На большинстве из них идут активные кадровые перестановки -- за последние три года сменились 80 из 95 руководителей.

По мнению президента концерна, нижний рубеж спада производства пройден «Легпромом» еще в начале прошлого года: «*После первого квартала 1996 года мы уже начали подниматься. В конце года темпы прироста составляли 13%, в этом году за 9 месяцев -- 27,5% относительно аналогичного периода 1996 г.*».

Уменьшилось количество предприятий, работающих с убытком. Если в 1996 г. их было 25, то в этом -- всего 9. Среди них -- Гатовское кожевенное производственное объединение, солигорское АО «Купалінка», Барановичское хлопчатобумажное объединение. Растет рентабельность продукции. Если в прошлом году она составляла 9%, то за последние полгода -- 16%, а за год, не исключено, приблизится к 20%. Президент «Беллегпрома» считает это вполне возможным в том случае, «*если не повлияет фактор сдерживания инфляции*».

По словам г-на Петрова, улучшается финансовое положение предприятий. Отношение кредиторской задолженности к дебеторской увеличивается. Размер прибыли за этот год на предприятиях концерна вырос почти в три раза. Выручка от реализации увеличилась в 2,2 раза, а затраты на производство -- в 2 раза. Как полагает г-н Петров, сбыт активизировался благодаря выпуску пользующейся спросом продукции. Помогает и Россия -- легкая промышленность в РФ практически парализована. «*Конечно, там есть проблемы с оплатой, возвратом денег, много таких фирм, которые исчезают... Но российский рынок настолько обширный, что не использовать его возможности и перспективы было бы неразумно*», -- отметил президент концерна.

По данным статистики, 70% своей продукции предприятия «Беллегпрома» продают на внутреннем рынке. «*Как ни странно, за 9 месяцев этого года мы продали (в сопоставимых ценах) в 1,9 раза больше, чем за 9 месяцев прошлого года... Скорее всего, хорошо поработали перекупщики. Возможно, повлияло и то, что уменьшается продажа завозимого товара. 30% продукции мы продаем через свою фирменную торговлю и собственных дилеров*»,-- уточнил г-н Петров. «Беллегпром» намерен создать по всей стране сеть универсальных магазинов, называемых «АБВ» (абутак, бялізна, вопратка). В Минске такой магазин уже работает. Будут созданы еще три. Сейчас они реконструируются. Но развернуться в масштабах страны концерну очень сложно, так как не хватает средств.

Сальдо по экспортным операциям у «Беллегпрома» положительное. За 9 месяцев текущего года экспорт составил $260 млн., импорт -- $208 млн. Кстати, концерн включает в импорт и затраты на энергоресурсы. По словам г-на Петрова, за год топливно-энергетические расходы предприятий «Беллегпрома» составят примерно $20 млн., и сальдо будет положительным. Поставки в дальнее зарубежье достигнут примерно $90 млн. -- «*цифра самая большая из тех лет, когда наша легкая промышленность что-то поставляла на экспорт*». К примеру, 70% экспорта РБ в Великобританию составляют именно изделия предприятий «Беллегпрома». (Вот только в цифровом выражении это весьма скромно -- $15 млн.).

Постепенно сокращается работа на давальческом сырье. Если в прошлом году 80% товаров, выпускаемых на швейных предприятиях концерна, были выпущены под заказы инофирм, то сегодня их объем сократился до 60%.

Президент концерна, однако, не считает эти результаты оптимистичными: «*По нашим расчетам, мы только в следующем году подойдем к объему производства, который будет равен примерно 60 процентам 1990 года. В принципе нам не нужно достигать объемов 1990 года, когда больше половины товаров вывозилось за пределы республики. Ориентировочно вершиной нашего возвращения к 1990 году будет уровень 70-75%. Этого вполне достаточно для республики, для экспорта и для обеспечения положительного внешнеторгового сальдо*». Этого рубежа планируется достичь в 1999 г.

Естественно, у предприятий «Легпрома» немало проблем. Одна из них -- обновление основных фондов. Беларуси повезло, что в последние годы существования СССР на техническое перевооружение швейной, трикотажной отрасли каждый год выделялось примерно $200 млн. «*Но старение фондов происходит очень активно. Если мы в течение двух-трех лет не выйдем на нормальные амортизационные затраты, то можем безнадежно отстать от конкурентов*»,-- не скрывает г-н Петров.

Концерн пытается организовать инвестиционный фонд. Но за полгода в нем удалось накопить лишь BLR 9-10 млрд., а стоимость основных фондов предприятий концерна достигает примерно BLR 30 трлн.

Некоторые предприятия заботятся о своем будущем сами. Например, АО «Ковры Бреста», помимо «гермесовского» кредита, который сейчас возвращает, взяло более миллиона долларов в «Дрезднер банке» и уже устанавливает новое оборудование.

Еще год назад среднемесячная зарплата в «Легпроме» на 25% отставала от аналогичного показателя в целом по промышленности. Сейчас -- на 10%. По словам г-на Петрова, на предприятиях концерна не бывает задержек с выплатой зарплаты более одного месяца.

В № 64 от 6.10.97 г.был опубликован ответ ООО «СофтИнформ» на статью «Противостояние может увенчаться монополией». Приводим адрес и телефон компании: г. Минск, ул. Московская, 18-53, тел. 213-28-13

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

МЫ ЗА ЦЕНОЙ ... ПОСТОИМ!

Что европейцы почитают за высший шик? Когда даже богатые люди выстраиваются в длинную очередь? В Париже -- у модных магазинов одежды, в Германии -- у автосалонов. На специальных распродажах, особенно перед Рождеством, можно купить буквально за полцены и элитные вещи. «А чем славяне хуже арийцев?» -- решила минская автомобильная фирма РМ маркет и вступила в благородную борьбу за справедливость с немецким концерном «Adam Opel AG».

Немцы регулярно поставляют нам новые модели этой популярной марки, но почему-то забывают стимулировать белорусских покупателей. Только в Минске ездит уже более 12 тыс. опелей, а немцы все «зажимают» награды белорусам за приверженность марке специальной ценой. Ведь устроить в Минске элитную распродажу на грядущее Рождество -- это святое дело!

РМ маркет с новыми силами пошел в наступление на западном фронте, когда заполучил союзника в немецком тылу. Его поддерживает влиятельный дилер «Opel» в Германии господин Роланд Малер. Есть, за что бороться -- в качестве победного приза покупателям достанется новая, по-королевски шикарная модель «Омега»'98.

Директор РМ маркет Александр Яблонский уверен в успехе: «Ведь нам нужна одна победа, одна на всех, -- уж мы за суперцены постоим!». Так сколько же будет стоить рождественская «Омега» на элитной распродаже в Минске?

TOEFL, IELTS, GMAT, GRE -- ЧТО ЭТО, ДЛЯ ЧЕГО ЭТО, ГДЕ ЭТО?

В предыдущих статьях мы рассказывали о различных по интенсивности и продолжительности курсах по изучению иностранного языка и о том, как попасть белорусу в средние и высшие учебные заведения мира. Рассказ и о первом, и втором был бы неполным, если бы мы не посвятили наших читателей в совершенно таинственный и неизвестный для наших соотечественников мир различных систем тестирования.

Действительно, довольно продолжительное время свое знание иностранного языка можно было подтвердить лишь лично пообщавшись с человеком. Такой вариант «тестирования» знаний сохранился до сих пор, но применяется разве что при приеме новой секретарши в какую-нибудь небольшую фирму. При устройстве на работу в солидную компанию (причем необязательно иностранную) либо при поступлении в среднее или высшее учебное заведение за рубежом сертификат о сдаче определенных тестов совершенно необходим -- без него ваши документы рассматривать не будут.

«Англоязычные» тесты как самые распространенные интересны наиболее широкой аудитории, потому о них и речь. Впрочем типология тестов одинакова практически для всех языков.

Начнем с тестов для определения уровня знания иностранного языка. В США, да и пожалуй во всем мире, самым распространенным тестом такого рода является TOEFL (Test Of English as Foreign Language). Он состоит из 6 частей, каждая из которых включает 40-50 вопросов. На все тестирование отводится 6 часов. Сама методика составления TOEFL существенно отличается от общепринятых в странах СНГ методик преподавания иностранного языка. Поэтому даже отличнику-выпускнику иняза будет очень сложно получить высокий результат с первой попытки. А вот с третьей или четвертой результат можно будет улучшить, но не следует забывать, что за каждое тестирование надо заплатить порядка $100, да и проводятся они довольно редко.

В Великобритании «двоюродным братом» TOEFL является IELTS (International English Language Testing System). Несколько отличаясь по своей методике, фактически IELTS является оживленной реальными статьями и диалогами версией более суховатого TOEFL. О нем можно было и не упоминать, если бы не тот факт, что последние годы британские университеты стали проявлять патриотизм, не признают результаты TOEFL и требуют от иностранных студентов высокого балла IELTS. На наш взгляд, такой патриотизм вполне прагматичен. Ведь тестирование TOEFL проводится Принстонским университетом, США. А IELTS -- Британским советом, который служит основным центром распространения информации об университетах Великобритании за границей. Такого рода сотрудничество безусловно выгодно обеим сторонам.

В Великобритании существует еще несколько разновидностей тестов на знание английского языка: UET (University Entrance Test), Pitman's «English for speakers of other languages»; UCLES, ARELS, Oxford, Cambridge. Из всех вышеперечисленных тестов некоторый интерес (из-за своей относительной распространенности и четырех степеней сложности) для белорусов может представлять Кембриджский тест.

Можно упомянуть специализированные тесты для определенных видов деятельности. Это, например, тесты CEELT (Cambridge Examination for English Language Teachers) и ICTEW (Initial Certivicate of Teaching English Worldwide). Эти сертификаты подтвердят, что ваши знания английского позволяют преподавать его во всем мире. Что же касается работников других специальностей, то они могут получить сертификат Лондонской торгово-промышленной палаты (London Chamber of Commerce and Industry Certificate).

Если о том, что сертификат TOEFL и IELTS необходим для поступления в высшие учебные заведения США, Великобритании, Канады и Австралии знают многие, то о том, что необходимо для поступления в аспирантуру и получения звания магистра -- знают немногие. Как наши читатели, наверное, знают, дипломы магистра подразделяются на категории: магистр свободных наук, магистр права, магистр бизнеса и управления и так далее. Их, в свою очередь, можно условно подразделить на гуманитарные и бизнес-дипломы. Так вот, для большинства специальностей, связанных с бизнесом и менеджментом, необходимо предоставить (наряду с другими документами) сертификат о сдаче GMAT (Graduate Management Admissions Test). А для гуманитарных дисциплин -- это GRE (general Record Examination). Оба эти теста включают в себя три раздела -- математический, вербальный и аналитический. Причем соотношение математического и вербального разделов и определяет основное отличие этих тестов. Аналитическая часть тестов представляет собой сборник логических задач и вопросов на общее развитие. Общее же у них то, что без очень квалифицированной подготовки к каждой удовлетворительно сдать тесты практически невозможно.

Как вы, наверное, заметили, все тесты, о которых мы вам рассказали выше, имеют два неприятных качества -- дороговизна и большие временные промежутки между тестированиями. Как же выйти из этой ситуации? Путь один -- найти курсы, на которых можно будет подговиться к сдаче того или иного теста. Центр образовательного туризма «Туссон Вояж» поможет выбрать именно те подготовительные курсы, которые вам действительно необходимы. Мы также проконсультируем вас, какие именно тесты вам будут нужны в дальнейшей учебе или профессиональной деятельности.

РЕГИОНЫ: БРЕСТ

СТАВКА НА «ФАВОРИТА»

Олег СУПРУНЮК

Свою лепту в поддержку малого и среднего бизнеса решили внести брестские власти: по распоряжению председателя горисполкома МП «Фаворит» выделено 150 млн. руб. сроком на один год с уплатой 50% учетной ставки, устанавливаемой Национальным банком РБ на момент выдачи.

Значимость этого события объясняется тем, что «Фаворит» первым испытывает на себе реализацию городской программы государственной поддержки малого предпринимательства. Принятая еще в начале года, она только к лету обрела конкретные очертания в утвержденном Брестским горисполкомом «Временном положении о порядке и условиях финансовой поддержки субъектов хозяйствования малого предпринимательства за счет средств городского бюджета».

Бизнес-план малого предприятия «Фаворит», освоившего на арендуемых у речного порта площадях производство по обработке древесины, прошел экспертизу в соответствующих службах брестской мэрии и получил «добро» на заседании экономического совета. За счет выделенных средств фирма предполагает заменить изношенное оборудование и создать 8 новых рабочих мест (последнему обстоятельству горисполком уделяет особое внимание).

Популярное в перестроечные времена словосочетание «процесс пошел» теперь предстоит оправдывать самим брестским предпринимателям. Во всяком случае, брестская мэрия готова рассмотреть инвестиционные проекты местных представителей малого бизнеса на предмет их финансовой поддержки. Следует только учесть, что размер запрашиваемых средств не должен превышать 2 тыс. минимальных зарплат и возвращен не позднее чем через год (с разрешения горисполкома срок может быть продлен). Вопросами предоставления финансовой помощи непосредственно занимается управление экономики и рыночных отношений горисполкома.

ЗОНА МАНИТ

Отдел информации «БДГ»

Внушительный десант чиновников из столичных министерств и ведомств побывал в администрации СЭЗ «Брест», где прошло совещание, на котором обсуждались насущные проблемы развития первой в Беларуси свободной экономической зоны.

В рамках совещания прошла встреча резидентов СЭЗ «Брест» (на сегодняшний день их 15) с представителями Министерства экономики, МВЭС, Минфина, налоговых и таможенных органов, что позволило первопроходцам зоны получить информацию из первых уст. А до этого руководителей и главных бухгалтеров фирм, зарегистрированных в СЭЗ «Брест», собрали на первый практический семинар, где аналогичные проблемы обсуждались вместе с представителями местных органов власти.

Тем временем в администрацию СЭЗ «Брест» продолжают наведываться потенциальные инвесторы: в последние дни здесь приняли бизнесменов из ЮАР, Израиля, Германии и Польши.

ОБЗОР

СТЕКОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: БЫЛОЕ И ДУМЫ

Светлана САБИЛО

Слухи о кончине белорусской стекольной промышленности оказались явно преувеличенными. Таков главный вывод ведущих специалистов отрасли, встретившихся на минувшей неделе за круглым столом.


Стекольный звон...

В застойные времена показателем благосостояния нашего населения служило количество хрусталя, который хранился в шкафах подобно музейным экспонатам. А для каждодневного пользования предназначалась неказистая отечественная посуда. Интеллигенция предпочитала изящные фарфоровые сервизы импортного производства, хотя денег на их покупку чаще всего не хватало. В СССР выпуск фарфорово-фаянсовой и майоликовой посуды, используемой в повседневной жизни, составлял: в 1965г. 436 млн. штук, в 1979 г. (к этому времени были построены 13 новых заводов) -- 1081 млн. К моменту распада Союза вся промышленность выпускала около 1200 млн. единиц такой посуды.

В затянувшийся переходный период платежеспособный спрос белорусского населения переориентировался в сферу гастрономии. Удельный вес продуктов питания в структуре товарооборота стал составлять 78%. Но заводы свои производства не закрыли, даже несмотря на то, что сырьевой базы для изготовления фарфорово-фаянсовой посуды в Беларуси практически нет. По некоторым подсчетам, сегодня на 11-миллионное население Беларуси приходится примерно 20-25 млн. штук фарфорово-фаянсовой и майоликовой посуды. А потребности рынка определяются примерным соотношением: 4 изделия на одного человека. Таким образом, теоретически посуды нам явно не хватает.

ТОРГОВЛЯ

По словам начальника управления Минторга РБ Ростислава Летуна, во времена Союза рынок республики наполнялся товарами, которые поставлялись в основном из России, Украины, ЧССР, Польши и ГДР. Фарфор поставляли свыше 20 предприятий, стекло -- более 15. Это позволяло обеспечить рынок разнообразным ассортиментом. Кстати, в то время на территории Беларуси два предприятия занимались выпуском стеклянной посуды, два -- фарфорово-фаянсовой. В тяжелые времена белорусской торговле пришлось переориентироваться именно на них.

В самые лучшие годы, как уточнил представитель Минторга, удельный вес товаров из стекла и фарфора занимал в товарообороте 0,27%, в самые худшие -- 0,11%. Сегодня он составляет 0,21%. По мнению г-на Летуна, с 1996 г. в Беларуси заметилось оживление спроса на продукцию из стекла и фарфора.

ПРОИЗВОДСТВО

Как сообщил начальник управления строительных материалов Минстройархитектуры РБ Олег Сидоренко, по своему техническому уровню предприятия стекольной отрасли, за исключением Гомельского стеклозавода, значительно отстают от передовых зарубежных стран. Для выработки стеклоизделий используется морально устаревшее, физически изношенное оборудование, несовершенные стекловаренные печи с повышенным удельным расходом топлива. В среднем износ основных фондов составляет 70-80%.

В состав стекольной отрасли Беларуси входят 8 заводов. ОАО «Гомельстекло» -- одно из крупнейших предприятий по выпуску листового стекла не только в странах СНГ, но и в Европе. Кроме выпуска оконного стекла, оно специализируется на витринных стеклах; автомобильных закаленных стеклах «Сталинит» и стекол «Триплекс» для легковых и грузовых автомобилей, автомашин иностранных марок по спецзаказам, тракторов МТЗ «Беларусь» и других транспортных средств; стекла для мебели, газовых и электрических плит, бутылок. Кроме того, завод вырабатывает звукоизоляционный материал -- пеностекло.

Стеклозавод «Неман» (город Березовка Гродненской области), один из крупных производителей сортовой посуды в бывшем Союзе, и Борисовский хрустальный завод выпускают сортовую посуду и изделия из хрусталя широкого ассортимента. В 1983г. стеклозавод «Неман» отпраздновал свой столетний юбилей. Второй по величине завод -- Борисовский хрустальный. Сто лет со дня своего образования он отметит в 1998 г. Оба завода известны своей продукцией далеко за пределами СНГ -- в Англии, Германии, США, Канаде, Финляндии, Японии, Швеции, странах Ближнего Востока и др.

Гродненский стеклозавод специализируется на выпуске бутылок для шампанских вин, пива; здесь также выпускаются армированное и узорчатое стекло, стеклоблоки.

Широкий ассортимент бутылок из обесцвеченного стекла выпускает АО «Стекло-Глуша», расположенное в Бобруйском районе Могилевской области. На выпуске бутылок специализируется стеклозавод «Залесье» (Вилейский район Минской области).

АО «Стеклозавод «Октябрь» в Могилевской области и стеклозавод «Гута» в Витебской области выпускают стеклотару для консервирования: банки емкостью от 0,2 до 3 литров.

Последняя широкомасштабная работа по расширению производства сортовой посуды проводилась в Беларуси в 60-70-х годах. Тогда за счет государства было построено несколько современных производственных корпусов на стеклозаводе «Неман», реконструирован Борисовский хрустальный завод. Причем на обоих заводах внедрялось новое стеклоформующее и стеклообрабатывающее оборудование и технологические приемы выработки и обработки изделий. В те годы проблем с капитальными вложениями не было, трудности были с их освоением. Сейчас предприятиям приходится рассчитывать только на свои силы.

НОМИНАЦИИ

Как было сообщено в беседе за круглым столом, стеклозавод «Неман» изучает передовой опыт родственных предприятий стран СНГ, дальнего зарубежья, в частности Германии, и внедряет его в производство. Это и современные стекловаренные печи, и новые методы выработки и обработки изделий, и расширение ассортимента и т.д. Как отметил главный инженер завода Бронислав Рунец, в этом году реконструирована главная печь хрусталя, которая позволит получать более качественное хрустальное стекло. Кроме того, завод заключил договор на DEM 800 тыс., согласно которому, в частности, будет смонтирована установка химической полировки хрустальных изделий. Расход кислот уменьшится примерно на 25-30%. Все это позволит повысить качество изделий из хрусталя и выйти на мировой уровень производства, которого достигли немцы, поляки, чехи и др. *«Мы чувствуем, что внутренний рынок требует этой продукции: нет никаких проблем с реализацией хрустальных изделий»*, -- считает г-н Рунец.

Дизайн хрустальной продукции ориентирован в основном на традиционный вкус соотечественников. А вот изделия других видов поставляются даже в Германию, Бельгию, Нидерланды, Швецию и США. К сожалению, великолепие неманского стекла белорусский потребитель сегодня вряд ли может оценить, т.к. самые красивые изделия уходят за границу.

В феврале «Неману» предстоит расплачиваться за кредит, взятый на реконструкцию в «Промстройбанке». Поэтому на предприятии торопятся не только внедрить и освоить все новое, но и получить отдачу от реконструкции.

По словам директора Добрушского фарфорового завода Николая Белого, в 1989-1990 гг. предприятие поставляло на рынок Беларуси 96% всей своей продукции. В последние годы установилось такое соотношение: 62% -- РБ, 35% -- Россия, 2-3% -- дальнее зарубежье. Как ни странно, уровень освоения мощностей составляет сегодня 95-97%. В течение мая, июня и июля т.г. на предприятие дополнительно приняты 180 человек. А в августе на заводе разожгли третью печь. Кроме того, в этом году вводится в эксплуатацию цех огнеупорного припаса (размер капитальных вложений -- BLR 13 млрд.). Это позволит отказаться от завозного огнеупорного материала, который пока приобретается в России. Как известно, оборудование для производства фарфора в СССР не изготовлялось. Добрушский завод оснащен немецкой, чехословацкой, английской техникой. *«2-3 года мы еще сможем работать на старом оборудовании»*,-- полагает директор завода. -- *Но его нужно менять -- и чем раньше, тем лучше»*. Кстати, один из вариантов решения этой проблемы оказался нетрадиционным: Добрушский фарфоровый заказывает оборудование на Барановичском станкостроительном заводе, который раньше подобной работой не занимался.

В 1991 г. началась реконструкция Гомельского стеклозавода, а фактически -- строительство нового современного производства. У государства предприятие успело получить лишь 10% необходимых средств. Решить проблему помогло изменение формы собственности завода. Было организовано АО «Гомельстекло», учредителями которого стали предприятие «Нефтепровод «Дружба», «Белпромстройбанк», облисполком. Они вложили в строительство завода $55 млн. Сейчас, по словам г-на Сидоренко, успешно осваиваются новые мощности. Они будут запущены значительно раньше нормативного срока, который составляет 24 месяца.

Полный запуск позволит изготовлять 800 т продукции в сутки, или 100 тыс. кв.м стекла (вместо 20-25 тыс. на старом производстве). Проектная мощность завода составляет 44,6 млн. кв.м стекла в год (в 2-миллиметровом измерении). 75% стекла будет поставляться за пределы страны.

Как полагает представитель Минстройархитектуры, у завода хорошая перспектива для дальнейшего развития: на освобождающихся мощностях будет организовано производство новых эффективных видов изделий, таких как стеклопакеты, солнце- и теплозащитное стекло, расширится производство мебельного, автомобильного и других видов стекла.

В сложном положении находятся заводы по производству стеклотары, в частности бутылок. Они нуждаются в техническом переоснащении на базе современного стеклоформующего оборудования, а средств для этого нет ни у них, ни у государства. Сегодня требуется закупить 5-6 технологических линий стоимостью по $2,5 млн. Дело осложняется тем, что необходимое оборудование не производится в странах СНГ.

По мнению г-на Сидоренко, показателен опыт работы Гродненского стекольного завода, который не только не снизил выпуск бутылок, но и наоборот, создает дополнительные мощности, обновляет производственные фонды и увеличивает выпуск продукции, пользуясь при этом банковскими кредитами. Заводу удалось освоить производство бутылок для шампанских вин, что позволило отказаться от их импорта, а также темных бутылок для пива.

Для поддержки остальных производств привлекаются инвестиции, в т.ч. зарубежные. Как сообщил г-н Сидоренко, на базе ОАО «Стеклозавод «Октябрь» создается совместное белорусско-канадское предприятие по производству высококачественной стеклотары. Инвесторами выступают фирма «Консьюмерз Пэкэджинг Инкорпорэйтэд» (Торонто) и отечественная компания «Лада ОМС». Проект реализуется в рамках национальной производственной программы «Белорусское стекло», которую в инициативном порядке осуществляет ЗАО «Лада ОМС» холдинг». На первом этапе в развитие производства будет вложено $12,5 млн. Реализация проекта позволит осуществить монтаж и запуск двух секционных линий по производству стеклотары с использованием высоких технологий. Новое производство должно обеспечить качественной стеклотарой развивающуюся индустрию алкогольных и безалкогольных напитков, детского питания и др., а также полностью вытеснить из Беларуси импортную стеклотару, поступающую из Прибалтики и Польши. Более 50% выпускаемой продукции пойдет на экспорт. Как было заявлено, прямые инвестиции для осуществления этого проекта составляют около $40 млн. Все необходимые решения о создании СП приняты на правительственном уровне. Сейчас предприятие проходит регистрацию.

Кроме того, в 1997-1998 гг. ЗАО «Белевротара», работающее на базе стекольного производства завода «Оптик» (Лида), реформируется в совместное белорусско-канадское предприятие с участием вышеназванных фирм. В 1998-1999 гг. на базе Гомельского ГОК планируется создать СП по обеспечению стекольных заводов качественными обогащенными кварцевыми песками. В рамках проекта «Белорусское стекло» в Минске предполагается учредить ОАО «Новое стекло», которое будет организовывать сбор некондиционной стеклотары, в т.ч. битой, и поставлять стекольным заводам.

СПЕЦСЛУЖБЫ

ШПИОНЫ — ТАМ, ШПИОНЫ — ЗДЕСЬ

Отдел информации «БДГ»

С 8 по 10 октября в столице Молдовы проходила встреча представителей структур госбезопасности стран СНГ. В мероприятии приняли участие высокопоставленные чины как из ведомств -- преемников бывшего КГБ, так и из служб безопасности глав государств.

Комитет госбезопасности Беларуси представлял заместитель шефа спецслужбы Леонид Ерин. Удивительно, что чекистский саммит проигнорировал начальник президентской СБ Юрий Бородич. Не исключено, что после теракта в Могилеве и участия Александра Лукашенко в траурных мероприятиях все силы СБ были брошены на укрепление его охраны. О принятии дополнительных мер по обеспечению безопасности лица N1 первыми узнали жители Центрального района столицы, которые, ежедневно наблюдая проезд правительственного кортежа по проспекту Машерова, обнаружили, что количество сопровождающих машин увеличилось. Кроме того, в кортеже появился автомобиль «Скорой помощи».


Эта служба и опасна и трудна?

По некоторым данным, работниками милиции был осуществлен рейд по коммерческим киоскам, расположенным вдоль маршрута следования президента из Дроздов в резиденцию по ул.К.Маркса: торговцам рекомендовано убрать с прилавков петарды, хлопушки и другие пиротехнические игрушки китайского производства.

А тем временем на встрече в Кишиневе специалисты в сфере безопасности обсуждали вопросы совершенствования взаимодействия и обмена оперативной информацией, повышения эффективности деятельности антитеррористических подразделений, организации защиты ядерных объектов. Актуальность первых двух очевидна. Что касается третьего вопроса, то включение его в повестку не совсем понятно. Ведь известно, что из всех субъектов СНГ лишь Армения, Россия и Украина имеют атомные станции. Причем в Армении АЭС остановлена после землетрясения в Спитаке в 1989 году. Ядерными объектами военного назначения и ядерным оружием обладают только Москва и Киев.

Кишиневский форум -- далеко не первое мероприятие, посвященное обсуждению проблем госбезопасности в рамках СНГ. Начиная с 1991 года между отдельными странами Содружества заключались двусторонние договоры о кооперации в борьбе с оргпреступностью и шпионажем, создании единого информационного пространства, подготовке кадров и т.д. Другое дело, что зачастую эти соглашения оказывались не более чем декларациями: чекисты, не до конца доверяя друг другу, продолжают работать в автономном режиме.

Интригу в ход совещания внес глава российского ФСБ, заявивший, что на территории страны действует 401 иностранный разведчик. Причем, по словам генерала, все они известны и их пребывание в РФ контролируется. Для профессионалов очевидно, что речь идет не о завербованных западными спецслужбами агентах - российских гражданах, а об иностранцах, работающих под соответствующим легендированным прикрытием. В качестве «крыши» ими используется дипломатический статус, финансовые, информационные и даже религиозные представительства.

Ни для кого не секрет, что подавляющее большинство сотрудников военных атташатов задействуются в сборе информации о стране пребывания. Для этого используются их возможности перемещаться по территории России и других стран СНГ, посещать военные объекты и войсковые учения, устанавливать контакты с высокопоставленными чиновниками из МО и других силовых министерств. Новым направлением в деятельности зарубежных партнеров было названо установление доверительных отношений с представителями законодательной ветви власти и в первую очередь с так называемыми «перспективными политиками».

В Беларуси спецслужбы также ощущали и, по их утверждениям, до сих пор ощущают повышенный интерес иностранных разведок к специфическим государственным учреждениям и ведомствам. Хотя некоторые аналитики сходятся во мнении, что таким образом чекисты просто оправдывают свое существование и выбивают деньги из госбюджета. Действительно, почему в таком случае за все время существования КГБ в суверенной Беларуси реально ни разу не был разоблачен иностранный агент или взят с поличным разведчик? Скандальная история трехлетней давности с «разоблачением» турецких шпионов, обвинения во вмешательстве во внутренние дела в адрес ряда аккредитованных в Минске послов, высылка из страны сотрудника посольства США Сержа Александрова и исполнительного директора Фонда Сороса Питера Берна вряд ли могут быть записаны в актив контрразведчиков. Так что непонятно, на каких данных основывается заявление президента о «заговоре иностранных спецслужб против Беларуси»?

Механизм информирования Александра Лукашенко известен. Все устрашающие сведения готовятся в здании по ул.Комсомольской и передаются в Совет безопасности. Каждое утро на рассмотрение главе государства поступают справки о происшедших за ночь событиях и докладные записки силовиков, предварительно подвергнутые перлюстрации и переработке со стороны подопечных Виктора Шеймана. Некоторые источники утверждают, что причины повышенной подозрительности президента по отношению ко всему, что исходит из-за границы, кроются именно в этих документах с грифом «Совершенно секретно».

Существует еще несколько версий, объясняющих низкую результативность работы контрразведывательных подразделений КГБ. Это, во-первых, недостаточное финансирование: огромные суммы, необходимые для приобретения источников информации за рубежом и спецтехники, идут на закупку импортных машин, мебели, оргтехники и т.п. Во-вторых, руководство контрразведки вынуждено просчитывать возможный резонанс в виде экономических и политических санкций в связи с разоблачением шпиона или разведчика. Это особенно актуально сейчас, когда Беларусь фактически оказалась в европейской изоляции, да и отношения с Россией в последнее время далеко не безоблачны. По некоторым данным, именно эти соображения заставляют КГБ отложить громкие разоблачения на неопределенный срок.

Но главная причина работы оперативников «вхолостую» заключается в том, что им делегированы чуждые функции. Сотрудники госбезопасности, которых учили разоблачать иностранную агентуру, вынуждены выполнять президентские установки, имеющие самое непосредственное отношение к политическому сыску.

СКАНДАЛ

ВЫМОГАТЕЛИ В МИЛИЦЕЙСКОЙ ФОРМЕ

Отдел расследований «БДГ»

Только министр внутренних дел Валентин Аголец облегченно вздохнул после недавней коллегии МВД, на которой не состоялась его ожидавшаяся отставка, как в системе МВД случилось очередное чрезвычайное происшествие.

По сведениям «БДГ», на прошлой неделе были арестованы два офицера милиции. За решеткой оказались заместитель начальника криминальной милиции одного из столичных райотделов и сотрудник уголовного розыска Минского ГУВД. Оба милиционера подозреваются в вымогательстве крупных денежных сумм у подследственных.

И это не первое ЧП в милицейской среде в нынешнем году. В конце января в Островецком районе при попытке незаконной переправки в Литву 24 тонн лома цветных металлов стоимостью около $38 тыс. был задержан литовский гражданин Ремигиус Кундротас. Во время разбирательства выяснилось, что в незаконной скупке и перемещении через границу контрабандисту помогал местный сотрудник белорусской милиции.

В Барановичах было задержано два автофургона, в которых находилось около 50 тонн контрабандного спирта, перевозившегося из Прибалтики на один из подпольных ликеро-водочных заводов Беларуси. Сопровождавшие нелегальный груз люди также оказались сотрудниками правоохранительных органов: один -- работником управления по борьбе с организованной преступностью (УБОП) МВД, другой -- сотрудником управления Госавтоинспекции. Примечательно, что сопровождавший контрабанду сотрудник УБОП, по сведениям «БДГ», работал в отделе, который специализируется на борьбе именно с экономическими преступлениями. Иными словами, в рабочее время этот сотрудник боролся с преступниками, в том числе и с контрабандистами спирта, а в выходные помогал им.

И это далеко не все ЧП с участием милиционеров, случившиеся за неполных два года пребывания Валентина Аголыца в должности руководителя МВД. Но если раньше они никак не отражались на отношении президента к министру внутренних дел, то сейчас любой подобный инцидент может стоить генералу Аголыцу должности.

После убийства председателя Комитета госконтроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого у Александра Лукашенко вновь появилось немало претензий к милицейскому начальству, а последний скандал только подольет масла в огонь президентского гнева.

ВЕРСИИ

СЛЕДСТВИЕ МОЖЕТ ЗАЙТИ В ПОЛИТИЧЕСКИЙ ТУПИК

Отдел расследований «БДГ»

Расследование убийства председателя Комитета государственного контроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого только началось, а специалисты уже относят его к разряду «глухих», то есть нераскрываемых.

И причина этого заключается не только в совершенной подготовке и исполнении преступления. Задачу сыщиков усложнили известные высказывания Александра Лукашенко в адрес коммерческих структур, которые, судя по словам президента, виновны в гибели Евгения Миколуцкого. А значит, следствию придется отрабатывать президентские версии. Тем не менее многие специалисты сомневаются, что убийство главного могилевского контролера -- дело рук белорусских предпринимателей.

Отечественная преступность также вряд ли рискнула бы пойти на столь серьезный конфликт с властью. Да и заказные убийства в Беларуси -- явление достаточно редкое. Даже криминальные разборки обычно происходят без взрывов. За все годы белорусской независимости произошло лишь два подобных случая.

Наиболее правдоподобной, по мнению профессионалов, считается версия о «российском следе» этого убийства. В частности, существует предположение, что Миколуцкий поссорился с российскими преступными группировками, специализирующимися на контрабанде спирта в Россию из Литвы через Беларусь. Российская оргпреступность давно взяла под свой контроль торговлю контрабандным спиртом. По имеющимся сведениям, буквально за две недели до убийства Евгения Миколуцкого его подчиненные совместно с правоохранительными органами конфисковали 30 автофургонов с этим товаром, следовавшим в Россию.

Правда, правоохранительные органы Могилевщины при участии службы контроля и раньше арестовывали крупные партии безакцизного спирта, но взрыв в доме Евгения Миколуцкого прогремел почему-то именно сейчас. Следовательно, на сей раз контрабандисты посчитали себя либо обиженными, либо обманутыми.

Однако с легкой руки президента официальные СМИ мусолят лишь версии о мести отечественной мафии и «нячэсных» предпринимателей. Естественно, властям гораздо выгоднее представить убийц Миколуцкого в глазах люмпенизированного населения предпринимателями. Ведь российская мафия для нашего рядового гражданина -- явление абстрактное.

Причины убийства еще не установлены, а жертва уже объявлена чуть ли не героем нации. Прокуратура без раздумий возбудила уголовное дело по факту терроризма. В связи с этим напомним, что аналогичный инцидент в новейшей истории Беларуси уже был. В сентябре 1993 года был убит губернатор Гродненской области Дмитрий Арцименя. Тогда власти тоже восприняли случившееся как вызов: было возбуждено дело по факту терроризма. Однако через некоторое время, когда в кабинете у Дмитрия Арцимени нашли огромную сумму денег (после чего стали известны некоторые пикантные подробности его жизни), лепить из него героя ни у кого желания не возникло. Следствие же не смогло отклониться от установленного курса и до сих пор не может найти заказчиков и исполнителей убийства. Вполне возможно, что поиск террористов в Могилеве приведет к такому же результату.

ПРОЕКТЫ

В БЕЛАРУСИ ПОЯВИТСЯ СОЦИАЛЬНОЕ ЖИЛЬЕ

Виктор ДЕМИДОВ

В проекте нового жилищного кодекса, который сейчас активно обсуждается, впервые в Беларуси вводится понятие социального жилья -- *«жилого помещения социального пользования»*. Социальное жилье в домах государственного жилого фонда власти намерены предоставлять определенным (и весьма многочисленным) категориям граждан. Однако приватизировать такое жилье, похоже, будет нельзя.

Очевидно, что понятие «социальное жилье» позаимствовано из Германии. Правда, там никто не запрещает жильцам постепенно выкупать квартиры, в которых они проживают. А единственным критерием при решении вопроса о заселении в социальное жилье является уровень доходов семьи. Согласно белорусскому проекту жилищного кодекса право проживать в *«жилом помещении социального пользования»* будут иметь граждане, нуждающиеся в улучшении жилищных условий и относящиеся к числу малообеспеченных, нетрудоспособных, а также лица, потерявшие жилье в результате стихийных бедствий, дети-сироты и оставшиеся без попечения родителей; больные открытой формой туберкулеза.

Такой перечень «имеющих право» вызывает множество вопросов. Например, что будет со слегка подлечившимся туберкулезником, у которого открытая форма пресловутой чахотки сменилась на закрытую? Согласно букве кодекса право на социальное жилье он теряет. Но если его выгонят на улицу, то уже через месяц ему опять придется предоставлять «социальную» квартиру, а то и вовсе хоронить. Если семья потеряла приватизированную в свое время квартиру в результате стихийного бедствия и вселилась в социальное жилье, то почему она не имеет права приватизировать его? Или, скажем, безработный, проживавший в социальной квартире, нашел работу, на которой ему будут платить сто долларов -- в два раза больше, чем средняя зарплата по Беларуси. С точки зрения официальных властей, получая в два раза больше среднебелорусской зарплаты, человек автоматически перестает быть малообеспеченным и нуждающимся, а значит, теряет право на социальное жилье. Между тем, имея зарплату в $100, скопить на собственную квартиру не удастся и до конца жизни, что также очевидно всем. Тут уж выгоднее оставаться безработным -- по крайней мере, крыша над головой останется.

Согласно проекту кодекса социальное жилье должно быть благоустроено применительно к местным условиям, отвечать санитарным и техническим требованиям, иметь общую площадь из расчета не менее 15 кв.м на члена семьи. Предполагается, что договор найма социального жилья будет заключаться сроком на пять лет с возможностью его продления в дальнейшем.

Вопрос в том, откуда это самое социальное жилье возьмется. Будет ли оно строиться специально, как это делается в Германии и чего не может позволить себе белорусский бюджет, или же в качестве социального жилья станут использоваться, например, расселяемые «хрущевки»? И как будет решаться проблема социального жилья в провинции, где значительная часть всего жилого фонда уже сейчас выполняет «социальные» функции?

Среди разработчиков нового жилищного кодекса развернулась дискуссия о том, действительно ли стоит категорически запрещать приватизацию квартир в «социальных» домах. Противники приватизации опасаются злоупотреблений со стороны хитрых белорусских малоимущих. Действительно, семья с низкими доходами, вселившись в социальную квартиру и прожив в ней несколько лет, а затем приватизировав, резко повысит свой жизненный уровень, причем за счет государства. При этом «малоимущие» вполне могут оставаться владельцами другого жилья, предусмотрительно зарегистрированного на какую-нибудь бабушку. Голь, как известно, на выдумки хитра. Пока предлагается только один вариант корректного разрешения проблемы, опять-таки позаимствованный из немецкого опыта: разрешить семьям, чей доход повысился, постепенно выкупать в собственность свое социальное жилье.

Открытым остается вопрос о сумме квартирной платы и размере взносов на содержание «социального» дома. Понятно, что малоимущие жильцы все расходы взять на себя не смогут. Значит, потребуются значительные государственные субсидии, бюджетом пока никак не предусмотренные. Неизвестно также, кто возьмется распределять социальное жилье, хотя, по мнению экспертов, это будут, как обычно, райисполкомы.

Очевидно, что идея социального жилья, которая выглядит достаточно привлекательно на фоне сегодняшних белорусских реалий, скорее всего, обречена если не на провал, то на полное выхолащивание. Причина проста: в натянутом до предела белорусском бюджете расходы на социальное жилье никак не предусмотрены. Так что соответствующее положение нового жилищного кодекса вполне может оказаться мертворожденным.

СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА

ИЗГОИ В РОДНОМ ОТЕЧЕСТВЕ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Сегодня Минским городским управлением социальной защиты на дому обслуживается примерно три тысячи горожан, но даже по данным 1996 года в обслуживании нуждались 3292 человека. Особенно эти цифры впечатляют, если вспомнить, что население белорусской столицы составляет почти полтора миллиона. Является ли вышеприведенная статистика подтверждением тезиса властей о всеобщем благоденствии нации?..

Справка «БДГ».
Сегодня в Минске насчитывается 320 тыс. пенсионеров, около 40 тыс. инвалидов общего заболевания, примерно 6 тыс. многодетных семей, 2,5 тыс. неполных семей. На 1 января 1997 года на территории столицы проживало 24795 одиноких и одинокопроживающих граждан.

Вовсе нет. Реально круг тех, кого можно назвать малоимущими, значительно расширился. Если еще 5-6 лет назад программа социальной защиты охватывала лишь 3-4 категории малообеспеченных жителей города -- одиноких пенсионеров, получающих минимальную пенсию, одиноких неработающих инвалидов, то сегодня резко увеличилось количество категорий граждан, нуждающихся в помощи. Появились новые группы населения, требующие немедленной социальной поддержки, -- многодетные, неполные семьи, чернобыльцы, воины, уволенные в запас, семьи погибших в мирное время и многие другие. Значительно возросло количество всех тех же одиноких пенсионеров и инвалидов, размеры пенсий которых не обеспечивают прожиточного минимума. Те, кто еще вчера считался вполне благополучным, сегодня нуждается в самых элементарных вещах.


Господь поможет

Определить границу, за которой человек имеет право на получение социальной помощи, нелегко. Например, право на получение бесплатного питания имеют граждане, размер пенсий которых не превышает BLR 800 тыс. Однако, что делать человеку, размер пенсии которого составляет, например, BLR 1 млн. 200 тыс.? Того, что останется после оплаты квартиры и коммунальных услуг, не хватит даже на хлеб. Одинокое проживание является одним из основных критериев, по которому помощь оказывается в первую очередь.

Переход к рыночным отношениям значительно ослабил, а зачастую и ликвидировал, систему официального шефства промышленных предприятий над учреждениями социальной защиты и пенсионерами. Решение многих социальных программ стало возможным благодаря помощи коммерческих структур и на принципах благотворительности, милосердия и меценатства. Вообще же, обеспечение бесплатного проезда, льготных медикаментов, льготного и бесплатного питания осуществляется за счет бюджета и составляет примерно 800 млрд. Кроме этого, оказывается единовременная денежная помощь за счет бывшего пенсионного, а ныне фонда социальной защиты. Что касается мероприятий вроде Дня инвалидов, Дня матери, Дня пожилого человека, праздников 9 Мая, 8 Марта и других, то они проводятся исключительно за счет благотворительных пожертвований.

Уже традиционно в первую очередь государственная помощь оказывается ветеранам и инвалидам войны, которых в городе проживает 14 548 человек. Печальная традиция нашего общества -- труднее всего приходится самым слабым. По-прежнему инвалид на улице города -- большая редкость. И дело не только в отсутствии специальных приспособлений в общественном транспорте, которыми в Европе оснащены практически все рейсовые автобусы, пандусов и съездов. Уже много лет существуют трудности в обеспечении инвалидов средствами передвижения. Если в 1994 году для них было приобретено 206 автомобилей, то в 1995 году -- уже только 67, а в 1996 году -- всего 37 автомобилей. Надо ли говорить, что инвалидов за это время в городе меньше не стало, а в очереди на получение и приобретение автомобилей по льготной стоимости сегодня стоит около 1 тыс. человек.

Многие проблемы малоимущих граждан позволяют разрешить социальные магазины, такие как расположенный в Центральном районе «Суполка», «Благодеяние» -- во Фрунзенском, «Дабразычлівасць» -- в Партизанском, где по спискам органов социальной защиты и по ценам ниже государственных, можно приобрести промышленные товары первой необходимости -- одежду, обувь, постельное белье. Для наиболее социально уязвимых слоев населения при городском управлении социальной защиты уже семь лет работает салон «Милосердие», где собирают от населения бывшую в употреблении одежду и раздают ее нуждающимся. Там же отлажена система поступления в салон гуманитарной помощи из-за рубежа, которая так же бесплатно раздается тем, кому без нее просто не обойтись. При салоне есть счет, куда поступают средства от спонсорских организаций, на которые приобретаются новые вещи, к Рождественским и Пасхальным праздникам комплектуются продовольственные посылки.

Еще один вид реальной помощи малообеспеченным одиноким пенсионерам и инвалидам 1 группы, размер пенсий которых не превышает BLR 850 тыс., -- доставка на дом горячих бесплатных обедов. Однако возможности управления по социальной защите населения невелики, и получить их в этом году смог лишь 231 человек. Всего же по городу бесплатно питается 705 человек. Надо ли говорить, что нуждающихся гораздо больше.

Во Фрунзенском районе совместно с международной организацией «Каритас» открыта вторая столовая для питания инвалидов по зрению, при этой же столовой организована кухня на колесах. Помощь оказывается таким категориям граждан, как инвалиды Чернобыля, переселенцы, семьи умерших ликвидаторов. Тем не менее создается впечатление, что проблемы не уменьшаются, а растут с каждым днем.

Вся перечисленная выше социальная помощь касается вопросов, связанных с тем, чтобы накормить голодных и одеть раздетых, словом, с заботой о теле. Сегодня же на первое место выходит совсем другой вопрос -- социальная поддержка людей, которые по той или иной причине оказались в критической ситуации. Проблемы, с которыми сегодня обращаются люди в органы социальной защиты, совершенно очевидно доказывают необходимость создания районных центров социально-психологической помощи со штатными психологами, социологами, юристами. Быть может, эти службы помогут предотвратить участившиеся суициды среди пожилых людей, инвалидов да и просто безработных, оказавшихся не в состоянии прокормить семью. Как показывает опыт, растет число тех, кто оказался в стрессовой ситуации, появляются и обостряются внутрисемейные, личностные проблемы, которые требуют вмешательства специалистов. Уже очевидна необходимость создания кризисного центра для женщин, центров социальной помощи семье и детям, экстренной психологической помощи, социально-реабилитационных центров для несовершеннолетних, ночлежек. Уже имеется положение по созданию кризисного центра, разработано штатное расписание, однако все упирается в отсутствие средств для реализации этого проекта.

Буквально на минувшей неделе был сделан шаг к созданию первого ночлежного дома для бомжей. 7 октября был решен вопрос о выделении помещения в Октябрьском районе города, которое в ближайшее время будет отремонтировано. Пока же создается банк данных, который по замыслу УВД и городского управления социальной защиты должен дать представление о том, сколько людей этой социальной категории сегодня насчитывается в Минске. Предполагается, что услугами ночлежки будут пользоваться жители города, в свое время по тем или иным причинам лишившиеся жилья, всех остальных власти намерены этапировать по месту бывшего проживания.

Остро стоит и вопрос о расширении сети интернатных учреждений, предназначенных для психо-неврологических больных. Сегодня в Минске существует очередь тех, кто нуждается в услугах таких заведений, между тем как в ближайшее время строительство новых зданий не предусмотрено. Не удается пока решить и кадровую проблему в интернатных учреждениях города. Не хватает врачей, медсестер, санитарок.

Сегодня уже очевидно, что проблемы нашего бытия, которые множатся с каждым днем, значительно превосходят возможности, которыми обладает городское управление социальной защиты. Получается парадоксальная ситуация, когда государство, одной рукой давая рубль, другой отбирает десять. И в первую очередь страдают от этого самые слабые.

Даже те неглубокие социологические исследования, которые удалось провести специалистам управления социальной защиты, показывают, что в условиях охватившего общество социально-экономического кризиса наиболее уязвимой и незащищенной в социальном отношении оказалась семья. Свидетельства тому немало, они уже видны и неспециалисту: увеличение разводов до 70%, сужение воспроизводства населения -- смертность превышает рождаемость, отказ от рождения детей, снижение ответственности за их воспитание. Об этом свидетельствует и увеличение показателей социального сиротства, когда матерей и отцов лишают родительских прав. Так, в Минске в 1993 году родительских прав были лишены 200 человек, в 1994г. -- 247, 1995г. -- 300, в 1996г. -- 345. Показатели этого года, судя по всему, будут еще более высокими.

РЕТРОСПЕКТИВА

КИНО ГОВОРИТ ПО-ФРАНЦУЗСКИ

Максим ЖБАНКОВ

Благодаря инициативе посольства Франции в Беларуси и содействию белорусской федерации «Киноклуб» минские зрители получили редкую возможность познакомиться с программой французских фильмов, в разное время показанных и награжденных на Каннском международном кинофестивале.

Для любого человека, неравнодушного к кинематографу и догадывающегося о том, что есть вещи посильнее «Девушки по имени Мечта» и «Санта-Барбары», особый интерес представляют два ежегодных события: вручение премий «Оскар» Американской киноакадемии и Каннский международный кинофестиваль. Именно они определяют лицо современного кинопроцесса и диктуют правила игры мастерам целлулоидных грез.

Канн любит удивлять и шокировать склонностью то к певцам польской «Солидарности», то к откровениям режиссеров «третьего мира», то к индустриально-эротическим пассажам Дэвида Кроненберга. «Оскар» подчеркнуто политически корректен и правилен, нередко до занудства. Стоило, к примеру, в Канне шальному Квентину Тарантино абсолютно заслуженно получить «Золотую пальму», обойдя на финише любимца французских журналистов Никиту Михалкова, как в Америке «утомленный солнцем» россиянин тут же попал в однозначные кандидаты на вожделенную статуэтку, а выскочке из видеотеки пришлось довольствоваться утешительным «Оскаром» за лучший сценарий. Впрочем, приз за лучшую мужскую роль, присужденный в 1996 году каннским жюри задумчивому дауну Паскалю Дюкену, стоит появления на оскаровской сцене того же года прежнего супермена Кристофера Рива в самоходной инвалидной коляске. Однако если борьба за золото американских киноакадемиков начинается задолго до самой церемонии и вершится, как правило, в узком кругу посвященных, то каннский сюжет всегда стремителен и непредсказуем, он разворачивается прямо на глазах у миллионов киноманов всего мира. Именно поэтому основным занятием «оскароносцев» чаще всего становится подсчет нулей в цифрах собственных гонораров. Ну а фильмы, ставшие победителями главного европейского киносмотра, продолжают вызывать живой интерес даже спустя много лет после своего триумфа.

Общеизвестно, что программа каннских киносмотров традиционно отличается высоким качеством и оригинальностью. В разное время там блистали Альфред Хичкок и Федерико Феллини, Михаил Калатозов и Мартин Скорсезе, Дэвид Линч и братья Коэны. А предложения от хозяев фестиваля — в Канне представляли свои работы лучшие мастера, от меланхоличного Трюффо до лихого тандема панк-сюрреалистов Жене и Каро — всегда были точным показателем актуального состояния французского кино.



Нынешний минский кинопоказ открывает фаворит французской кинокритики 1996 года — «Насмешка» режиссера Патрика Леконта. Фильм получил четыре премии «Сезар»: за лучший фильм года, лучшие режиссуру, декорации и костюмы. Опытный профессионал Леконт сумел собрать блестящий актерский состав. Достаточно назвать неповторимую Фанни Ардан, любимую актрису Франсуа Трюффо, звезду «Соседки» и «Веселенького воскресенья», и Жана Рошфора, яркого характерного актера, переигравшего множество ролей второго плана, но сумевшего сработать на равных с самим Мастроянни в «Королях шутки». Яркая, изящная лента, решенная в стиле классического «моралите», доставит немало приятных минут поклонникам «костюмного» кино.

Второй фильм кинопоказа — «Каникулы месье Юло», давно стал классикой комедийного жанра, сделав своего создателя — актера, сценариста и режиссера Жака Тати — настоящей кинозвездой. Прирожденный эксцентрик, Тати в лучших своих работах развивал маску самонадеянного и недалекого буржуа, постоянно попадающего в самые невероятные ситуации, заставляя умирать со смеху зрителей всего мира.

В Канне «Каникулы» получили приз кинокритики, а «Оскар» им не достался только потому, что в 1953 году Американская киноакадемия еще не учредила приз за лучший зарубежный фильм. В тот же день, 15 октября, будет показан самый первый обладатель каннского Гран-при — стилизованный под документальный фильм Рене Клемана «Битва на рельсах». Эпический рассказ о последних днях нацистской оккупации поразил послевоенную фестивальную аудиторию точностью и лаконизмом режиссерского решения, окрашенного искренним чувством и неподдельным пафосом.

В четверг, 16 октября, организаторы программы предлагают познакомиться с одним из самых необычных фильмов программы, удостоенным приза жюри Каннского кинофестиваля и шести премий «Сезар», — «Тереза» режиссера Алена Кавалье. «Тереза» — это рассказ о жизненном пути монастырской послушницы, сумевшей вопреки непониманию и даже ненависти окружающих пройти до конца путь духовного поиска и обрести смысл своего существования. Примечательно, что экранная версия этой непридуманной истории, героиня которой была в 1925 году причислена к лику святых, лишена ожидаемого ореола религиозной «киноагитки».

И завершает первую неделю странствий в фестивальных архивах фильм Клода Соте «Мелочи жизни», удостоенный престижной премии Луи Деллюка за особые художественные достоинства. Далеко не новый прием — главный герой, прикованный к больничной койке, вспоминает радости и печали своей прошлой жизни — звучит у Соте свежо и захватывающе во многом благодаря ярко прописанным образам главных героев и точной игре ведущих исполнителей — одного из наиболее значительных актеров 70-х годов Мишеля Пикколи и несравненной Роми Шнайдер, каждое появление которой на экране по праву считается событием. Именно такие с виду простые фильмы позволяют понять, чем отличается мелодрама высокого класса от рвущих страсти в клочья «банановых» телесериалов. Секрет прост: наличие вкуса и яркость творческого воображения.

ВЫСТАВКИ

ПРОСТРАНСТВО ДЛЯ ДУШИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

4 октября в Республиканском выставочном центре завершила работу 3-я международная специализированная выставка «Интердизайн-97». Более 70 фирм и предприятий Беларуси, России, Чехии, Украины, Польши и стран Балтии представили в Минске свои дизайнерские разработки, проекты и готовую продукцию. По словам исполнительного директора выставки Валентины Чаадаевой, мероприятие не преследует коммерческих целей, так как многое здесь нетрадиционно и необычно, это — *«выставка для души»*.

В числе дипломантов — авторская некоммерческая концептуальная галерея «Брама», отмечающая в этом году свое 7-летие. Концепцию галереи ее создатель и арт-директор Лариса Финкельштейн определяет как *«искусство на стыке станкового и декоративного»*.

— Расскажите о вашем участии в выставке.

— Во-первых, она, как все, что касается чистой красоты и перспектив ее воплощения, абсолютно неприбыльная, некоммерческая, непродолжительна по срокам, вход — бесплатный. Все призеры прошлогоднего конкурса на лучшую экспозицию выставки и в нынешнем году получили право рассчитаться с организаторами не деньгами, а интеллектом, точнее — своим трудом. В том числе и моя галерея. Понятно, что никаких денег у некоммерческой галереи быть не может. И организаторы не располагали средствами на дорогие призы как в «Поле чудес», поэтому подарком для победителей в этой номинации стали шесть бесплатных метров выставочной площади. Обычно после того, как над объектом работают архитекторы, дизайнеры и специалисты в области интерьера, наступает момент, когда ставится последняя точка — подбор произведений искусства. И на «Интердизайне-97» моя галерея заканчивала процесс оформления выставочных стендов.

— То есть вы представили работы художников и украсили ими отдельные экспозиции?

— Из выставочной коллекции галереи были выбраны произведения, которые, с моей точки зрения, удачно дополняли интерьер или представляемую продукцию.

— В этом году «Брама» снова стала одним из призеров.

— Меня очень радует не только это. С каждым годом интерес к выставке возрастает. Несмотря на то, что трудностей не становится меньше, общее число участников увеличивается, а их уровень повышается.

— Кому принадлежит идея выставки?

— Идея выношена и реализована бессменным исполнительным директором «Интердизайна» Валентиной Чаадаевой. Осознавая роль выставки в развитии дизайна как части отечественной культуры, она третий год собирает экспонентов со всей Беларуси и из-за рубежа.

— Значимость дела превышает убытки?

— Сказано верно. Если бы не сотрудник РВЦ Валентина Чаадаева, тема красоты в интерьере ныне не воплотилась бы в реальной выставке. Потому что ни одна из других выставочных компаний сегодня за эту тему не берется.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

БУДУЩЕЕ *GRUNDIG* НЕЯСНО

Отдел новостей компаний «БДГ»

Будущее компании Grundig, немецкого производителя бытовой электроники, переживающего не лучшие времена, видится неясным. Связано это с внезапным уходом в отставку ее президента Питера де Йонга -- второго ее главы, сложившего с себя полномочия в течение нынешнего года.

Место де Йонга, который был в должности президента компании с февраля, займет Херберт Брух, один из членов ее правления. Г-н де Йонг останется в правлении группы Grundig и будет заведовать ее финансами. Компания никак не объяснила решение де Йонга, но объявила, что в ее правление войдет также Манфред Бартль, бывший сотрудник немецкой автомобильной группы Volkswagen.

Компания Grundig, производящая бытовую аудио- и видео- аппаратуру, базируется в окрестностях города Нурембург. Некогда олицетворяющая послевоенные успехи Германии компания постепено скатилась в убытки, обремененная высокими расходами на рабочую силу и конкуренцией со стороны более дешевого азиатского импорта.

В июле голландская электронная группа Philips, будучи главным держателем акций компании Grundig, окончательно разорвала с ней все связи, продав свою долю группе инвесторов, возглавляемых одним из британских банков. Те, в свою очередь, перепродали эту долю некому консорциуму баварских инвесторов, объединенных правительством земли Бавария, которые и пытаются обеспечить будущее компании.

ОБЗОР

АВТОМОБИЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: КТО ЕСТЬ КТО?

Отдел новостей компаний «БДГ»

Любящие выставлять себя напоказ, московские «новые русские», вероятно, стали основными мировыми покупателями роскошных двенадцатицилиндровых лимузинов Mercedes-Benz. Однако до последнего времени их менее состоятельные соотечественники были весьма невыгодной «добычей» для западных производителей менее дорогих автомобилей.

Но совсем недавно итальянская компания Fiat подписала меморандум о $850-миллионном совместном предприятии со второй по величине российской автомобильной группой «АвтоГАЗ» и Европейским банком реконструкции и развития о производстве легковых автомобилей, двигателей и других компонентов. Это совместное предприятие будет базироваться в Нижнем Новгороде и, как ожидается, будет производить 150 тыс. автомашин марки Fiat в год, моделей Marea, Siena и Palio. Данное соглашение, которое будет подписано в феврале будущего года, когда президент Борис Ельцин посетит Италию, является последним и крупнейшим в ряду инвестиций западных автопроизводителей в российскую автомобильную отрасль.

В мае американская корпорация General Motors провела переговоры с АвтоВАЗом, крупнейшим автопроизводителем России. Финская машиностроительная группа Valmet, сотрудничающая с обеими сторонами, будет третьим членом в предполагаемом соглашении о выпуске более 50 тыс. автомобилей в год в Карелии, вблизи Финляндии, начиная с конца 1998 года. Это может стать предвестником значительно более массированного вторжения GM на российский рынок. Данная компания, уже начавшая в 1996 году сборку спортивных автомобилей Blazer в Татарстане, вполне вероятно, может наладить производство легковых машин на огромном, но приходящем в упадок заводе АвтоВАЗ в Тольятти.

Южнокорейская компания Daewoo заключила одно из первых соглашений в бывшем Советском Союзе -- ее совместное предприятие в Узбекистане производит малые легковые автомобили и автофургоны. В прошлом месяце Daewoo еще шире забросила свои сети в этом регионе, заключив договор с украинским правительством о приобретении доли в АвтоЗАЗе, ведущей местной автомобильной компании. Эта сделка, согласно которой в АвтоЗАЗ будет инвестировано $1,8 млрд. в ближайшие шесть лет, предусматривает налаживание выпуска 255 тыс. легковых автомобилей в год в течение семи лет. GM, которая также горит желанием вложить деньги в АвтоЗАЗ, присоединится к данному проекту позже.

По мнению Филиппа Кронина, возглавляющего московское представительство консалтинговой компании AT Kearney, оживление активности западных автопроизводителей в России связано с их возросшим оптимизмом в отношении спроса на легковые автомобили и с общим улучшением экономических перспектив этой страны. Россия определенно обладает безмерным потенциалом. Объемы продаж новых легковых автомобилей здесь затевают аналогичный показатель Польши, крупнейшего и самого быстрорастущего рынка Центральной Европы, до сих пор находившегося в фокусе внимания западных автомобильных инвестиций. Регистрация новых легковых автомобилей в России возросла в прошлом году почти на 10% до 760 тыс. единиц. Около 60 тыс. машин были импортированы. Объемы продаж, как ожидается, должны еще больше возрасти в 1997 году. По прогнозам Economist Intelligence Unit, регистрация новых легковых автомобилей в России превысит 1 млн. единиц в 1999 году и достигнет 1,4 млн. к 2001 г. Российские автомобилисты уже хорошо знакомы с западными марками благодаря переживающему в России бум рынку подержанных легковых автомобилей. По данным того же Кронина, в 1996 году в эту страну было ввезено почти 120 тыс. подержанных легковых машин.

Однако по всей вероятности, пройдет еще какое-то время прежде, чем еще большее число западных автопроизводителей начнет какие-либо крупномасштабные проекты в России. Многие из них еще недостаточно развили здесь свои дилерские сети. Что еще более важно -- местные российские марки удерживают значительную долю здешнего автомобильного рынка. Возможно, «Ладу» как автомобиль в полном смысле этого слова и не воспринимают всерьез на Западе, но в России она по-прежнему видится самой надежной автомашиной среднего класса. В отличие от более мелких центральноевропейских автопроизводителей, которые поникли, столкнувшись с западной конкуренцией, российские автомобильные компании смогли выжить, главным образом благодаря огромному внутреннему рынку. Российские автопроизводители имели также больше времени для того, чтобы подготовиться к конкуренции. Базирующаяся в Москве автомобильная компания «Москвич», которая фактически умирает, не использовала это преимущество. Однако другие производители, такие как, к примеру, ГАЗ, зря время не теряли. Легкий фургон ГАЗа под названием «Газель» стал в России самым успешным новым автомобилем в 90-х годах. Этот 1,5-тонный мини-фургон помог ГАЗу успешно противостоять таким западным конкурентам, как Ford с его моделью Transit и Iveco, дочерняя компания группы Fiat. При содействии Бориса Немцова ГАЗ получил в прошлом году $65-миллионный кредит от ЕБРР на строительство нового завода по производству красок и стремится заключить технологические соглашения с западными поставщиками. Даже «Лада» смогла создать новый «седан 110».

Сумевшие выжить местные российские автопроизводители на фоне продолжающихся сомнений в отношении российской экономической и политической стабильности означают, что большинство западных автомобильных компаний будет по-прежнему сторониться от создания крупномасштабного производства в этой стране. Однако для смельчаков Россия может стать последним в мире крупным быстрорастущим рынком.

ОСНОВНЫЕ РОССИЙСКИЕ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛИ

Компания	Марка	Местонахождение
«АвтоВАЗ»	«Лада»	Тольятти
«ГАЗ»	«Волга»	Нижний Новгород
«Москвич»	«Москвич»	Москва
«КАМАЗ»	«КАМАЗ»	Набережные Челны

КРУПНЕЙШИЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТОРЫ В АВТОМОБИЛЬНУЮ ОТРАСЛЬ СНГ

Компания	Местный партнер	Проект	Местонахождение
GM	«Елаз»	Модели Chevrolet Blazer	Елабуга, Татарстан
Kia	Три местных партнера	Модели Sephia и Besta	Калининград
Fiat	ГАЗ	Совместное предприятие	Нижний Новгород
Ford	Белорусское правительство и местный дилер	Escort и мини-фургон Transit	Обчак, Беларусь
Daewoo/ GM	«АвтоЗАЗ»	Совместное предприятие по производству 235 тыс. автомобилей в год	Запорожье, Украина
Daewoo	«Красный Аксай»	Модели Nezia и Espero	Ростов
Daewoo	«Узавтопром»	Мини-легковые автомобили и легкие коммерческие автомобили	Андижан, Узбекистан

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 67 (410) 13.10.97
Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Исполнительный директор: **Дина МИНА**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Татьяна БЕЛЯВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **2369**
Подписано в печать **11.10.97 в 17.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю